### 我是共产党员 我奋斗我快乐

# 致富路上领头羊

"我是共产党员,我要不断进取,我要不停奋斗!"新时代的 长征路上,千千万万共产党员初心如磐、使命在肩,为实现人民 对美好生活的向往而不懈奋斗。

在田间地头、在大街小巷、在办事窗口,我省广大共产党员 扎根基层谋发展,甩开膀子加油干。在奋斗中,他们服务了千家 万户,实现了自身价值,收获了幸福快乐。

本报今起推出"我是共产党员,我奋斗我快乐"系列报道,重 点展现奋战在乡村振兴、社区治理、新就业形态以及窗口服务行 业一线共产党员的亮丽风采。

本期报道关注几位致富路上领头羊的故事,他们充分运用 自己的所学所长,抓住机遇,因地制宜,大力发展特色产业,夯实 农村发展基础,激发农民积极性、创造性,在希望的田野上播种 新希望。



陈帝建(右)帮助当地农民销售加工后的农产品。通讯员 邱荣燕摄



袁东兵(左一)正在给牛喂草。 本报记者 陈 璋摄



余四水正在打理草莓基地。本报记者 付 强摄



龚斌正在给来参观革命遗址的游客讲解。本报记者 **蔡颖辉**摄

### 为农产品插上数字翅膀

邱荣燕 本报记者 徐黎明

"红糖5公斤装,分别发往杭州、深圳。" "250公斤深山葛根粉要分批次包装,按订单 顺序依次发货。"

6月27日,玉山县电子商务产业园一派 繁忙,刚从农户手中收购上来的农产品正源 源不断地发往全国各地。县电子商务产业 园第一联合党支部书记、江西城乡一家电商 有限公司总经理陈帝建,是一名"80后"。 2013年,陈帝建带着在杭州从事电商工作 赚得的"第一桶金"和电商技能,回到玉山 创业。

红糖、葛粉、笋干、红芽芋、白玉豆等都 是玉山的特色农产品,名气却一直没有打出 去。为此,陈帝建帮助农民把零散、粗犷的 农产品进行整合、包装,并在玉山的商业地 标七里街设立了农村淘宝体验中心。

2015年,陈帝建推出的"玉山红糖"在淘 宝聚划算活动中3天卖出了上万单,共1.25 万公斤,一下子爆红网络。随后,他又推出

了一系列玉山土特产品,均取得了不错的业 绩。如今,他销售的农产品品种已达数十 种,包括玉山黑猪、白玉豆、山茶油等。

玉山县四股桥乡山塘村,素有"九山半 水半分田"之称。村里交通不便、信息闭塞, 发展特色产业难,农副产品销售难。2017年 初,陈帝建在山塘村设立了电商服务站,让 山塘村的农民尝到了"工业品下乡、农产品 进城"的甜头。

"过去一到收葛片的时候,村里的农户 就直接把葛片晒地上,严重影响葛片品质。" 陈帝建看在眼里,急在心头。他干脆进村入 户,手把手地把制葛标准一一传授给农户 如今,山塘村制葛水平已达到食品生产许可 SC认证标准。陈帝建还成立合作社,引导农 户走深加工精品路线,昔日不起眼的"土疙 瘩"摇身一变,成了人见人爱的抢手货,仅 2018年一年,山塘村农产品实现销售额300 余万元。

姜茶红糖被誉为"东方巧克力"。玉山 农民虽有古法土制红糖的传统,但最初因销 路不畅,甘蔗种植户经济收入低下。2017年 初,陈帝建通过众筹等方式获得13万元扶贫 资金,由文成农民专业合作社与贫困户签订 合作协议,提供种植技术培训。甘蔗成熟 后,由合作社统一收购,熬制成成品红糖,通 过电商平台进行销售,所得利润一部分分红 给贫困户,一部分注入项目发展基金,从而 推动了古法红糖产品的销售,带动了种植户 增收致富。

2020年3月,陈帝建联系了几十家合作 社,积极整合农产品,在线上建设了供销e家 店,线下开设体验店,为全县16个乡镇(街 道)设置农产品专柜。仅2020年,陈帝建就 帮助22家合作社,带动315户农户卖出53万 余元的农产品。

