

新春走基层 记者返乡见闻

融入大南昌都市圈 好日子越来越红火

鄱阳县

养殖户致富路子越走越宽广

本报首席记者 余红举

2月2日,农历正月初二,鄱阳县飘着零星雪花。寒冷的天气,却阻挡不了三庙前乡黄鳝养殖户勤劳致富的脚步,记者看到基地内一片繁忙,作为基地养殖合伙人的余良更是忙得不亦乐乎。一阵阵寒风吹得余良满脸通红,但看着网箱内收获的黄鳝,余良展露着满心喜悦:“春节行情好,南昌水产品综合批发市场的老板们一直在催货,今年又可以赚不少。”

“这批黄鳝是去年6月投的苗,现在正是收获的时候,批发价格每公斤76元。”余良一边忙着手头上的活,一边向记者介绍情况,他早年从部队退伍后,在家学习养殖技术。最初,他养殖四大家鱼,因为交通不便,销售市场有限,一年下来收入也只能维持家用。

余良解释道,之前,由于水产品运到南昌的成本高,价格上没有竞争力。这几年,随着鄱阳县提出融入大南昌都市圈,对接南昌的交通基础设施有了明显改善,先是昌万公路开通,鄱阳开车到南昌时间从四个小时缩短至两个半小时;紧接着德昌高速开通,又将两个半小时的车程缩短至一个半小时,真正融入了90分钟大南昌都市圈。南昌人多市场大,消费能力强,随着鄱阳与省会南昌的距离拉近,让余良等养殖户受益越来越大;他从最初养殖水域面积的十五亩,到现在与人合作成立养殖专业合作社,养殖黄鳝面积增至

1500余亩,并吸纳一批当地农民就业增收。

有了南昌消费市场,今年春节,余良和大伙只在正月初一休息了一天,其余时间一直在养殖基地捕捞黄鳝,保证节日期间南昌市场不断档。“现在不愁销路,在南昌有通畅的销售渠道,有固定的销售商。”余良熟练地翻弄着网箱,他说,20余户合作社员,有的从事运输,有的育苗,收入年年看涨,大家住进了小别墅,开上了小轿车,日子过得红火。

据了解,鄱阳县从事网箱无泥养殖黄鳝的有330余户,年产黄鳝160万公斤,近八成销往南昌市场,每年仅此一项就为全县养殖户增收近亿元。

看到鄱阳与南昌经济往来、人口流动越来越紧密频繁,新的一年,余良也有了更大胆的想法——稻虾养殖、开渔家乐。他的信心来自黄鳝养殖基地一公里范围内有万亩荷花基地——“莲荷国乐园”,有昌景黄高铁鄱阳南站,还有环鄱阳湖旅游快速公路鄱阳出口,尤其是高铁和旅游快速公路将鄱阳到南昌的距离分别缩短至半个小时和一小时。“我发现,每一次交通的改变,我们都迎来一次产业质的飞跃。这次自然不能错过发展休闲旅游的商机。我们不仅要在水产品销往南昌,还要把南昌城里人吸引到这里来消费。”余良畅想着,“一进一出”助推我们养殖户增收,致富的路子越走越宽广。”

明星企业喜得省会人才助力

本报记者 付强 实习生 邓璇

2月4日,农历正月初四,记者特意来到老家的明星企业——江西金虎保险设备集团有限公司,只见生产车间内热火朝天,工人争分夺秒抢时间,全力以赶超进度,争取早日完成黑龙江省客户订购的一批档案室智能密集柜。

虽是春节长假,金虎集团没有停一天工,集团负责人熊春林一刻也没闲着,在车间忙前忙后。这不,转完了生产一线,他转身来到公司博士后科研工作站,询问另一个重要订单——杭州城市中心档案馆智慧管理系统的研发情况,得到了博士后阙越推进顺利的回答后,他心里的“石头”才放了下来。

金虎集团从生产车间到研发中心之所以这么繁忙,离不开南昌技术人才的支撑,让企业发展壮大,订单越来越多。此前,为了拿下杭州城市中心档案馆智慧管理系统的订单,熊春林与华东交通大学软件学院、江西华飞智能科技有限公司磨蹭了10余个昼夜,最终研发出的样品顺利中标。

别看熊春林现在是全国金属家具行业的知名企业人士,可创业过程并非一帆风顺。2017年前后,金属家具行业受智能化家具的巨大冲击,金虎集团遭遇前所未有的人才匮乏、产业滞后的发展瓶颈,市场份额明显减少。

困则思变。乘着省会南昌大力发展VR、人工智能、5G、云计算、大数据等产业的良机,熊春林因势而动、顺势而为,当即在南昌设立了分公司,同南昌一些人工智能领域的高新技术企业建立起战略合作关系,并分别与南昌大学、江西财经大学、华东交通大学、南昌航空大学建立了研发合作关系。

研发骨干之一的阙越是海归博士后,正是金虎集团通过南昌分公司引进的,更为企业发展注入了新的活力。阙越称,他主要负责低光照下人脸识别关键技术研究。这项技术的成功应用,让金虎集团的金属家具异军突起,重新占领了更多市场。

