

牢记嘱托担使命 实干奋进勇争先

为打造“三大高地”、实施“五大战略”贡献兴业力量

李 献



金融是国民经济的血脉，兴业银行南昌分行以习近平总书记考察江西重要讲话精神为指引，坚决扛起国内系统重要性银行职责，围绕江西打造“三大高地”、实施“五大战略”，充分发挥绿色银行、财富银行、投资银行“三张名片”特色优势，努力当好金融服务实体经济的主力军。截至2023年末，分行各类融资余额达1530亿元，其中对公贷款余额490亿元，较年初增加71亿元，连续两年对公贷款增量排名省内股份制银行第一，以实际行动在赣鄱大地上展现了兴业温度、兴业作为。



聚力打造“三大高地” 践行主流银行责任担当

坚持服务大局，助力打造革命老区高质量发展高地。自2006年开业以来，兴业银行南昌分行始终秉持“为金融改革探索路子，为经济建设多作贡献”的初心使命，积极策应中共中央、国务院关于支持革命老区发展和原中央苏区振兴发展的各项决策部署，坚持把自身发展融入地方经济建设大局，先后在赣州市、吉安市设立二级分行，持续提升金融服务的适应性、普惠性和可获得性。截至2023年末，赣州、吉安分行表内外资产余额达123亿元，其中赣州分行对公贷款余额68亿元，居当地股份制银行首位。近三年，两地累计投放普惠小微贷款25亿元，余额10.5亿元，较2020年末增加8.7亿元，增幅达483%，在服务普惠金融试验区建设中作出了兴业示范。

深耕跨境金融，助力打造内陆地区改革开放高地。近年来，在全省有序推进高水平对外开放的背景下，跨境业务综合化需求日益增加。兴业银行南昌分行依托总行国际化、多元化、线上化的跨境金融综合产品服务体系，积极融入共建“一带一路”，为外贸企业提供专业化服务，推动江西地区外贸行业及外向型经济发展。积极探索推动贸易新业态业务，针对出口跨境电商卖家推出兴业银行跨境电商金融服务平台，着力解决电商卖家的收款痛点，降低企业结算成本，并成为江西省内首家凭交易电子信办理跨境电商收结汇的银行。2023年实现跨境金融结算量24.8亿美元，经常项目和直接投资跨境人民币结算量27.78亿元，在省内股份制银行排名第一。同时，严格落实监管工作要求，连续两年获得国家外汇管理局江西省

分局A级评价。擦亮绿色名片，助力打造国家生态文明建设高地。绿色是江西的底色，也是兴业银行最鲜明的特色。兴业银行南昌分行充分发挥总行绿色金融专业优势，秉持“寓义于利、点绿成金”的发展理念，聚焦绿色低碳产业发展和传统企业低碳转型，持续加大对清洁能源、工业节能减排、绿色公共出行、固废处理、污水处理等领域的资产投放力度。截至2023年末，分行绿色贷款余额152亿元，高于各项贷款增速15个百分点。与此同时，积极探索绿色金融服务新模式，实现了在碳金融服务、绿色投行、绿色供应链金融等方面的创新突破。近年来，先后落地CCER市场重启后江西省首笔CCER开发挂钩贷款、江西省首笔林业碳汇账户质押贷款、成功注册发行全国首单轨道交通行业绿色超短期融资券等。先后荣获江西省绿色金融先进单位、江西省绿色金融改革工作先进集体、江西省绿色金融发展贡献奖、南昌市绿色金融发展奖。



聚焦实施“五大战略” 服务地方经济高质量发展

紧盯重点领域，全力支持产业升级。产业是经济发展的根基。兴业银行南昌分行深入贯彻落实省委、省政府关于“集中力量做强做优做大优势产业，加快传统产业转型升级”的战略部署，聚焦制造业重点产业链现代化建设“1269”行动计划，

集中支持12条制造业重点产业链中上下游企业和6个先进制造业集群相关核心客户，大力服务传统产业改造升级和战略性新兴产业发展壮大，加快制造业中长期贷款投放进度，以高质量金融供给赋能现代化产业体系。截至2023年末，累计为192户重点产业链客户提供融资近86亿元，制造业贷款余额130亿元，其中制造业中长期贷款占制造业贷款比重达46%，发挥了在中长期优化投资结构和供给结构中的重要作用。

精准对接需求，助推重点项目建设。坚持“资金跟着项目走”，强化各类政策、产品、审批流程保障，全力服务重点项目建设。紧跟江西省重点建设项目规划，持续加大对国家级开发区的园区厂房建设，特许经营模式下的城市供水、污水处理等民生项目，以及光伏发电、充电桩等新能源项目的信贷支持力度。主动服务“三大工程”建设，重点跟进“市场+保障”双轨制住房体系，加大力度支持销售型保障房及保障性租赁住房业务。积极发挥“商行+投行”经营优势，灵活运用债权、股权等多种融资方式，助力形成高水平供给体系，2023年分行非金债承销126亿元，信用债投资139.7亿元，投资规模创历史新高。持续加强业务创新，先后牵头落地江西首单“双创”基金债、江西首单权益出资产票、江西首单市级乡村振兴债、江西首单并表ABN项目、全国首单专项乡村振兴定向融资工具等，有效满足重大战略项目、基础设施、制造业领域的融资需求。

