馆,装潢洋气,亦弥漫着浓郁的书卷气,"过个书香年"成了新年

乡土,那里有我们的来处,那里也有我们孜孜寻找的归途,

景。岁月长河里,我们每个人都是乡土的孩子,一生受乡土的

都是归乡人

冬去春来。在新春的问候声中,思念不再蛰伏,亿万国人 为兴奋。年夜饭毕,大家围炉夜话,聊得最多的,一定是家乡的

癸卯兔年,又见一群群归乡人中,有许许多多幼子的身影, 物放在仓库层层叠叠,等待年后奔赴他乡;家乡的土产也能做

连日的拜年走来,一些幼子可能解锁了一系列高难度称 俗;圩上新建的儿童乐园人气很旺,一个个亲子小分队在荡秋 谓,"太爷爷""老外婆""姨奶奶""大舅妈"……对于顽童的咿呀 千、滑滑梯、爬滚筒,还有当下时髦的旱地滑草、小火车、攀岩等

开始了期盼已久的大迁徙。迁徙的出发地有梦想在生长,目的 新变化:村里建起了运动房、阅览室、电脑房,设施齐全又十分

他们或许尚在襁褓,一声声啼哭,唤醒了一座座沉寂的村庄;或 成特产,有的乡贤将一根小丝瓜做成了大产业,有的能手将一

许还在蹒跚学步,在养育了他们父母的老宅,留下一串串新足 只只瓦灰鸡变成了飞出山窝窝的"金凤凰";家旁新开了图书

家。"熊孩子"最是闲不住,不安分的小手可能会伸向压水井旁 乡土上的景变了,人也变了。翻开家谱,前几年新添的名

的电开关,轻轻一摁轰隆隆大鸣,井水摇身一变成了自来水。 字,如今已是大年初一天蒙蒙亮最先跑进邻里拜年的熟人了, 他们也可能会指着巷子里的太阳能路灯学数数"七八九十",又 再翻开户口簿,祖辈的学历一栏多为中小学,而当下青年一辈,

或从村前的小河挖来几桶河沙,堆一座座沙堡,就像村里一栋 大学生早已不是什么稀罕事,甚至还有许多研究生、博士生从

栋楼房新起。一些幼子还可能是初到乡村的城里娃,会把吃草 乡村走出;篾匠、泥匠、木匠等,曾是乡民的主要工种,而现在, 的牛倔强地叫作"马马",把脱谷机认作"机器人",与那些只能 软件工程师、暖通工程师、自媒体人等也是司空见惯,真是"三

在动画片里看到的鸡鸭鹅等小动物交上好朋友,在山水田园间 百六十行、行行出状元",甚至以前农闲副业的红娘,也成了一

又缓缓在心间沉淀。或许,这些记忆会慢慢滋养出他们浓浓的 对亲情的眷恋,对美好生活的向往以及人与自然和谐共生的愿

春节归乡,我们许多人和幼子一样,眼里满是新奇,心底尽 滋养,见证着、亲历着,也参与着、传递着乡土上的希望与新生。

学语,长辈回以声声祝福,三个人的小家渐渐融入了宗族大项目,也成了孩子们的游玩"打卡地"……

一方方故土,一处处乡景,渐渐地在幼子们眼里变得清晰,

工作人员在赶制丝瓜络沐浴片

□ 本报全媒体记者 杨淑玲

80后的黄文蒋,是江西美尔丝瓜络有限公司的负责人。腊月二

质朴的童年记忆。最初,黄文蒋的父亲黄有水带领乡亲们将丝瓜

学毕业的儿子黄文蒋。在他看来,年轻人有见识、有想法、有胆识,

能带领丝瓜络产业走得更远。

十九上午,黄文蒋还在公司探讨丝瓜络中药价值与产品创新。



□ 本报全媒体记者 龚艳平

大年初一,是桥西村最热闹的日子,因为要"拜谱"。 过年是家族难得的团聚时刻,每年大年初一拜谱,瞻 仰先人,慎终追远,是这里龚姓村民最重要的新年仪式感。 桥西是抚河边的一个小村庄,两姓杂居,龚姓居多