正是有了一个个“阙越们”、有了省会南昌高新企业的技术支撑、有了南昌各大高校的人才助力,不单给金虎集团赢得了发展机会,借助省会这一人才聚集平台,樟树金属家具产业一跃成为全国唯一的“中国金属家具产业基地”,成了全国产业集群区域品牌建设试点产业,也填补了江西金属家具产业集群的空白。刚刚过去的2021年,樟树全市金属家具产业实现主营业务收入352.6亿元,同比增长16.9%。

务工人员“双城生活”很惬意

本报记者 陈璋

2月5日,农历正月初五。再过两天,周黎明又要返回南昌上班。与身边前往其他省市工作的朋友不同,周黎明并不急着打包行李。“春节其实跟平时没啥两样,我拎个包就去坐高铁。抚州到南昌只要半个小时,车次多,跟坐公交没多大区别。”

周黎明是抚州市临川区人,2008年大学毕业后去了上海一家电器企业工作。2015年,女儿出生,但因两口子工作太忙,无法照顾女儿,只能将其送往老家。“我的心一直牵挂着女儿,希望有机会能回家工作,家庭和工作两不误。”

2020年,得知京东家电江西区域招聘运营经理,周黎明报名后顺利通过面试。“工作地点在南昌县向塘镇的京东物流园,不管是开车还是去南昌西站坐高铁,都比较方便。”

这两年,周黎明形成了相对固定的“双城生活”模式,即每周两天在南

昌处理办公室业务、电话拜访客户等,两三天到全省各个县区和乡镇拓展业务、管理门店,周末两天则在抚州陪伴家人。

提到这两年“双城生活”,周黎明直言之越来越方便,印象最深刻的就是交通联系更紧密。他告诉记者,刚回来工作时,抚州到南昌的高铁最早一班是9时40分抵达,南昌到抚州最晚18时出发。“因为公司上下班时间是9时和18时,我只能周六上午坐车回抚州,周日下午从抚州回南昌。”

去年10月开始,两地高铁增加了往返趟次,南昌到抚州最晚20时30分出发,抚州到南昌最早一班高铁8时28分抵达。“所以我周五下了班就能回家,周一早上再回南昌上班,可以整整两天陪伴家人。”周黎明笑着说。

除了交通,南昌在市场、物流等方面对周边城市辐射效应愈发明显。对此,周黎明也感受颇深。“如果抚州的消费者在京东网上购买一台电器,当日京东物流园就会将商品送往抚州,第二天便能送到消费者家中。可以这么说,南昌已经是全省物流集散中心,除了赣州和吉安,其他大部分地区都在辐射范围内。”

“南昌的市场容量更大,消费能力也更强,许多企业的江西分公司都在南昌,我们往往是在南昌与客户谈好合作策略,然后向周边地区推广执行。今后,这一趋势还会越来越明显。”周黎明说。

回乡创业卖净菜成领头雁

本报记者 洪怀峰

余干县

喜提新车一辆,新盖厂房一栋,被余干县人民政府聘为招商大使……2月3日,农历正月初三,家住余干县乌泥镇的甘建国见到记者时不停地分享他的幸福和开心。

甘建国说,今天的幸福生活,得益于“背靠大树好乘凉”。甘建国口中的“大树”,其实就是日新月异的省会南昌。

之前,甘建国在沿海一家公司担任高管,德昌高速建成通车后,甘建国敏锐地发现,余干至南昌再也不用绕路了,以前要花两个半小时的车程,缩短到只要40分钟,便捷的交通带来了巨大的发展商机。

甘建国说,现在北京、上海等城市通过标准化菜市场建设,放心肉菜市场等惠民工程,蔬菜逐渐告别“连土带泥”,净菜日渐普及并受到市民的广泛欢迎。

“余干的粮食、蔬菜等具有天然优势。”甘建国告诉记者,他果断辞掉工作返乡创业。经过市场调研,他发现随着消费升级,以及省会南昌的发展,越来越多的家庭同北上广深等大城市一样,喜欢消费新采摘的经过

整理、洗涤、消毒等加工操作的净菜。于是,甘建国在余干食品产业园创办江西净菜食品有限公司。

甘建国的公司,距德昌高速公路余干县出口处不到2公里,处于大南昌都市圈内,区位优势明显。2月3日,记者在甘建国的引导下,来到净菜加工配送中心,只见车间内井然有序,红艳艳的灯笼椒、绿油油的生菜、圆滚滚的莲藕等各种蔬菜,整齐摆放在车间,工作人员正麻利地装卸、分拣、称重、装箱、打包、贴码……

这些净菜每日15时,被准时运送到南昌市青云谱区新地冷冻库,这里毗邻我省最大的蔬菜水果粮油批发市场——南昌深圳农产品中心批发市场。然后,利用该市场的辐射力,销售到南昌的千家万户。甘建国的生意借助省会这一巨大平台优势,生意越做越大,并以此作为“跳板”,将销售触角延伸到江苏、浙江、广东、福建的大型商超,去年甘建国的净菜销售额突破6000万元。

