

初春时节,与鹰潭新城区仅一江之隔的江西余江沃德尔科技园内,已建成的智能化车间里,工人们正专注地忙碌着,周边几栋钢结构厂房还在紧张地施工,有的工程人员在忙着安装设备,有的在忙着装修、植树造林。外人很难想象,三年前,这里还只是一片荒芜的黄土高坡。短短三年时间,这里仅仅依靠引进了一家名叫沃德尔的企业,由此延展裂变,铸就了全新的产业链,发展成今天一座新兴的高科技产业园。

企业:因效率而扎根

江西沃德尔科技有限公司是余江区引进的一家浙商企业。该公司从事经营汽车零部件及配件研发、制造、销售等业务,系目前国内唯一具有自主知识产权、能正向开发汽车动力总成霍尔传感器的企业,已与奔驰、大众、奥迪、保时捷、宾利等国内外40多家著名汽车厂商建立了紧密的合作关系,并占有国内汽车霍尔传感器领域80%以上的份额。目前已申请专利100余项,其中有多项技术填补了国内空白。

2017年以前,沃德尔的发展与鹰潭、余江并没有任何交集。但就在这一年,公司因为产能扩张亟须新建厂房扩大规模,而摆在他们面前的首要现实问题就是:厂房在哪里建?生产线往哪里搬?企业向哪里扩张?

这时,一名已在余江投资兴业的浙商朋友向企业推荐了鹰潭,理由很简单:“鹰潭投资环境好。”也就从那时开始,鹰潭、余江的党政领导便成了沃德尔的常客,双方开始了频繁地接洽。

余江工业园区党工委书记李海东没少跑浙江。他告诉记者,那段时间,区领导几乎每个星期都要去沃德尔,而且每次都是带着专人、带着规划图纸去。满满的诚意终于打动了公司,公司觉得可以试一试。这原本是一次“试探性”的投资,朋友口中的“好环境”究竟有多好,公司其实心里也没有底。

对沃德尔而言,看的还是效率。2017年10月,江西沃德尔科技有限公司正式成立。2018年1月,厂房正式动工建设。“按照以往经验,从动工到投产需要24个月的时间,但我们的订单等不起呀,我们必须在一年之内实现投产,不然没法向客户按时交货。”谈起当时的情景,江西沃德尔科技有限公司崔雪娇说。

2018年9月,厂房建起来了,定制的机器设备也刚好到货,两头的工期完美衔接。当年11月,企业开始试生产。2019年1月,企业正式量产,当年便实现营业收入1.38亿元。企业的建设进度和效率,赢得了前来现场审核的客户们纷纷点赞。

核心提示

三年前,这里还只是一片荒芜的黄土高坡。短短三年后,这里仅仅依靠引进了一家名叫沃德尔的企业,由此延展裂变,铸就了全新的产业链,发展成今天一座新兴的高科技产业园

# 从一家企业到一个园区

## 解码江西沃德尔科技园的发展之道

本报记者 张弛 钟海华

### 域中聚焦

江西沃德尔科技有限公司生产车间 (余江工业园区提供)



### 产业:因服务而裂变

正因为沃德尔在短短一年间便顺利实现了投产,企业被园区的工作效率深深折服,更对园区的倾情服务留下了深刻印象。李海东坦言:“我们调度工期比他们企业自己调度工期还要积极。”其实,不光是工期,从企业落地之初,余江区委、区政府就高度重视,还为企业发展提供产业扶持基金等,帮助解除企业的后顾之忧。

“企业刚落地时,我们就派出了特派员,专门负责与企业对接,提供定制化的服务。”孙智栋是这家企业的挂点干部,他说:“比如,企业需要办证,我们特派员就会告诉企业需要提供什么材料,然后及时拿着材料帮着跑

相关部门。”

“我虽然只是挂点干部,但如果企业有需要,我们可以调动整个园区的力量去服务。”孙智栋告诉记者,由于沃德尔正处于快速发展阶段,企业总希望能够一心一意谋发展,那他们就会替企业把“围墙外”的事务全部搞定。

园区干部的倾情服务,企业自然看在眼里。崔雪娇感慨地告诉记者:“说实话,我们原本只是想把余江作为一个普通的生产基地。但经过一年多的合作,我们真的被余江的投资环境彻底‘说服’了。”

