

建行江西省分行：

优化金融服务 赋能生产生活

建设银行江西省分行秉持国有大行的使命担当，为企业提供“一企一策”“一事一策”的金融方案，引金融活水进入企业，用建行速度坚持服务靠前的理念，为实体经济插上金融翅膀，激发企业发展活力，助力企业高质量发展，为谱写中国式现代化江西篇章提供金融支撑。

谋实策 强化信贷支持

江西佳纳能源科技有限公司，系广东道氏技术股份有限公司（创业板上市公司）全资子公司，主要产品为新能源汽车锂电池材料领域，产品出口到韩国等海外。该项目全面建成投产后，将成为全球最大的高镍单晶三元前驱体供应商、全省最大的三元前驱体生产基地。科技项目投入很大，公司项目一二期工程共有十亿元资金的补充需求，当时考虑用固定资产作抵押。建行赣州市分行了解情况后，主动与企业对接制定解决方案，用建行速度为企业赋能。

贴近企业实际需求，建行江西省分行用靠前服务的意识和保姆式贴心的金融方案和企业共发展，对一批有影响力的招商引资企业提供了支持，其中中国稀土8.8亿元、美克家具3.7亿元、腾远铝业6亿元、逸豪新材料2.5亿元、江西佳纳能源6亿元、金力永磁1亿元……作为国有大行，服务实体经济、助力经济高质量发展是新形势下的本质要求，同时也促使金融业在服务实体经济、服务社会民生方面勇于创新、奋力前行。

办实事 成就小微梦想

江西小艾医养服务有限公司成立于2021年，是一家集机构运营、医养服务、智慧平台、品牌输出、产业咨询、适老配置等多种服务模式于一体的养老服务企业，为人住长者打造多层次、专业化、设



作为赣州当地知名奶茶店的“轻茶里”，借助“建行生活”引流，营业额得到了显著提升。



小艾医养致力打造多层次、专业化的康养服务，老人们在这里其乐融融。

施与人才“软硬兼备”的康养服务，全方位、全周期保障老年人健康。

养老产业前期投资大、回报周期长、长期利润率低，该公司经营发展遇到困难。建行赣州市分行主动与小艾医养公司进行对接，了解企业需求，打通堵点消除痛点，为小艾医养公司量身定制一站式金融服务方案，实施专人管理、专人经办，仅两周时间将500万元贷款落地，为公司发展送来了一场及时雨，守护幸福夕阳红。

随着广大市民对于食品健康的要求不断提高，对于优质、健康水果的需求也大量增加，江西老果农农业科技集团有限公司通过产业端的升级、供应链的疏通，在严格坚持对水果品质的要求上，加大了对上游供应商的采购力度。随着订单的不断增加，导致需要大量资金采购货品。2023年7月，老果农公司向建行提出贷款申请，建行赣州市分行根据该公司具体情况，安排专人跟进、专岗审批，9月落地900万元贷款。该笔贷款的落地，不仅有效帮助了老果农公司解决资金紧缺问题，还为公司后续的快速、高质量发展提供了金融支撑。

出实招 点亮美好生活

近年来，中国茶饮市场发展迅速，作为赣州当地知名奶茶店的“轻茶里”，旗下有400余家门店急需进行招牌升级，需要大量流动资金，建行赣州市分行通过综合授信方式，为企业个性化定制金融服务方案。仅7个工作日，400万元贷款就到账了，利率也相对优惠，为企业输送“金融活水”，解决了燃眉之急。

目前，“轻茶里”门店在全国分布近500家，仅赣州就有70家，并建立了赣州、南昌、厦门、成都4个供应链配送中心。有了充足的资金，“轻茶里”还创建了子品牌“鲸时咖啡”，目前已在赣州开设了17家直营店，拓宽了就业渠道。在建行的金融支持下，“轻茶里”积极响应国家号召，全国门店增加到近500家的同时，也提供了约2500个调饮师岗位，为稳就业保民生作出了贡献。

不仅如此，“轻茶里”所有门店与“建行生活”APP开展了一系列优惠活动，实现了获客、活客的良好效果。“前期我们与建行合作还推出了爆款产品1元购，不仅给顾客带来了优惠，更为我们商家

引来了许多顾客，知名度、营业额得到了显著提升。”“轻茶里”负责人李楚彬说。

“建行生活”APP采取“本地生活服务+金融服务”的场景银行新模式，覆盖餐饮、充值、电影等日常生活消费场景，利用优惠权益运营保持与客户密切连接。通过限时抢券、签到送券、生日礼遇等多重活动，帮助老百姓“精打细算”，在消费过程中省钱又省力。同时，依托建行的客源优势为平台上的商户引流之外，还提供信用类贷款支持，帮助企业发展，为商户经营成长助力。

