

# 江西金资奋力打造一流地方资产管理公司

在爬坡过坎中彰显本色,在实干担当中砥砺前行。回望过去的一年,江西省金融资产管理股份有限公司(以下简称江西金资)以党建为引领,发挥地方AMC(资产管理公司)行业特色,积极服务实体经济,深耕不良资产主责主业,为金融机构降压力,为地方发展赋能,致力把江西金资打造成在全国有特色、有口碑、有地位、有影响的一流地方AMC。

2022年,江西金资为省内国资公司、实体企业等提供纾困资金28.71亿元,为助力问题企业纾困、防范和化解区域金融风险、服务地方经济社会发展做出了积极贡献,以实际行动推进党的二十大精神落地见效。

## 坚持党建引领 发展质量进一步提升

江西金资以党建创新为动力,将党的建设与经营发展深度融合,在实际工作中以发展强党建、以党建促发展、以党建融合赋予高质量发展红色动能。

过去的一年,强化党建引领提升支部战斗力。为激励各党支部、全体党员进一步“作示范、勇争先”,江西金资坚持改革创新,持续推进党建与经营发展深度融合,公司党委牵头组织了“先锋创绩党旗红”主题活动,开展了一支部一品牌创建、“党员先锋岗”创建、优秀方案评比、创新激励以及提质增效等系列“比素质、亮身份、比能力、亮业绩、比奉献、亮作风”活动,形成了比学赶超、创先争优的生动局面,点燃了高质量发展的红色引擎。

过去的一年,合规经营能力明显提升。江西金资对照外部监督检查意见和

集团内部控制要求,全面梳理地方资产管理公司行业监管制度等外部监管规定,扎实推进公司内部规章制度的“废改立”工作,进一步健全了合规管理制度体系。深入开展全员普法宣传活动,举办知识讲座、发放《民法典》读本、组织知识竞赛,进一步厚植了敬畏“红线”、严守“底线”的合规文化。

江西金资勇担“防范化解区域金融风险、服务江西经济社会发展”职责使命,成立创新发展攻坚小组,积极助力问题企业解困纾困和地方政府融资平台优化升级。在聚焦主责主业过程中,把监管合规、内部监督作为一条精神主线贯穿于全年工作,这说明江西金资合规经营日趋成熟和严格,为其可持续发展创造了良好的环境。

## 坚持稳中求进 发展效能进一步增强

江西金资开展“党员先锋岗”创建活动,通过打造业务开拓先锋岗、资产处置先锋岗、风险控制先锋岗、敬业奉献先锋岗等党员先锋岗位,充分发挥了党员干部的先锋模范作用和各党支部的战斗堡垒作用,促进党建与业务双向提升。根据江西金资党委关于加快调整业务结构和方向的决定,聚焦“不良资产收购处置”主责主业,持续提质增效,统筹推进精准化收购和高效化处置,致力成为卓越的不良资产管理人和资产价值发掘者。

过去的一年,深耕主业力度加大。江西金资收购不良资产涉及债权本息58.25亿元,不良资产业务规模79.66亿元,其中金融不良业务规模50.05亿元,较上年增

长10.85%。累计接收委托清收资产档案1183笔,托管不良贷款本金43.73亿元,有效为我省中小微企业发展清淤开道。

过去的一年,服务地方成效明显。江西金资切实加强了对各设区市、县及经开区(园区)沟通对接,以不良资产收购为切入点,为地方经济社会发展提供资金支持。业务创新亮点纷呈:公司党委牵头成立的创新发展攻坚小组,出台了重点行业客户纾困业务指引,为解决省内地方政府部分企业阶段性债券兑付压力大、企业杠杆率高、存量低效资产多等突出问题提供了解决方案,以创新业务模式累计新增投放项目4个,投放金额7.86亿元。牵头设立总规模达9亿元的南昌市某重点项目纾困基金,惠及省内40余家企业,联合其他省属、市属国有企业,为项目复工复产注入强大动力,在全省服务实体经济工作中展现了金资担当。

江西财经大学金融学院一位受访者表示,2022年,聚焦不良资产处置主业,成为金融AMC关键词。江西金资锚定主业赛道,聚焦不良资产处置主业,加大不良资产处置力度,把回归主业摆在公司经营发展突出位置,在过去的一年迎来发展新机遇,在加大服务地方经济同时,自身经营业绩也有了大幅提升。

## 坚持管理优化 发展合力进一步凝聚

江西金资持续加强财务管理,提升审批效率,优化科技支撑,助推公司管理效能大提升。

过去的一年,业务推进效率明显提升。江西金资针对业务推进速度不快不

均的问题,部署开展业务推进效率提升行动,明确了业务从立项到投放全流程各环节的完成时限,并将各环节落实效率纳入年度绩效考核。去年,江西金资新投放业务从部门立项到财务付款的平均用时较上年同期缩短13.9天,业务推进效率提升14.4%。同时,科学制定各类业务测算,统一设计尽调方案模板,组织开展业务方案质量评比活动,引导和激励业务条线切实提升方案内容的完整性、准确性和清晰度。