服务绝不是一时的,更需要持之以恒地跟踪、对接。李海东表示,正是对企业长期持续地跟踪服务,园区及时了解了沃德尔扩大产能的每一步需求。2020年,双方在首期

生产汽车控制器(车身控制器及车联网系统)、执行器(点火线圈、电子油泵、电子水泵)项目的基础上,又开始了第二期的合作,沃德尔公司依托鹰潭国家03专项试点示范优势,将传感器(霍尔传感器、压力传感器、影像传感器等)项目正式落户余江,并于当年实现了投产。

随后,三期铝压铸(汽车发动机/变速器/减速器/电子油/水泵/新能源电池包等铝外壳)项目、四期汽车天窗项目、五期变速器换挡执行器(hca、ssa)项目、六期汽车连接器端子项目接连签约。崔雪娇告诉记者,三期、四期今年便可投产,五期明年可以投产,六期也将于今年开工建设。

一条汽车零部件及配件的产业链,由此在这里不断延展,一个占地800多亩的沃德尔科技园,也由此在这里快速崛起。

### 园区:因希望而升腾

3月2日,李海东和往常一样,又来到沃德尔。这次,他是来找企业商谈他们在余江的总部大楼选址问题。李海东告诉记者,2017年以来,沃德尔公司在余江投资扩能呈几何式爆发增长,投资额从20亿元猛增到150亿元,涉及项目从一个到六个,所有项目投产后,每年可实现销售收入170亿元,提供就业岗位超过9000个,每年实现利税可超17亿元。

漫步在这个信江边上新兴产业园,眼前到处是热火朝天的施工景象。站在沃德尔一期展厅内,各条生产线火热的生产场面通过大屏幕直观地映入眼帘。听着各种充满科技感的产品介绍,愈发让人感受到了企业生机勃勃的希望所在。

李海东告诉记者,就在今年2月初,沃德尔公司已把企业原有的一条水温传感器生产线也搬到了余江。“这可是他们企业在浙江创业之初的第一条生产线,对他们来说的确具有特殊的标志性意义。”李海东说,今后,企业所有的新扩展产能都将放到园区,以后的发展重点也注定会在这里了。

从引进一个项目到形成一个产业,从形成一个产业到崛起一个园区,这样的裂变,这样的愿景,释放出了高质量跨越式发展的巨大活力和信心。李海东向记者透露,伴随企业滚雪球般的快速发展,园区与沃德尔商谈的第七期项目,目前已经接近签约了。

“当时刚来余江时,这里还是一片荒地,但你现在来看,已变成了一个新兴的现代产业园,这是多么大的变化啊!”虽然在异地他乡创业已有3年多时间了,但崔雪娇还是不自豪地说:“这不仅让我心生很大的成就感,更让我对企业的未来充满了信心。”



欢迎广大通讯员投稿  
或提供报道线索  
邮箱:jbyqy@sina.com  
电话:0791-86847762



扫码看「区域」  
江西新闻客户端专题

去县区采访,常会发现这样一个现象:但凡一个县区围绕某个产业深耕发力,这个产业便枝繁叶茂,县域经济也有声有色。相反,若是一个县区缺乏主导产业,四面出击,举步维艰,则县域经济举步维艰,亦无可观之处。诸如此类的现象看得多了,自然而然便想起一个词——发散思维。

发散思维是教育或科研领域常用而不鲜的一个旧词,一般指的是大脑呈现的一种扩散状态的思维模式,强调的是从“一”到“多”的放射性和从“平”到“奇”的创造性。

有感于县域经济发展中诸多正反两面的生动案例,笔者认为,考虑到县土地、财力等生产要素相对有限,发展县域经济既不可能“处处是笔管齐流”,也不能“攻其一点,不及其余”,而应立足自身产业基础和国内外产业趋势,紧盯一两个重点产业的环节,深耕细作,再逐步向上下游发散、向关联产业创新。一言以蔽之,发展县域经济亦当用好“发散思维”。

如何用好“发散思维”?笔者认为,近年来吉安市多个县区的成功实践,便给出了现成的答案。

2019年,在省、市、县委政府的积极推动下,电子信息企业安福“海能实业”在深交所上市,实现了吉安企业A股上市“零”的突破。以此为契机,安福县进一步将各项优质资源聚焦龙头企业,2020年,一举推动总投资58亿元的海能科技园落地动工,在疫情影响之际,迎来全县首个投资50亿元以上的工业项目,并由此引入近10家电子信息相关企业,迅速组建起了实力强劲的电子信息“产业军团”。安福县将一个龙头企业发展成一个“产业军团”的案例告诉我们,用好“发散思维”,首先是要找到一个具有强大潜力和发射力的“原点”,“原点”定下后,再整合一切优势资源,聚焦它、催化它,让“原点”放射出源源不断的新能量,从而让“一”快速变成“多”。