截至目前，“建行生活”APP全省用户规模已超1.2亿人。消费作为经济发展的重要引擎，也是人民生活水平的重要体现，建行江西省分行激活消费活力，不断优化金融服务，通过“建行生活”APP搭建消费场景，使更多的消费者能够享受到优质的金融服务。

凝聚金融力量，扎根赣鄱大地，从生产到生活，金融服务始终与时代脉搏同频共振。围绕地方发展之大局，建行江西省分行进行了一系列不懈的探索，在新金融实践中，成为服务社会民生、服务地方实体经济的金融主力军，助力江西经济高质量发展。（建赣宣/文 王桂英/图）

太平之星风采展示

林江霞：用医者仁心坚守保险事业

域施展拳脚的她于2005年脱下白大褂转投保险业。

来自家人的质疑和阻拦是第一道障碍。紧接着客户资源匮乏的现实问题接踵而来。迷茫中的她也逐渐领悟：推广保险与医生的工作殊途同归，医生为人们提供医学解决方案，保险则为大家提供解决方案的财务支持。她利用自己所学的医学知识和熟知的保险条款，一步步拓展业务，所带团队的人数也越来越多。2011年林江霞保险销售业务量过百万，2012年到2023年，个人业务量在太平人寿江西分公司连续位居全省前列。

“共享太平”——太平人寿的发展理念与林江霞的医者初衷不谋而合，也坚定了其与太平人寿同行的决心。她

她，连续12年达成“百万精英”，多次荣获“中国太平集团杰出展业员”称号；在获得分公司业务发展会长荣誉的同时，带领一支百人“寿险雄师”为赣州地区寿险发展立下汗马功劳。没错，她就是两张千万级保单销售者——太平人寿江西分公司区域总监林江霞。抛开这些光环，她对自身却有着别样的认知：曾经身跨两界，但不管是医学还是保险，都是用真诚换来信赖，尽可能让大家获得幸福安宁。

勤耕保险十八载的林江霞曾经是一名白衣天使，1998年从赣州医学院毕业后进入医院妇产科工作，按儿时的梦想她非常热爱这个职业。一次偶然的机会，她接触到了人寿保险，一扇新世界的大门从此打开，十分渴望能在新领



始终认为太平人寿是央企平台，业务全球化；保险制度完善，能真正为客户着想；理赔审核快，内勤与外勤配合流畅；福利待遇和职业发展前景好，有利于人才的稳定等等。18年来，林江霞和她的团队帮助数千人做好了保险保障，抵御了一次次风险和打击。她也从最初的孑然一身成为麾下百人的团队负责人并继续坚定前行。（晏懿辉 章钰佳）

政府购车补贴消费券暖人心

“建行购车分期太给力了，不仅让我提前买到了心仪车型的车，还拿到了政府补贴。”刚喜提爱车的小陈，道出了宜春市购车一族的心声。

为激发市场活力，促进汽车消费，自9月开始，宜春市陆续发放了1214万元汽车购车补贴，建行宜春分行通过“建行生活”APP平台独家承办宜春市购车补贴消费券的发放工作。该分行借助承接购

车补贴消费券的东风，迅速行动，主动对接市场，提升服务质量，携手全市合作汽车经销商，通过“政府补贴一点、车企贴息一点、银行让利一点”的方式，为广大购车者推出专属福利优惠。

个人消费者在参与汽车销售企业的购车活动后，由汽车销售商安排专人上传资料至“建行生活”APP平台补贴系统。建行宜春分行负责对各汽车销售企业提交的

申报材料进行初审，审核无误后提交宜春市商务局审核，然后由宜春市商务局负责将审核结果进行公示并发放补贴。据了解，发放购车补贴的方式有三种，分别是现金补贴、充电补贴和加油补贴，个人消费者在申报系统中可自行选择。

针对资金压力较大的个人消费者，建行宜春分行推出信用卡购车分期产品予以补充，缓解消费者的资金压力，增加购买预算。（黄悦）

阳光保险普惠金融聚焦民生

多年来，阳光保险聚焦民生关切，以一系列普惠保险服务，回应群众急难愁盼问题，交出一张扎扎实实的民生答卷。群众身边的“琐碎小事”一直是阳光保险的心头大事。在健康医疗方面，阳光保险加快发展医疗相关保险产品研究，持续完善产品体系，发挥保险专业力量和保障功能，形成包括大病保险、惠民保、防贫保、城镇职工医疗补充、城乡居民无责意外的多层次保障体系。为满足“银发一族”需求，阳光保险开展长期护理保险服务，为老年人提供更加切身的保障。2022年，阳光保险参与承保37个惠民保项目，覆盖人群超2738万人。同年，阳光人寿入围重庆市长期护理保险委托承办服务项目，覆盖人群65.74万人，服务失能人员合计2494人，全年服务1.67万人次。