“一人富不算富,大家富才是真的富。”甘建国为此带动了100余名当地群众发家致富,成为乡村振兴的领头雁。



跨城旅游你来我往似串门

侯艺松

丰城市

2月3日,农历正月初三,虽然天气阴冷,但坐落在丰城市沪昆高速G60梅林出口的“爱情花卉小镇”仍游客不断,南昌市民张菱就是其中之一。“早就听说丰城有个‘爱情花卉小镇’,开车只要40余分钟,非常方便。”

浪漫的欧式建筑,独具特色的园林景观,温室大棚里一盆盆竞相绽放的花卉……游客相继驻足观赏、拍照。作为丰城市唯一的国家4A级旅游景区,“爱情花卉小镇”吸引着省会城市的游客前来赏花、观花。小镇负责人告诉记者,因为距离省会南昌近,客源丰富,旅游市场越来越旺。此外,“爱情花卉小镇”先后与南昌不少中小学合作,开通了南昌研学直通车,去年接待研学人数5万人次。同时,小镇的建设团队还在安义县打造了潦河公园、平安公园等项目。

无论是交通“同城化”,还是农文旅合作发展,都是丰城融入大南昌都市圈的生动缩影。如今,市民可

以先在南昌市厚田沙漠骑骆驼、开越野;再到“融创茂”综合体购物、饱餐一顿;再到丰城“爱情花卉小镇”浪漫一番。这不,1月30日,家住丰城市同田乡长塘村的江凯一家四口在南昌提前过了年。“除夕晚上要值班,不能陪家人,所以带着家人提前来南昌玩玩。”江凯笑着说,“从同田乡到南昌开车特别快,15分钟到达厚田沙漠,40分钟就到了红谷滩区。”

同田乡到南昌不仅开车方便,还有了城际公交。对于有车一族来说,丰厚一级公路让丰城到南昌的路一路畅通;对于无车族而言,168路公交的开通则大大拉近了两城百姓交往的时空距离。“自从开通了168路公交车,在家门口就能坐公交去南昌逛街了,丰城南昌现在相当于‘同城化’了。”江凯说。

在丰城,越来越多的人像江凯一家一样,家住丰城,工作在南昌。同样,也有越来越多的南昌人到丰城休闲旅游,把这当成到亲戚家串门。

昌九一路通农特产品卖得火

本报记者 曹诚平

瑞昌市

1月31日8时许,大年二十九。记者驱车从南昌出发,回瑞昌市老家过除夕。小车在双向八车道的昌九高速公路上飞驰,仅用了一个多小时,就抵达瑞昌市区。而在昌九高速公路“四改八”之前,堵车是再平常不过的事。

小车在改造一新的二级公路上继续行驶,约莫半个小时,一座高山出现在眼前,这就是被瑞昌市洪一乡、乐园乡和肇陈镇3个乡镇群众称之为“鬼见愁”的源头山。

源头山,是洪一、乐园、肇陈3个乡镇通往瑞昌市区和九江、南昌的必经之路。由于山高路险,车子翻山时,必须非常缓慢地行驶,少则十几分钟,多则20余分钟才能翻过高山。一些新手司机行到此处,往往战战兢兢,稍不注意,就会发生车祸。如果遇到冰冻雨雪天气,或者下大雨发生泥石流,交通就会中断。

2020年春节前夕,群众盼望多年的源头山隧道终于建成通车,彻底打通了洪一、乐园、肇陈3个乡镇通往外界的交通瓶颈,昔日“鬼见愁”的高山,变成了一马平川的坦途。

记者驱车进入长约1100米的隧道,用时不到2分钟,小车就穿山而出。从南昌回老家,全程用时约两个小时。而在以前,经常会耗费三四个小时。

一条隧道,拉近的不仅是洪一、乐园、肇陈3个乡镇通往南昌、九江、瑞昌市区等地的地理距离,更是拉近了人们通往外界的心理距离,让偏远山区的群众不再觉得走出大山是一件很困难的事情。

回乡的路,畅通无阻,致富的路子也宽敞了。过去,山区里出产的很多农特产品都无法卖出去,如今,人们每天只需把这些农特产品送到指定的地点,就会有物流车定时前来收集,发送到南昌、九江以及全国各地,增加了山区群众的收入。过去,由于山高路远,几乎没有客商到洪一、乐园、肇陈3个乡镇投资,如今,南昌、九江等地的客商纷纷前来,利用当地良好的生态,从事茶、果等特色种植,助力山区乡村振兴。

在记者返乡过年采访的几天,都能听到熟悉的南昌口音商家在这里议价采购农产品,让记者感觉这就是在南昌。

图1 源头山隧道拉近了山区与南昌等地的距离。 本报记者 曹诚平摄
图2 江西金虎保险设备集团有限公司负责人接受记者采访。 实习生 邓璇摄
图3 江西净菜食品有限公司正在加工生产。 本报记者 洪怀峰摄
图4 南昌市民在丰城“爱情花卉小镇”购买鲜花饰品。 侯艺松摄