

项目加速落地 招商抢跑开局 保障多元有力

红土地奏响发展春之声

——看井冈山经开区如何走好高质量发展之路



航拍井冈山经开区

作为吉安市工业经济的主战场、区域发展的增长极，近年来，井冈山经开区为吉安工业高质量发展作出了贡献。2022年，吉安全市电子信息产业营收总量首次突破两千亿元大关，达2220亿元，其中仅井冈山经开区一域的电子信息产业营收达663.13亿元，占全市近三分之一。

2022年，井冈山经开区以“转作风、优环境、促发展、站前列”专题整治活动为抓手，搭建了招大引强、企业服务、项目建设、服务效能、民生实事、创先争优六大比拼

赛道，全面掀起大抓招商、大干项目、大兴产业之风。2023年，该区又进一步系统谋划项目的“招、落、建、统”工作，将今年定为“项目建设攻坚年”，全面聚焦项目、全力攻坚项目、全心服务项目，以高质量项目推动高质量发展。项目加速落地、招商抢跑开局、保障多元有力的发展形势喜人，奏响了强劲的发展春之声。今年以来，全区引进投资10亿元以上大项目9个，投资50亿元以上重大项目3个。一季度，全区项目开工率达92.3%，竣工率达100%，建设时序进度的工业项目占82.3%。

井冈山经开区标准厂房及能源互联网一体化建设工程



南亚新材料科技(江西)有限公司智能化车间



江西红板科技股份有限公司生产线上工人在生产高密度多层线路板

江西省数字电子材料 & 显示器件产品质量监督检验中心

授旗出征 招商抢跑“春天里”

2月19日，井冈山经开区产业升级招大引强攻坚行动出征仪式举行。授旗之后，全区产业招商队立即出发，南下粤港澳大湾区对接电子信息、智能家居、树脂基新材料项目，北上江苏洽谈高端精密线路板落户事宜，奔赴福建跟进北斗应用项目和装备制造项目……仅用10天时间，对接意向企业60余家。

4月12日，井冈山经开区举行2023年一季度工业项目签约仪式，2023年新引进的25个工业项目现场签约，投资总额183亿元。

“五一”期间，全区产业招商队坚持招商不停步，利用节假日在外客商返乡过节时机，紧锣密鼓地开展招商引资工作，共外出考察和接待客商12批次，签约

重大项目1个。……“多少事，从来急。”发展新征程上的井冈山经开区人，正以“只争朝夕”的气魄和胆识，抢跑在招商引资的“春天里”。2023年以来，全区全力以赴抓招商、上项目、育产业、签约工业项目37个，总投资336亿元。

知之真切，行则笃实。井冈山经开区坚持把招大引强作为“第一菜单”，持续深化全员招商工作，实施“全员招大引强”“项目谋划推介”“信息渠道拓展”“项目落地见效”四大攻坚行动，从信息收集、考察研判、项目签约、开工投产等方面开展项目签约落地全流程攻坚行动，确保项目引得进、落得地、发展得好。

在招商路径的选择上，井冈山经开

项目建设总体进度如何？推进到了哪个阶段？当前需要协调解决的事项有哪些……走进井冈山经开区重点项目办，映入眼帘的是重点项目挂图作战的“两图一表”：重点项目用地推进作战图、重点项目作战图和重点项目汇总表。全区列入区重点攻坚“四个清单”目标任务的84个项目从签约立项、用地挂牌、规划设计到竣工验收等19个环节的实时推进情况和项目进度达标等情况清晰可见。

项目清单化、清单节点化、节点责任化、责任具体化……通过对标吉安市重大工业项目开工点将赛、擂台赛“双赛制”，井冈山经开区实施“三个一”机制，即每月进行一次排位通报、每季度召开

一次现场观摩会、每半年进行一次评议打分，压茬推进项目建设。各专班围绕具体项目制订详细推进计划，倒排项目工期，挂点领导定期召开例会梳理情况，解决问题，部署任务，压实责任。

为了让项目建设要素资源充分集聚，该区持续开展低效闲置用地处置攻坚，全力保障建设用地，积极争取各领域专项预算内资金、专项债、企业债等资金支持，围绕基础设施建设项目、产业项目，积极组织申报基金项目、贷款贴息项目，确保建设资金筹措到位。

如今的井冈山经开区上下大抓项目、大干项目氛围日益浓厚，一个又一个喜人的“春消息”，正在不断传来。

加速建设 项目绽放“春消息”



“项目建设攻坚年”动员大会



“爱企驿站”工作组深入江西戈弗雷科技有限公司面对面解难题

“经开区人社局了解到公司用工缺口较大的情况后，立刻带领公司的人事远赴云南红河州开展劳务对接工作，同时引导企业和学校进行校企合作，前后共引进268人，解决了企业用工的燃眉之急。”谈起前段时间度过的“用工荒”，吉安米田科技有限公司有关负责人的感激之情溢于言表。

今年以来，井冈山经开区坚持“90%以上的力量服务企业”，着力优化机制，开展帮扶成效评议，打造暖心贴心的营商环境。制定《井冈山经开区2023年企业服务专员专班挂点服务工作方案》，建立企业服务专员和挂点服务工作机制。共组建14个服务专班，一对一服务全区334家重点企业和重点在建项目，为每个企业、每个项目配备了服务专员和服务专员。今年一季度，服务专班共受理企业279个问题，已解决事项257个，事项受理率为100%，事项办结率为92.11%。

“我们公司的粮油食品精深加工项目需由省市相关部门层层申报审批，而我们自己对申报流程不熟。在求助‘井开小哥’后，他们先后与我们沟通30余次，与编制单位、项目评审专家对接10余次，并带着项目负责人赴南昌与行业专家面对面交流，仅30天就得到了省里正式批复，保证了项目如期建设。”近期，益海嘉里(吉安)粮油食品有限公司负责人表示。

去年6月以来，井冈山经开区融合行政审批、政务服务及相关职能部门业务骨干，组建“井开小哥”服务队伍，建立“提前介入、一对一服务、全程参与、一链办结”的服务机制，对企业群众困难诉求做到“有呼必应、即叫即到”。

近一年来，“井开小哥”已累计走访企业200余家(次)，帮助兑现各类惠企政策近5亿元，为威尔高电子、满坤科技、乾景电子、吉源安、生益电子等20余个重大项目遇到的难题进行“一对一”帮代办服务。

“这是我们不锈钢项目的7个问题，希望能够尽快答复。”针对企业提出的问题，4月20日，江西永钢热镀锌有限公司帮扶单位——井冈山经开区财政金融局主要负责人带队到企业现场解决问题。针对企业提出的一期基础设施扶持资金返还、一期围墙、一期政策奖补、环保、二期用地、融资、厂房建设补贴等7个问题逐一进行了答复，提出了解决方案并明确了责任人和解决问题的时限。企业负责人表示，这真正让他们体会到了“无事不扰、有事能找、随叫随到”的一流营商环境。

今年4月以来，井冈山经开区打造了爱企驿站服务模式，建立了爱企驿站，延伸服务企业的“最后一公里”，方便企业快速反映问题，第一时间解决问题，充分发挥驿站政策宣传、诉求收集、问题转办等功能，着力打造“一站式、便捷式、解难式”高效服务平台。

“等闲识得东风面，万紫千红总是春。”如春风拂面般的政务服务氛围下，井冈山经开区内的企业正加速成长。



1. 招大引强大会战出征仪式动员大会
2. 区领导带队赴外招商
3. 一季度工业项目签约
4. 向“招商大使”颁发聘书



井冈山经开区城市风光

保障有力 企业识得「东风面」