围绕新市民的衣食住行需求，阳光保险针对性解决多重难题、增进民生福祉。阳光财险聚焦建筑工人、快递骑手、家政人员等灵活就业的新市民，为他们提供专业化的保障服务。如开发并推广建筑施工人员团体意外险；针对快递、家政、网约车司机等灵活就业人员工作特性，推出“企业安心”系列意外险、雇主责任险等产品；借助“阳光e贷”等贷款保证保险产品，为新市民缓解融资难等问题，满足了他们在生活消费和经营方面的小额融资需求。阳光保险还凝聚保险力量，挖掘乡村市场需求，以多元化、创新性的保险服务为乡村振兴提供保障，提升服务“三农”能力。（吴艳雯）

农行聚焦群众关切办好民生实事系列之三

近年来，农行江西省分行认真贯彻落实党中央、国务院关于养老服务工作的决策部署，充分发挥网络、资金等优势，积极做好金融支持工作，通过持续增加信贷供给，让普惠养老服务机构感受到温度、力度和速度，为应对人口老龄化、解决养老问题贡献了担当。截至9月末，农行江西省分行投放普惠养老贷款2.27亿元，支持16户普惠养老服务机构建设、运营。

九江石钟情养老有限公司是经湖口县委县政府批准，专为解决老有所养而

打造的一项重点民生工程，配套设施有管理中心、接待中心、医疗康复中心、文娱中心、老年课堂、健身广场、公共餐厅等。了解到企业资金周转有压力，农行湖口县支行主动沟通协调，根据企业实际情况，推介“抵押e贷”产品，对接满足融资需求，为九江石钟情养老有限公司发放了980万元普惠养老贷款，解决了企业的燃眉之急。该笔贷款的投放为企业经营注入了活力，大大提升了养老服务能力，也对当地金融支持养老体系建设起到了示范作用。

据悉，为落实党中央、国务院关于积极应对人口老龄化的决策部署，加大对普惠养老服务机构的支持力度，农行江西省分行做好养老金融文章，积极组织辖内各行开展普惠养老金融服务宣传，通过安排人员上门宣讲政策、组织开展金融产品宣传会，全方位、多层次宣传普惠养老金融政策，提高养老机构对政策的知晓度和参与度。加强货币政策机制传导，以江西被列入普惠养老再贷款试

点省份为契机，积极组织做好普惠养老专项再贷款申报，进一步降低普惠养老机构融资成本。对外构建由地方人民银行、民政局、发改委、承保银行等共同参与的沟通协调机制，推动工作有序、高效开展；对内形成由省分行、市分行、支行组成的“三级联动”工作协调机制，负责普惠养老再贷款相关材料的收集、报送，以及解决工作中存在的问题。同时，不断丰富创新金融产品，提升金融服务能力，丰富金融服务内涵。（汤文平）

九银票据倾情服务实体经济

九江银行票据中心深入践行金融工作的政治性、人民性，大力推动党建与业务融合发展，始终坚持票据服务实体经济，充分发挥票据在供应链金融中的独特优势，解决实体经济融资难融资贵问题，切实有效将票据普惠政策传导至小微企业和民营企业。2023年，九江银行票据业务服务客户超千户，其中新增拓客占比超50%，在拓宽企业服务范围、提升服务效能方面更上一个台阶。在服务小微实体经济方面，九江银行深入基层开展票据调研，与当地企业就票据业务如何支持实体经济开展深入探讨，及时了解客户的融资需求，点对点解决客户融资难、融资贵的问题，结合企业特点，为企业提供量身定制的融资方案，围绕“票据回归本源、服务实体经济”，将票据与企业融资需求紧密融合，大力支持小微、绿色、民营和实体经济发展。

为不断创新金融业务品种，优化金融服务，助力实体经济高质量发展，打造“九银票易融”票据总品牌，构建票据融资新体系。通过“九银池票融”“九银商票融”“九银链票融”三大产品，在票据融资新渠道方面保持创新方向。通过票据创新产品，九江银行极大改善企业流动性、融资成本，推出具有竞争力的产业链产品，推动产业链供应链创新链价值链的深度融合。（晏懿辉）

惠农服务助推乡村振兴

近年来，九江银行浮梁支行不断探索乡村振兴金融服务新模式，聚焦乡村产业兴旺、农民富裕富足、生态宜居宜业，为新型农业经营主体“量体裁衣”，精准满足个性化金融需求，将源源不断的金融活水引向田间地头，赋能乡村振兴，为浮梁县全面推进乡村振兴贡献金融力量。