近年来,陈帝建先后荣获全国红十字系 统首届众筹扶贫大赛优秀脱贫带头人、全省 "新时代赣鄱先锋"、上饶市优秀共产党员等 荣誉称号。

"下一步,我将致力于玉山农产品标准 化、品牌化、市场化、规模化,带动更多人走 上致富路,为乡村振兴助力。"陈帝建信心满 满地说。

#### 打开门来种草莓

本报记者 付强 实习生 胡倩

樟树市大桥街道松湖村,是远近闻名的 "草莓村"。在这里,余四水是家喻户晓的明 星人物。松湖村的草莓种植户数量从0户发 展到300余户,种植面积从0亩发展到400余 亩,年产值从0元增加到2400万元,一串串数 字背后,无不凝聚着余四水的心血和智慧。

6月28日5时许,像往常一样,余四水来 到草莓基地指导技术人员除草、摘叶。草莓 基地位于105国道旁,路网、电网等基础设施 完备,放眼望去,满眼都是草莓钢架大棚,甚

回忆那些艰苦奋斗的日子,余四水感慨 万千。1995年,一名浙江商人来到村里,租 了20亩地种草莓,时年36岁的余四水在草 莓园打零工。当时,松湖村是个落后贫困 的小山村,村民生活贫困。看到浙江商人 种草莓一年就赚了20多万元,余四水暗下 决心,要学习草莓种植技术,带领村民一起

想起来容易,做起来难。在种植草莓之 初,草莓苗成活率低的问题一直无法解决。 后来,通过多次赴浙江等地学习,余四水才 找到提高育苗成活率的路子——结合地理 位置和气候条件差异等因素,制定符合本地 土壤的育秧、移栽和施肥方法。通过慢慢摸 索,余四水最终培育出了优质的草莓苗,走 上了致富路。在此过程中,村民王子文、王 柏林、王安等人跟着余四水加入种植行列, 草莓带来的经济效益越来越好。

为了改变单打独斗模式,带领更多村民

朝着产业化道路迈进,2009年,余四水带领 党员王春生、熊文峰、何少秋等人,牵头成立 了樟树市百顺草莓专业合作社,由余四水担 任该合作社党支部书记,把村里所有的草莓 种植户纳入合作社,由原先的"关起门来种 草莓"变为"打开门来传技术"。"你就不怕教 会徒弟,饿了师父吗?"记者问他。余四水笑 着回答:"作为一名有着40年党龄的共产党 员,应该始终牢记致富不忘乡亲。"

"近年来,合作社统一品种、统一技术、 统一信息、统一包装和统一销售,栽种了长 姬、红颜、丰香等5个新品种,推广应用蜂箱 授粉、地膜盖苗等10多项实用技术,效益大 为提升。"余四水称,如今,合作社经营采取 "党支部+合作社+基地+农户"模式,全村从 事草莓种植的有300余户,占全村总户数的 60%以上。全村草莓种植户每年户均收入超 20万元,家家购买了小车,盖起了新房,村里 300多名劳动力在基地务工,成为远近闻名 的小康村。

## 干好养牛带头人

本报记者 陈璋

"这里再加一些草料,记得用水枪冲洗 干净,让牛棚保持良好的卫生环境。"6月27 日下午,高安市罗塘养牛场内,袁东兵正在 耐心地指导村民。尽管户外骄阳似火,但牛 舍内不停运转的冷风机,让人感觉十分清 凉, 生儿也在欢快地吃着草。

罗塘养牛场位于高安市龙潭镇罗塘村, 占地面积15亩,2021年正式投产,拥有标准 化钢结构牛舍5栋共2500多平方米,仓库及 生活用房600多平方米,现存栏300头牛。"养 牛一直是村里的特色产业,但以前是散养, 不成规模,存在环境污染问题。有时候因为 牛吃庄稼,还会引起村民之间的纠纷。"罗塘 村党支部副书记王金辉介绍,自从袁东兵承 包下养牛场后,村里的养牛产业走上了专业 化、规模化的道路,村民跟着一起受益。

袁东兵今年47岁,1992年参军入伍, 1995年加入中国共产党。退伍后,袁东兵先 后在物流、汽运等行业创业,公司业务遍布 全国,多次获得龙潭镇优秀党员、最美退伍 军人等荣誉。

2021年,罗塘村作为市级乡村振兴示范 点,在相关部门的支持下,开始兴建集中养 牛场。这么大的养牛场建好了,谁来带头干 呢?村里想到了袁东兵。"他多次表达过回 报家乡的愿望,而且有股闯劲,我们相信他 能干好。"王金辉说。