而人,向祖先行礼,望着家谱上的名讳,心中充满虔诚和敬 意。礼毕,大家高声互道新年好,场面甚是热闹。

录,亦为纪念。当日,按惯例,村里老人会讲述家族的起 源、繁衍、迁徙变化。清乾隆二十四年(1759),南昌西城畏 斋昌修的全省龚姓大成谱编定:"自三十一世至五十世用 '世享绵千代,循良著汉京,文经兼武纬,忠孝永垂名'二十 字派。""家族是一个大系统,在这个系统里,我们每个人都 有属于自己的位置。按字派世系表一对照,就能找出自己 的位置,然后往上追溯,就能找到'我们从哪儿来'。"村中 老人龚寿全30多年前参与了修谱过程,比较了解情况,他 讲得仔细,年轻人听得认真,从家谱中感受到根脉传承。

一部家谱,也是一本教科书。"大家看老祖宗给我们定 下的字派诗,既是对我们后人的期许,也是先人的一种家 风建设。家谱中,还有很多祖训家规、治家格言等,大家可 以查阅。"家谱传家风,在老人的讲述中,大家一起重温家 风家训。"我们的祖先在这里立足、开枝散叶,作为后人,我 们要怎样去生活?"老人话音刚落,身边的年轻人给出了一 个个干脆而响亮的回答。

家谱的字里行间,饱含着浓浓的血脉亲情和深深的乡 愁记忆。家谱分纸谱和吊谱,纸谱有满满一大箱,40余 册,记录龚姓家族世系繁衍、人物事迹等,就像这个家族的 百科全书。吊谱则是一张约20平方米的世系图,布质。 盯着吊谱细细查阅,龚良勇不禁感叹:"这就是我们的'家 庭根脉传承图'。"他从小随父母在城市生活,对老家不是 很了解,直言"这次真正和老家找到了感情连接"。

在外打拼了20多年的龚凤宝在老宅基地上做了一幢 新房,准备回村养老。他捧着一本家谱细细阅读。他说, 回归桥西,重读家谱的过程,是回望家乡的过程,也是再次 认识和发现故乡的过程。"今天上了三个新丁。"负责家谱 管理的龚国明说,村里新添人丁,大年初一这天会写进家

谱,祝福家族枝繁叶茂、人丁兴旺。 家谱,连接着这个家族的过去、现在与未来;同样的, 也联结着外面的世界。千百年来,龚氏一直以苏、浙、皖、 赣一带为繁衍中心,并且很早便播迁到了闽、粤之地。龚 国明说:"目前这部家谱,是和福建等地同修的,很多地方 都在用这个体系。有时和我们同姓的人碰在一起,报出字

派,还能排出辈分,感情一下就拉近了。" 一部家谱,一个村庄,几百年的见证,十几代人的故事 缩影。在今与昔、变与不变中,家族、血脉、亲情,串起了这

方一脉相承、生生不息的乡土文明。 如今保留下来的吊谱已有一百多年,泛黄的布锦传承 着历史的印记。看着有些破损的吊谱,龚国明提议来年要 重修,响应声此起彼伏……



上高县图书馆低幼阅览区,小朋友在看书



1月23日,农历大年初二,上高县图书馆。 热闹似乎被一架一架的书挡在外面。安静把满眼、满耳的热闹 和嘈杂洗涤得干干净净,脚步也不由自主地放轻放慢了。每一个阅 览区都坐了不少人,大人、孩子,每一张阅读的面庞都透出平静和安

青少年阅览区,我们遇见了上高二中高一年级的谌博阳和他的 同学。谌博阳正在读《三体》,"这本书暑假读过,现在不是正在播电 视剧吗?所以再'复习'一遍小说"。他告诉我们,新馆开张后,去年暑 假他几乎每天都来这里看书、自习。"馆里有自修区,我们都喜欢到这里 写作业,特别安静,写累了还可以找一本喜欢的书'换换脑子'。"谌博 阳说,那个暑假他在这里把高一的数、理、化都预习了一遍,还看了不