近年来，该支行深入韩源村实地调研，创新贷款模式，为该村农户集体授信100万元，解决了该村集体在水稻和果蔬种植、储存收购等环节资金困难，为该村后续相关产业发展增添活力。同时，该支行推出“农户贷”“茶香贷”“美丽乡村贷”“民宿贷”等金融服务，助推乡村振兴。此外，该支行聚焦金融惠农服务，坚持党建引领，扎实开展金融知识专题宣讲，为农民、涉农企业送上惠农政策和金融知识，将优质、高效、便捷的金融服务送到田间地头，并通过结合多种信贷产品、多种服务模式、单独服务通道的特色化服务体系，全方位满足差异化金融需求，做到延伸基础服务，增强农业产业服务。截至9月底，九江银行浮梁支行共解决122户农户、20家农村企业资金难题，覆盖137个行政村，普惠产业贷款余额1.2亿元。其中关于浮梁特色产业茶叶贷款余额6205.53万元，担保公司担保品种贷款余额为5280.44万元，信用贷款余额667.51万元。（陈璋）

坚守支农支小 深耕普惠金融

近年来，信丰农商银行多措并举提升金融服务实体经济水平，持续开展农村整村授信和城区网格化营销。该行深入园区、街道、社区、农村，了解客户金融服务需求，充分运用数字金融科技，为客户提供便捷、高效、智能的金融服务。

网格化营销是信丰农商银行坚守支农支小支微定位的重要体现。该行不贪大求洋，从“粗放增长”到“精耕细作”，发展全方位的网格化营销，坚持渠道下沉、服务下沉，通过“以点带面”，认真梳理客户信息，全方位、地毯式走访，极大提高了获客面，提升了客户的金融获得感。该行明确走访任务和区域划分，既有效避免城镇与城区支行、城区支行之间的内耗，同时也防止出现支行任务全面完成的情况下对客户走访的疏漏。

信丰农商银行单独划分3家支行作为园区企业的对接行，真正做到术业有专攻。该行组织相关业务部门开展市场调研，通过金融政策支持、创新信贷产品、推出专营服务对接等方式，为新市民建立了全流程闭环金融服务模式，切实让他们感受到了绿色、高效、普惠的金融服务。截至10月末，该行小微企业贷款余额84.04亿元，较年初净增5.05亿元，普惠小微企业贷款户数2.13万户，涉农贷款余额58.43亿元。（曹慕云）

永丰新材料产业异军突起

“这是我们自主开发的高比表面积碳酸钙产品，开辟了功能性碳酸钙粉体加工新途径，打破了高性能碳酸钙被国外品牌长期垄断的局面。”近日，江西广源化工有限公司副总经理彭鹤松向记者介绍，公司依托科技创新，强化科技成果转化，发展成为中国重钙龙头企业，获评国家级制造业“单项冠军示范企业”，打造了全国碳酸钙行业的新标准。

今年以来，永丰县积极打好吉安市委“十大攻坚战”，把科技创新作为引领工业经济高质量发展的重要抓手，依托“四访四促”活动，围绕县域经济、产业发展、项目建设等主题开展跟踪式调研，专门出台加强推进科技创新升级实施意见和奖励办法，用真金白银支持鼓励企业建立研发中心或重点实验室，强化协同创新和产业协作，推动发展动力向创新驱动转变。

“我们全面落实市委、市政府决策部署，锚定‘三区’战略，打好‘十大攻坚战’，争当‘吉先锋’，全力以赴拼经济、拼项目、拼地位，不断开辟高质量发展新境界。”该县县委主要领导表示。

目前，永丰县共有非金属新材料投产企业118家，在全国重钙企业十强中占3席、轻钙企业十强有1家；累计拥有国家发明专利60余项，实用新型专利200余项；连续6年产值过百亿元，年产量达420万吨，占全国产能的十分之一，碳酸钙产业被列入江西省60个重点工业产业集群。（张云长）

交通安全宣传进社区

为进一步增强辖区居民的安全意识，倡导文明出行，近日，南昌市红谷滩区九龙湖街道安丰花园社区联合中承国际工程有限公司，举办了“文明骑行不任性 安全头盔请戴好”创建文明城市主题宣传活动。

活动中，社区志愿者通过播放文明宣讲视频，并结合真实的交通事故案例，向群众宣讲各类交通违法行为带来的危害，呼吁居民要严格遵守交通法规，养成文明骑行的良好习惯，共同营造安全、有序、和谐的道路交通环境。同时，为进一步帮助居民掌握交通安全知识，活动设置了文明出行知识问答环节，群众踊跃参与。社区志愿者还向过往群众发放《文明骑行倡议书》，并号召居民在安全出行承诺墙上签名，引导大家树立安全文明出行意识，自觉抵制交通陋习，积极创造和谐安全的交通环境。（黄琳 邹洪）