与安福县不同,峡江县的“发散思维”,呈现的是另一番景象。峡江境内有药用植物89科、137属、259种,早在上世纪便拥有多家知名生物医药企业。在将生物医药大健康产业作为主导产业的基础上,2016年,峡江县进一步将其提升为首位产业,聚焦“首位政策”,实现全域推进。如今,在山间、河畔,已种植各类中药材6万余亩;在园区,已聚集生物医药企业111家;投资5亿元的玉笋养生谷正在兴建,金坪民族乡热泉小镇也已成为游客休闲养生的新去处。2020年,生物医药大健康产业产值超过132亿元,税收占全县总税收的34.5%。不难看出,峡江的“发散路径”,用的是以一个传统优势产业作为“核心原点”,在一二三产“散点”“强链”,实现三产融合、全产业链互动的大协同之法。

安福、峡江两县,展现的是“发散思维”中以“一”生“多”的独特妙处,而近年来万安县休闲旅游产业的异军突起,则处处显现着“平”中出“奇”的神来之笔。在万安,一片3000亩的荒芜丘陵,通过引入观赏性花木,书写“大地的艺术”,变身花海主题乡村旅游景区“花花世界”,每年吸引游客36万人次;夏木塘,一个破败的空心村,经过创意设计,化身“村在林中、房在园中、人在画中”的中华民间传统游艺村,成为国家3A级旅游景区,年旅游人数达32万余人次;佩溪,赣江之畔的一个小渔村,通过做足亲水体验文章,不到一年便吸引游客21万人次。以“旅游兴县”战略“原点”,短短五年时间,万安先后打造出向北农民画村、花花世界、夏木塘、万安美食园、贵澳农旅鲜花小镇、潞田红豆杉养生谷、高岭银杏村等又一个“网红”景区,探索出高质量跨越式发展的“万安路径”。

安福、峡江、万安三地,发展的基础各有不同,但近年来县域经济的发展均势头强劲、备受瞩目。由是观之,聚焦重点产业或龙头企业,整合一切力量,将“一”化为“多”,让“平”生出“奇”,或是用“发散思维”撬动县域经济裂变发展的“实战心法”!

# 发展县域经济当用好「发散思维」

杨建智



本报余江讯(记者吕玉玺)三月花香游人醉,位于余干县大溪乡的九寨坡生态观光园里,玉兰花、梨花相继盛开,千亩桃园基地的桃花竞相绽放,吸引各地游客纷至沓来,游客们沐浴着春日暖阳,踏青赏花,亲近自然,感受春天的气息。

大溪乡千亩桃园种植基地从2016年开始种植,2018年成立专业合作社,去年第一次大面积挂果丰收,挂果“春蜜桃”“突围桃”“春美桃”三个品种,产量达50万公斤,产值超200万元。五年来,大溪乡先后建起了万亩脐橙、万亩油茶以及6000亩苗木、3000亩马家柚和西柚、蜜柚等基地,林果种植总面积达3万余亩,2500多名村民在基地挣薪金、分股金。



桃李芳菲产业旺



# 农业有智慧 农民有奔头

## ——乐平市科技兴农勾画乡村振兴新图景

本报记者 王景萍

### 蹲点调查

机耕水平达到99.6%、机收水平达到98.9%,全市农机总动力达52万千瓦,工厂化育秧中心建设如火如荼……近年来,乐平市高度重视科技兴农工作,持续打好科技兴农牌,成功带动了农民致富增收,促进了乡村振兴。春耕伊始,该市的田间地头,到处洋溢着科技兴农带来的蓬勃气息。

### 农业机械化让种田有钱赚

放空秧盘和底层土、浇灌、播种、覆盖土……3月4日上午,在位于乐平市后港镇高桥村的吴国标水稻种植家庭农场内,随着工作人员的有序操作,一个个秧盘不断在全自动水稻育秧播种流水线上成形。正在一旁进行技术指导的吴国标乐呵呵地对记者说:“走农业机械化生产之路,种田就一定会越来越有钱赚!”