馆长罗萍英说,上高县图书馆有90多年的历史,旧馆在老城区和 平路,这座新馆是去年世界读书日开馆的,4层,建筑面积5477平方 米,新增藏书4万多册,馆内有报刊期刊区、低幼阅览区、青少年阅览 区、外借区、自修区、全民阅读活动中心等,功能齐备。去年尽管受疫 情影响,但是接待读者近50万人次,暑假单日进馆人数最高达3666 人次。"我们有一批相对固定的读者,泡图书馆是他们日常生活的一

在二楼的开架阅览区,一位老者捧着一本《书法有法》看得很专 注,时不时在笔记本上记两笔。管理员悄声介绍,老爷子快80岁了, 是馆里最资深的读者。从前在老馆的时候,只要天气好,他每天都会 到馆里"泡"上一两个小时,新馆开张以后,老人来得更勤了。"今天老 人是带着一大家子来看书的。"

我们的悄声议论显然打扰到了老人。他合上书,摘下眼镜,轻 声讲起了他一家与图书馆的渊源:"上高县图书馆旧馆在和平路29 号,我家正好住在图书馆对面。20世纪80年代,我和爱人给每个孩 子都办了借阅证,星期天、寒暑假泡图书馆,是孩子们学生时代的 '功课'……因为有了图书馆的滋养,孩子们养成了读书的习惯,这让 他们终生受益。"老人兴致勃勃地给我们介绍团团围坐两桌的一大家 子,女儿、女婿、儿子、媳妇、孙子、外孙……"今年难得团聚,我们全家 到图书馆来读读书,希望这种读书的好家风一代一代传下去。"

老人的儿子李先生年前刚从青岛回到上高过年。暌违三年,他 觉得家乡变化太大了,而最令他欣喜的变化是这座新落成的图书馆, "对和平路上的老图书馆印象太深了,那时候经常下课骑个自行车飞 速地到图书馆还书、借书。一到星期天,我们姐弟几个就在图书馆一 坐一天,看杂志、看报纸……今天我们坐在这里感受书香,仿佛回到 了30多年前,只是条件比从前好太多了。"而尤让他感佩的是家乡人 对图书馆的亲近一如30多年前,"我昨天特意过来'打探'了一下,没 想到春节还开馆,更没想到过年还有那么多人来看书。看着自修区 和阅读区那些少年,就像看到年少的自己"。

过一系列的市场调研,他决定走"公司+合

份专职的工作,牵线搭桥、促成良缘…

作社+基地+农户"的经营模式。 黄文蒋心里有个谱:公司近20年的发 展,已经形成了"以人才为核心,不断打造 品又是我国传统的出口产品,自己无疑要 从文化的角度,去擦亮丝瓜络产品的金字 招牌。这是企业发展的需要,更是传承创 新传统文化的需要。

黄文蒋心底藏着强烈的使命感,他带 领山区的村民种植丝瓜,在革命老区寻找 留守老人妇女纳鞋底。一针一线纳出千层 底原生态丝瓜络布鞋,美观又健康。

产业链越做越大,对产品的创新需求 也越来越大。近年来,除了开发丝瓜络鞋 垫、澡巾、床垫等,公司还与江西中医药大 学合作,以独特的药用丝瓜络为原料开发 了沐浴用品、化妆品两个系列产品。这两 个产品,具有一定的保健作用,一投放市场 就得到消费者的认同,黄文蒋也因此获得 抚州市颁发的市级丝瓜络工艺非物质文化 遗产传承人的称号。

如今,丝瓜络产品市场发展迅猛,公司 丝瓜络原材料的种植也从江西扩大到安 大家司空见惯的丝瓜瓤,抚州市东乡区农民企业家黄文蒋却做 徽、湖南、湖北、重庆等地的一些贫困山区,引导和带 成了出口赚外汇的宝贝,远销海外,让原本刷碗的丝瓜瓤成了村民致 动6000多户农民,种植丝瓜络近万亩,年产丝瓜络 900多吨,瓜农年亩产平均收入8000余元。