过去的一年,信息技术水平明显提升。江西金资推动公司业务系统5.0版和财务共享中心平台上线运行,为全面实现数据共享、报表生成、业财一体、风险预警等功能打下了坚实基础。同时,在持续推进公司OA系统功能优化的基础上,推进OA系统全面迁移至集团OA系统,与集团及其子公司实现了数据共享、资源协同和流程联动。

中国人民大学金融学院一位知名研究员说,作为管理不良资产市场的“地方军”,江西金资在加大聚焦主责主业、加大服务地方成效的同时,将推进业务效率、优化科技支撑作为提升管理效能抓手,符合监管部门监管要求,发挥出金融AMC“稳定器”和“助推器”的功能。

蓝图已绘就,奋斗正当时。2023年,江西金资全面贯彻党的二十大精神,全力以赴实现良好开局,按照“稳增长、调结构、强内控、守底线”的工作思路,多措并举调整业务结构,全面发力提升内控水平,切实守住风险防控底线,为全面建设社会主义现代化江西贡献“金资”力量。(黄贞珍)

## 交通银行江西省分行 用心做好新市民服务

据悉,交通银行南昌南莲支行在与一家制造业企业交流中,了解到企业新招入一大批来自周边乡镇的新市民,存在办理银行卡较远、银行卡使用方法掌握不足等问题,企业工资入账难。得知企业需求后,交通银行南昌南莲支行第一时间开展调研,针对这类客群设计综合服务方案。一个月内,交通银行南昌南莲支行开展“服务新市民”企业行活动,赴公司工厂现场办理工资卡服务共计1000余次,惠及1200余名务工人员,积极履行金融企业的社会责任。交通银行江西省分行立足本省农业人口迁移、城镇化快速增长的实际情况,主动与新市民较为集中的城市、城镇、创新创业基地、产业园区等重点区域对接,为新市民提供专业化、多元化的金融服务。不断优化金融服务方式,根据新市民特点提供住房安居、财富保障等各类服务,在解决新市民金融需求的基础上,帮助新市民融入城市安居乐业,切实增强新市民的幸福感和安全感。(吴亦君)

## 邮储银行江西省分行 “送贷下乡”解农忧

“邮储银行贷款真方便,不需要任何抵押,足不出户就收到了10万元的贷款资金。”赣州市全南县社迳乡的养殖户曾先生高兴地说道。

曾先生多年以来一直从事生猪养殖,养殖生猪多达500头。不久前,曾先生因销售款未能回笼,加上新生了一栏小猪,购买饲料资金日渐紧张。恰巧,邮储银行江西赣州市分行信贷客户经理来到村里开展信用村体系建设,通过村委会了解情况后,为其制定贷款方案,现场通过移动展业为其发放了10万元线上信用贷款,解决了曾先生的资金困扰。

“是邮储银行的资金支持给了我扩大养殖的底气!”无独有偶,崇义县赖先生5年前开始经营家庭农场,近日,赖先生决定增加新品种——黑山羊,可购买种羊、扩建厂房、囤积饲料,处处都需要用钱,这让赖先生忧心忡忡。邮储银行金融服务中心乡村振兴工作队立即上门调查、收集相关资料,上报业务审批,很快就为赖先生发放了10万元的贷款资金。

今年以来,邮储银行江西省分行将农村信用体系建设作为金融服务乡村振兴的切入点和着力点,重点围绕普通农户和新型农业经营主体,通过“服务上门”“送贷下乡”等形式,积极开展政策宣传、市场调研、金融服务等活动,对养殖户、家庭农场、农业大户等主动授信,为客户量身定制金融服务方案,充分满足农业产业客户的资金需求。此外,该行积极推广“极速贷”,线上信用贷款等线上产品,优化业务办理流程,缩短业务办理时间,让农户足不出户就能享受到便捷的金融服务。截至1月末,该行累计建设信用村超1.6万个,占全省建制行政村超96%。(游吟轩)

## 中信银行跻身—— “全球银行品牌500强”前20强

今年2月,Brand Finance 联合英国《银行家》杂志发布“2023年全球银行品牌价值500强”榜单,中信银行排名第20位,较去年上升1位;在上榜的48家中资银行机构中,位列第8位,较去年上升1位。“全球银行品牌价值500强”榜单自2006年起每年定期公布,是当今国际上较为权威的全球银行业排名之一。

2022年,中信银行以成立35周年为契机开展品牌焕新升级,聚力打造“一个中信银行 一个品牌主张”,并推出了“让财富有温度”的品牌主张,传递金融亦可迸发出有温度的力量,让每一份价值都能被悉心守护。这意味着中信银行将“温度”与“财富”结合起来,通过有温度的服务模式,建立差异化竞争力;依托有价值的服务生态,持续提升综合金融服务能力,为客户创造穿越周期的长期价值,提供“不止于金融”的全方位服务。(肖芸)

## 党建引领聚合合力 为民服务暖人心

九江银行赣江新区分行全力服务实体经济,充分发挥党组织的战斗堡垒作用,将党建工作优势转化为业务发展优势,积极践行金融企业的使命担当,实现党建和金融业务共促进、共发展,推动党建工作融入业务、融入基层、融入人心。