"作为一名共产党员,要回报家乡,不能 光靠嘴巴说,必须扎实干。"袁东兵说。他与 村委会签下了为期5年、每年10万元的租赁 合同。袁东兵经过考察,从东北地区引进了 西门塔尔牛。"这种牛个头大、产肉多、市场 效益好,单头牛最高可以养到1000多公斤。"

村里有了养牛带头人,极大地带动了大 家的养殖热情。村民冷电苟养了60头牛,一 年纯收入达到二三十万元。提到袁东兵,冷 电苟竖起大拇指说:"不论是养殖技术,还 是市场销路,他总能第一时间给予指导和 帮助。

冷电苟记得,有一次自家的母牛难产, 袁东兵第一时间赶到现场,帮助母牛顺利分 娩,避免了数万元的损失。此外,袁东兵还 利用自己的资源,帮助大家找市场,现在村 里的牛根本就不愁幸。

因为养牛,脱贫户冷后发的生活也发生 了翻天覆地的变化。多年前,冷后发因为一 场交通事故被截去了一条腿,生活一度十分 困难。去年,在袁东兵的鼓励和帮助下,冷 后发尝试养了2头母牛,当年就产下了几头 小牛,收入1万余元。今年,冷后发将养牛规 模扩大到30多头,一年收入最少10万元。

像冷后发这样的养牛脱贫户,罗塘村里 还有6户。袁东兵欣慰地说,作为一名共产 党员,能带动大家一起增收致富,再辛苦都 值得。"大家跟着我养牛,对我来说既是压 力,也是动力。未来几年,我希望养牛场的 规模能够不断扩大,养殖模式多元化。村民 既可以自己养,也可以帮人养,大家日子越 来越好,让我们村真正'牛'起来!"

#### 让村民吃上"旅游饭"

本报记者 蔡颖辉

干净整洁的道路、错落有致的民居、特 色分明的乡村振兴项目……走进新余市渝 水区良山镇黄虎村,一幅充满活力的美丽乡 村画卷映入眼帘。

"乘着乡村振兴的东风,我们这个千年 古村依托'红古绿资源+产业基地'的发展模 式,增收致富的路越走越宽广。"村党支部书 记龚斌自豪地说。

黄虎村位于渝水区良山镇南部3公里 处,全村有8个自然村、530户1400人。黄虎 村是一个有着千年历史的古村落,村内历史 遗迹、红色资源、绿色资源丰富,但一直以来 未深入挖掘。2021年村"两委"换届,选举龚 斌担任村党支部书记,之后他开始带领村民

走乡村振兴之路。

研学体验、红色文创……龚斌发挥本村 独特的历史资源优势,积极争取古桥修复、 游步道前期改造等项目资金700余万元。通 过各种贴近生活、新颖别致的创意,让红色 资源"活"起来,催生了村里的红色旅游 热潮。

"我们村去年接待游客超过1万人次, 村民通过提供餐饮服务和销售土特产,增 收超过10万元。"龚斌说。为促进旅游消 费,目前,黄虎村正以"情缘黄虎"为主题, 发展农家乐、特色民宿、研学基地等乡村旅 游经济。而在此之前,大部分村民以务农 和外出务工为主,既要看天吃饭,又要四处 奔波。

为了进一步促进农旅融合,龚斌决定 在村里发展特色种养业。得知村委会急需 流转土地来发展产业时,村民们主动配 合。有了村民的支持,龚斌专心为黄虎村 跑项目、争资金,在做好风险研判、产业投 资评估的基础上,成立了黄虎村益农种养 合作社,以"农户+合作社+村委会+致富带 头人"的模式,帮助农户销售蜂蜜、笋干等农 副产品。2021年,黄虎村村集体经济收入达 到58.97万元,同比增长489.7%。2021年,黄 虎村人均纯收入同比增长23%。今年,黄虎 村在原有基础上,种植香芋50余亩,预计增 收45万元,种植白莲100余亩,预计增收10 万元。

"现在村子越来越干净漂亮了,铺了柏 油路,装了路灯,村里发展香芋、白莲产业, 让我们在家门口就能找到活干,生活越来越 好了。"下黄虎村小组村民郭莲英笑着说。