抚州市东乡区慈眉村村民吴某国原来栽种水稻, 自种上丝瓜络后,现在亩产值达到9000多元。他说, 黄文蒋以传承的方式从父亲手上接下了丝瓜络系列传统产品 种植丝瓜还有一个好处,丝瓜长在棚架上面,下面的 的开发、市场的拓展、文化的传承。从一开始,他就知道,这是一条 土地可以闲置出来继续种一些农作物或者搞养殖,这 对于人均不到一亩地的慈眉村来说意义匪浅。如今, 还记得小时候奶奶纳的布鞋吗?环保、舒适、健康,自带一份 慈眉村家家户户都种上了丝瓜络。

一根根丝瓜络编织的梦想,不仅在田野上,也在工 瓤制成的就是这种天然丝瓜络布鞋。那时,黄有水还是乡里的一 厂里。江西美尔丝瓜络有限公司现安排固定就业100 个普通农技员,他敏锐地发现,随着人们生活水平的提高,这种寄 多人,分散就业200多人。"是公司给了我生活的希望。 托游子乡愁的天然丝瓜络布鞋具有很大的市场潜力。于是,黄有 我不仅学到了缝纫的技术,还在那段特殊的困难时期, 水辞职下海做起了丝瓜络系列产品的开发研究。然而,经过20多 收到了许多温暖。"前些年,张女士家因丈夫患病致贫, 年的发展,黄有水的丝瓜络产品还仅仅局限于丝瓜络布鞋和家居 是公司帮助她走出了困境。回想起那段时期,她几度哽 用品两个系列。2013年,黄有水决定把公司发展的重担交给刚大 咽。

从布鞋、床垫等健康用品,再到美容产品,丝瓜络 产业实现了一次次的创新与突破。一根根小丝瓜,既 2015年,市场竞争已然白热化,哪怕是丝瓜络系列小众产品, 连着丝瓜种植基地,又连着产品加工、电商服务。用 其做成的休闲鞋、保健被等产品的市场价格都已经到了天花板。 一条丝瓜络串联"络"成一二三产业的有机融合,形成 如何从困境中突围出来,是黄文蒋面临的首要任务。黄文蒋一边 完整产业链,加快乡村振兴步伐,黄有水、黄文蒋父子 以稳定原有客户市场为抓手,一边考察市场,蓄势开发新产品。通 的"丝瓜梦"还在生长。



本报全媒体记者 万芸芸摄





拓的一层黏合剂。吉安市青原区值夏镇农贸市场服装 小部分有离异再婚需求的人士。" 店主黄阿姨便是一名乡村红娘。黄阿姨的服装店开了 "这事有意思啊,做好事",后来成事的多了,在大家的 工作是否稳定,年轻人则多注重眼缘和感觉。

机构开了又关,她的媒人事业倒一直没丢。

止,介绍搭线、自觉退场。她的丈夫严叔叔用值夏方言 亲,这种恋爱磨合的过程,一点也不能省略。" 戏称这叫"新妇进到堂,媒人扔过墙"。 神,有一套完善的婚恋考评打分系统,用全流程服务无影响着我们的生活决策。

差别接待客人,做城镇青年凝滞婚恋路上的疏堵员和

喜的时刻,便是自己牵线的佳偶结婚后带着小萌宝来 可靠,同乡也知根知底"。 报喜,那些短暂的瞬间里,幸福在流动。

在的婚恋机构主要服务吉安市吉州区的一些单身人 家啊,人品靠得住,机会大点。"

春节回家相亲的人多了起来,红娘也跟着忙起来。 群,如创业老板、企业管理层、工程师、技术员等。"目前 乡村红娘知晓各自底细,是城镇熟人社会关系开 接触到的未婚青年多为80后、90后,也有00后,还有

婚恋行业,工作并不简单,男女双方的择偶标准、 14年,而她做红娘的时间更长,早在摆地摊那会就开 父母和子女的关注点等,都存在差异。如方菊介绍,相 始了。她心思活络,在片片衣角间穿梭时,也给亲友邻 亲女孩对男方的要求往往集中在学历和身高,而男孩 里们牵起了红线。谁家闺女待嫁了、谁家想说个媳妇, 们在择偶时,往往对女孩的长相与性格会表现出更高 她心中有数。谈起做红娘这事,她起初是因为热心肠, 的关切度。而在西子的客户中,家长会更看重对方的