从2009年就跟随父亲种田的吴国标,见证了乐平农业生产从传统向现代生产方式的转变。吴国标告诉记者,以前请人插秧,一天插一亩田,人工费要250元;请人喷洒农药,一

天喷洒20亩,人工费要240元,而且有时还很难请到。由于生产成本太高等原因,原来种田的利润微薄,吴国标曾一度对种田致富失去信心。后来,在当地政府的引导、支持下,吴国标先后购买了插秧机、无人机等设备,开始逐步迈向机械化生产之路。吴国标掰着手指介绍:“机械化水平提高后,利用插秧机插秧的成本是30元一亩;利用无人机喷洒农药,20亩田10分钟完成,而且喷洒均匀,人工操作费和机器损耗费加起来也才每亩8元……现在种田种子好、产量高、种植成本低,单季每亩平均利润已达到400元。”

购置农机设备政府给补贴,提供病虫害综合防治(飞防)社会化服务也有补贴,国家政策越来越好,让吴国标种田致富的信心也越来越足。2020年,他和另外5名农民朋友一合计,投资500多万元购置了4台收割机、10台插秧机、2台育秧机、12台烘干机、农业机械化生产设备。吴国标自豪地说:“从种子到育秧、插秧、飞防、施肥、收割、烘干,如今我们自己种的田,已成功实现了全程一体化机械化生产。今年,我们还着力服务更多其他农户。”

“要提升乐平市的农业机械化生产水平,政策扶持和服务引导是关键。近年来,我们建设了乐平市农机大市场,成立了乐平劲松农机培训驾驶学校,组建了乐平市农机综合保养维修服务队,出台了农机购置贴息贷款等一系列优惠政策,并将农机‘一站式’服务

大厅从城区搬迁到了位于城郊的农机大市场靠前服务。”乐平市农业和机械化管理局局长汪文明告诉记者,2020年,乐平市的农机购置补贴总额首次突破3000万元。

### 推广新技术让产业有潜力

修道路、搭大棚、调试新购置的农机……3月4日中午,位于乐平市乐港镇里首村的王香平育秧中心,到处都是忙碌的景象。近年来,农村劳动力大量外出转移现象突出,集中育秧,为农户直接供秧苗,并配套开展机械化服务成为发展趋势。作为乐平市与华南农大开展技术合作的工厂化育秧中心,王香平育秧中心是乐平农业发展的又一次新尝试。

人到中年的王香平,是乐平市的种植大户。2015年,王香平曾在礼林镇建了一个40亩的育秧大棚,因为技术失误和偶发事件,亏了20多万元,这让王香平的育秧事业戛然而止。2021年,在当地政府的支持、鼓励下,王香平引进华南农大的技术和资金,着力打造占地110余亩的工厂化育秧中心。王香平说:“走农业现代化之路前景广阔。今年,我们能够为1万多亩农田提供秧苗和机械化服务,预计年纯利润将达到100万元。”

因势利导,支持、引导农民利用新技术、引进新品种,是乐平市发展壮大农业产业的又一有力抓手。乐平市农业农村局副局长刘

春发告诉记者,在引进江苏淮安梁米河公司基质化育秧技术,并与华南农大开展技术合作的同时,乐平市还创建了众埠镇、礼林镇、后港镇、沿口镇等4个万亩粮食优质高产核心示范区,打造了30多个蔬菜、养殖等示范基地,以点带面促进了全市农业种养水平的提高,成功带动了农民增收致富。

### “保姆式”服务让农企有前景

“农技专家每个月至少会主动上门服务五六次,没有农业部门的大力支持,我们公司就没有今天良好的发展势头。”3月4日下午,在位于乐平市镇桥镇的花正红农业生产基地,一和记者聊起科技兴农等话题,乐平市花正红农业发展有限公司总经理华东辉就有许多话要说。

要打好农业科技牌,农业科技培训和服务也是重要一环。2020年以来,乐平市通过加强农业技术培训,培养了2000多名理念新、善管理、懂技术、会经营的农村复合型人才。同时,还有数十名产业指导员和科技特派员长期活跃在田间地头,为农户和农企提供技术指导和服务。

华东辉至今记得,2020年9月,基地种植的中草药发生了病虫害,处理不了,向农业主管部门求助后,农技专家立即赶到现场,帮忙迅速消除了病虫害隐患。华东辉告诉记者,正是因为有了农业部门在技术方面提供的“保姆式”服务,公司一直都发展得很好。去年年产值逾千万元,为周边在基地务工的村民发放的工资都达到了300多万元。

“家里的土地流转后,每年都有流转费收入;经过农业部门培训后,我在基地做技术员,一个月又有7000多元工资。”农业有智慧,农民有奔头。今年53岁的镇桥镇高埂村村民华美林高兴地说:“我是现代农民,我骄傲!”