该分行党建与中心工作双向融合,主动服务于“三农”和中小微企业。依托电子银行发展迅猛和网点分布广的优势,拓展各类代理业务,扩大代理业务范围。优化服务,为群众办实事。该分行坚持党建引领服务客户,将传统服务和智能化服务创新并行、融合发展,推进线上线下渠道金融服务适老化场景建设。(冯训太)

## 安福农商银行 让信用“贷”动乡村致富

在吉安市安福县,良好的信用也能转换成资产助推产业发展。为深入贯彻乡村振兴战略,巩固脱贫成效,深化全县农村信用体系建设,切实解决广大农户“融资难、融资贵”问题,安福县委、县政府决定从2022年4月到2023年10月,由安福农商银行牵头在全县范围内开展信用农户信用村信用乡镇评选活动。

“文明信用用户评选结合整村授信不仅对农民创业和产业扩大规模起到很大作用,还使村里形成了争创文明信用用户为好的良好氛围。”彭秋强是安福县严田镇青桥村村民,获评文明信用用户。2022年,安福县严田镇青桥村被评为文明信用村,全村550户中有300户被评为文明信用用户。在安福类似青桥村这样的村还有很多。

据悉,被评定为信用村的,在有效期内可以享受3个方面的金融信贷优惠政策:一是涉农贷款优先发放;二是资金向信用村倾斜;三是农户享受利率优惠政策。活动开展以来,安福农商银行积极开展金融知识进万家宣传活动,通过发放金融宣传册、现场讲解等形式,全面宣传信用乡镇、信用村建设,营造浓郁的信用环境建设氛围。

截至2023年2月,授信农户数量约4万户,约占全县总农户数的50%;评定信用村的数量约80个,约占全县256个行政村总数的30%。安福农商银行有关负责人表示,下一步,将以信用评选活动为契机积极推动乡风文明建设,让诚信成为农业更快发展、农村更加和谐、农民更加幸福的金钥匙。(傅廷高 刘万婷)

## 农行支持春耕备耕保粮食安全系列之二

随着气温回暖,广袤的田野上奏响春耕进行曲。农业银行南昌分行将支持春耕备耕作为当前服务“三农”的中心工作,优先保障种粮大户、家庭农场、农民专业合作社、涉农企业等农业生产和服务主体的资金需求。截至2023年1月末,该行涉农贷款余额255.96亿元,其中粮食重点领域贷款余额达13.12亿元,仅近两个月累计发放粮食领域贷款1.5亿元。

农资买到手,春耕不发愁。2月的第一天,南昌县向塘镇黄堂村的种粮大户勒中福就开始在田地里忙活起来。“这还真得感谢农行的20万元贷款,种子、肥料我都备得足

足的。”勒中福说道。针对去年干旱影响,农行南昌县向塘支行从今年初开始,就陆续走进各村了解当地种粮农户们的困难、需求及春耕计划,及时将农行服务乡村振兴的拳头产品“惠农e贷”送上门。幽兰镇新荣村的万华明,目前合伙承包土地460余亩,建有标准化蔬菜大棚103个,去年实现净收入200多万元。在蔬菜种植上尝到甜头后,万华明今年拟建设高标准育苗车间3间。为加快新项目落地,农行南昌县幽兰支行为其量身定制了30万元的融资方案,目前高标准育苗车间已在热火朝天建设中。

## 聚焦春耕备耕 注入金融活水

农机开进田,春耕倍省力。南昌县蒋巷镇三洞桥村农户刘献梅是当地的水稻种植大户。去年,刘献梅看中了一台新型插秧机,但流动资金紧张,当时要一次性付清40万元贷款有些吃力。农行南昌县蒋巷支行主动上门对接,为他申办了一笔30万元的“惠农e贷-农机”业务,很快解决了刘献梅的燃眉之急。有了这笔贷款,刘献梅对今年的春耕充满了信心。近年来,农业银行南昌分行已在南昌县区域发放“农机贷”5000余万元,全力满足农户从事农业生产经营新购置农机的融资需求。同时,长期支持了一批农

业机械设备制造销售企业,并积极宣传落实农机购置贷款贴息政策,让农户们轻松购机的同时减轻后续还款压力。

服务送上门,农户少跑路。农业银行南昌分行积极组建金融服务团队,通过整村推进,开展三农金融讲堂,大力推广农行“惠农e贷”等线上产品,加大信用贷款投放,提高办贷效率,为广大农户提供便捷安全融资服务。截至2023年1月末,该行“惠农e贷”农户贷款余额达15.26亿元,较上年净增9279万元,今年1月份累计发放3.6亿元,惠及2728名农户。(朱志雄 袁何)

厚德实干担使命 义利天下谱新篇

江西社会责任企业

# 义利天下

## 2022江西社会责任企业（企业家）

### 推选活动

## 立德担责办社会企业

## 依法创效树时代榜样

江西日报社（江西报业传媒集团）  
江西省农业农村厅  
江西省国有资产监督管理委员会  
江西省地方金融监督管理局