道谢声中感觉到了意义。这些年值夏镇上的专业婚介 方菊从业生涯最骄傲的一件事,便是在客户婚后 免费给他们做婚姻调解师。她的一对年轻客户,婚后 "这代人变了,微信代替了电话线。"过去黄阿姨说 生活平顺,还生了对双胞胎。而陡增的高额抚养费以 媒,会先告诉彼此家庭基本情况,家长认可了,就见个 及巨大的育娃压力,引得小两口常常为谁带孩子、谁做 面,"相看一哈(下)",双方见面若彼此满意,就相互留 饭等小事吵得鸡犬不宁。方菊请他们喝咖啡,静下来 个电话,感情的维系和升温,就系在了那根弯弯绕绕的 敞开聊,当着面细数对方最让自己伤心的点。说开了, 电话线上;如今,"加个微信,接下来的事就交给年轻人 大家发现那都是些琐碎小事,无关原则。最后,这对年 轻夫妇一起走出了咖啡馆。

相亲的交往工具变了,相亲人的年龄也有改变。 见过了形形色色的家庭,红娘对婚姻有自己的理 据黄阿姨介绍,在青原区值夏镇,26岁至28岁结婚相解,那就是不应该只看重对方的物质条件,年轻人的 亲成为越来越普遍的主流,而与70后、80后相比,当下 品性才是最可贵的。西子认为,婚姻里最重要的是责 年轻人的羞涩劲儿正渐渐褪去,家长、红娘一起在场抛 任心,需要包容、理解、将心比心。方菊则说:"婚姻双 话题的吃茶局也不多见了。"现在95后的小年轻交际 方要价值观契合。健全长久的婚姻,往往需要慢慢了 能力都不错,从前的害羞、不好意思,现在不多了。"解、彼此熟悉、热恋、经历磨合,稍稍确定心意、完全认 兼职红娘黄阿姨在乡土中国熟人社会里点到为 定这个人,再到作出终生承诺、携手共进。即使是相

城市化进程将很多人从乡村带往了城市,但乡土 与兼职红娘不同,专业红娘遵循现代社会契约精 中国生活的思维习惯一定程度上留存了下来,并深深

值夏镇的张师傅是名退休货车司机,其家族三代 人的婚姻,多由乡镇媒人介绍。他的六弟在河南定居 今年是西子从事婚恋工作的第6年。在朋友眼 大半生,如今儿子已到婚龄。今年春节,张六叔举家回 中,她"热心、心细,又很敏锐",适合做这一行。她最欣 到值夏镇陪伴孩子在家乡择偶,"咱们值夏媳妇本分、

张师傅带着六弟一家找到了黄阿姨的服装店。黄 方菊年轻时做过服装和餐饮,婚恋是她唯一坚持 阿姨自叹媒人越来越难做,但面对住了半辈子的老街 下来的行业,"因为有成就感",一直做到了退休。她所 坊,她又努了努嘴:"她妈妈在那边,姑娘本人也在。你

"金鸡"鸣春

□ 本报全媒体首席记者 毛江凡 文/图

新春时节,记者走进安义县广袤乡村,一路上,宽阔平坦的道路四通八 达,远山近水之间,村庄秀美整洁,房屋错落有致,田畴生机涌动,一幅"多彩

山水画里安义"的新农村景象呈现眼前。 采访车停在了安义县万埠镇坪源村一家养殖基地的门口。得知我们来 访,基地的主人、人称"养鸡大王"的陈方勇,放下手中的活,迎上前来。

走进养殖基地,眼前是一片郁郁葱葱的油茶林,一直延伸到远处的山 岭。油茶林的空地上,建起了一座面积不小的鸡舍,鸡舍前3米多高的竹竿 上,兀自伫立着两只气宇轩昂的大公鸡,其中一只正在"喔哦哦"引颈打鸣, 声音高亢,像是在致欢迎词。而俯身细看,油茶林下,一群群或悠游自在,或 你追我赶的散养土鸡散布其间,有的跳脱活跃、有的憨态可掬、有的充满警 形矫健,体态美观。

"这可不是一般的鸡,是我们安义著名的特产鸡——瓦灰鸡。"陈方勇 说,《安义县志》记载,瓦灰鸡饲养记录,已有一千多年历史。他养殖的一万 膘,口感鲜美,很受消费者欢迎。"我们这里的瓦灰鸡都按只卖,成年鸡每只 可以卖160元左右。今年春节,真把我们忙坏了,一天到晚订购电话不停。

适合种养殖。今年55岁的陈方勇,是坪源村土生土长的老表。20多年前,陈 方勇和自家几个兄弟一道,凭着自己的智慧和在北京全聚德学到的烤鸭技 术,到江浙一带创业,积累了人生的第一桶金。后来,又做起了铝合金业务, 生意做得红红火火。物质上虽然富裕了,但陈方勇心心念念的还是自己的

"我一直有家乡情结,回乡创业,带领更多的乡亲们走致富之路,是我多 年的愿望。"2020年,陈方勇毅然回到家乡,流转了村里的300亩山地,成立了 立勇农业发展有限公司,拉开架势,风风火火地搞起了野生油茶种植基地和 瓦灰鸡养殖等林下经济。

"茶树不用化肥和农药,瓦灰鸡散养吃虫子和杂粮,村里留守的妇女和 老人,到我这里做一些力所能及的小工,一天有100元至150元收入,政府还 帮我申请就业创业补贴。"提起现在的产业,陈方勇坦言比在外创业更有成 就感和幸福感,他也成了坪源村返乡创业的典型代表,老百姓眼中的致富带

2022年10月,为了让瓦灰鸡"飞"得更远,在安义县农业农村局牵头组织 下,陈方勇还和南昌颂农供应链公司合作开办了瓦灰鸡南昌市区首家专卖 店,通过线上线下、鲜鸡快送等模式,扩大品牌知名度和影响力,打开销售市

桌上,都摆上了一道热气腾腾的硬菜——美味瓦灰鸡。 张威是江西国控集团驻坪源村第一书记,也是陈方勇产业发展路上的 见证人和帮扶者。他说,驻村工作队着力推进坪源村乡村振兴,在村民产业 帮扶上花了不少力气。在与陈方勇等村致富带头人交流后,鼓励当地村民 结合当地特点,发展林下经济,养殖当地特色品种——瓦灰鸡。他们还主动 担当起瓦灰鸡(蛋)产品包装、市场推介宣传大使等工作。在工作队的帮扶

下,坪源村的瓦灰鸡林下养殖户越来越多,瓦灰鸡成了农民的致富"金鸡"。 张威告诉记者,目前,坪源村出产的瓦灰鸡(蛋)、油茶还在他们集团内 部职工网全网销售,很受欢迎。瓦灰鸡养殖,为坪源村产业振兴打下了一个 扎实的基础,也带动了村集体经济的发展,吸引了村民返乡创业,为有劳动

能力的村民在家门口就业,创造了条件。 "近年来,我们积极吸纳回乡创业人士,因地制宜大力发展特色养殖业, 充分发挥当地的生态优势,以市场为导向,主打特色养殖品牌,鼓励专业合 作社、家庭农场、农业企业等向专业化、标准化、规模化发展,带动农民增收 致富,助力乡村振兴。"万埠镇党委书记王志明如是说。

高志军是安义县农业农村局副局长,多年来一直致力推动瓦灰鸡的产业 发展。他告诉记者,安义瓦灰鸡早在2013年就获得国家农产品地理标志、 2015年获得国家地理标志证明商标。这两块"金字招牌",让瓦灰鸡成了安义 乃至南昌的一个品牌、一张名片。2021年下半年以来,安义县农业农村局推动 出台了《关于促进安义瓦灰鸡产业发展二十条政策措施》等相关文件,明确了 对养殖场、线上线下销售端等系列专项资金扶持政策,陈方勇的养殖基地,就 是其中的受益者。

高志军说,为用好瓦灰鸡这一特色资源,做大瓦灰鸡这一特色产业,他 们眼下正在"做响品牌、做大规模、做优品质、做长链条"等方面发力,让"金 鸡"真正唱响致富路,成为乡村振兴康庄大道上的"金凤凰"。