强化科技赋能，服务科技强省战略。科技是第一生产力，人才是第一资源，创新是第一动力。兴业银行南昌分行围绕科技强省战略，结合江西省资源禀赋以及重点产业布局，持续完善科创金融高质量发展长效机制。面对科创企业“轻资产、高技术、高成长、高风险”的发展特征，兴业银行建立了“技术流”科创企业价值评估新模式，从评估企业的历史业绩到评估企业的未来前景，从评估企业的财务“三张报表”到评估企业的科创能力“第四张报表”，通过持续完善风控工具，提升服务科创企业的覆盖面和普惠性。自2022年

初推出“技术流”评价体系以来，已审批金额超380亿元，为高质量服务科创企业、推动科创金融快速发展打下了坚实基础。同时，聚焦国家技术领军人才和省市高层次人才，通过“技术流”授信评价体系落地多笔“人才贷”，累计提供超5000万元信用贷款支持。

增加金融供给，深入落实省会引领战略。省会强则全省强，省会兴则全省兴。在落实省会引领战略中，兴业银行南昌分行持续加大政策支持力度，明确“做强南昌同城机构”战略部署，抢抓南昌市制造业重点产业链现代化建设“8810”行动计划机遇，积极对接南昌都市圈建设实施的重大产业、重大民生项目，坚定不移巩固提升南昌发展首位度。2023年累计向南昌提供各类信贷投放215亿元，在南昌市辖区保障性租赁住房、工业厂房建设、城区供水等基础设施项目建设中都有兴业银行的身影。

坚持党建引领，筑牢基层治理堡垒。党的集中统一领导是做好金融工作的最大政治优势，是做好金融工作的根本保证。兴业银行南昌分行自成立以来，毫不动摇坚持党的全面领导，持续推进新时代党的建设，推动全面从严治党向基层延伸、向纵深发展，切实做到政治上同向、思想上同心、行动上同力，不断推动党的建设与金融服务融合发展。2023年，分行党史学习教育中心正式建成并投入使用，作为南昌市首家、兴业银行首批获中国金融思想政治研究会命名的全国“红色金融教育基地”，已成为广大金融从业者学习红色金融史、坚定理想信念的新窗口，政银企交流互鉴、促进高质量发展的新平台。

潮平岸阔催人进，风正扬帆正当时。兴业银行南昌分行将聚焦“走在前、勇争先、善作为”的目标要求，坚持稳中求进、以进促稳、先立后破，扎实做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇文章”，在打造“三大高地”、实施“五大战略”中奋勇争先，为不断开辟高质量发展新境界，奋力谱写中国式现代化江西篇章贡献更大力量。

(图片由兴业银行南昌分行提供)

泰康人寿江西分公司 拥抱新寿险 高质量发展之路越走越宽

刘国雄

2024年1月26日，泰康人寿江西分公司党委组织召开了保险业高质量发展专题研讨会，深入学习领会中央金融工作会议精神，习近平总书记和省部级主要领导干部推动金融高质量发展专题研讨班开班式上的重要讲话精神。

习近平总书记从党和国家事业发展全局的战略高度，深刻阐释了金融强国的丰富内涵，总结了推动我国金融高质量发展的一系列重大理论和实践成果，其中“八个坚持”明确了新时代新征程金融工作怎么看、怎么干，为坚定不移走中国特色金融发展之路指明了方向。保险作为金融体系的重要组成部分，我们应当积极落实国家金融监督管理总局和泰康保险集团的工作要求，深入学习贯彻中央金融工作会议精神，切实把思想和行动统一到中央的决策部署上来，聚力做好金融“五篇大文章”，以实干实绩推动保险业高质量发展。

金融是国民经济的血脉，是国家核心竞争力的重要组成部分，必须加快建设金融强国，全面加强金融监管，完善金融体制，优化金融服务，防范化解风险。作为保险公司，要始终践行“八个坚持”，以人民为中心，推动养老和健康事业不断创新，充分发挥保险业在经济社会发展中的经济减震器和社会稳定器作用。

作为保险从业者，我们要提高政治站位，提高对金融保险工作的认识，全面落实公司发展战略，拥抱新寿险，坚定正增长，同时要增强风险管理，把风险管理作为核心职责，加强风险管理能力，包括风险测评、风险预警、风险控制等方面，从而提高公司的稳健性和可持续性。

要压实工作责任，加强保险业高质量发展学习的组织领导常态化学习，推动专题学习在基层不断深入开展。同时要用好宣传阵地，加强保险业高质量发展的宣传报道，推动广大党员、入党积极分子在常学常新中加强理论素养，增强做好新时代金融工作的能力本领。通过学习贯彻中央金融工作会议精神，牢牢把握金融服务实体经济的根本宗旨，把学习成果转化为开启新征程的强大动力，积极践行金融工作的政治性、人民性，学深悟透、实干笃行，以战略牵引业务，积极拥抱“支付+服务+投资”三端协同的新寿险，实现新突破。

中国人寿寿险公司为新市民新业态群体搭建专属保险保障

中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)牢记“国之大者”，积极践行金融保险工作的政治性、人民性。中国人寿寿险总公司联动广东省分公司、青岛市分公司，扎实开展专项调查研究，挖掘新市民、新业态人群保险保障需求，并在属地创新保障供给，拓宽服务半径，为“两新”群体提供更多保险服务，提升风险保障水平，以实际行动践行社会“稳定器”的责任使命。

通过细致的“两新”群体画像和“两新”群体风险图谱研究，中国人寿寿险公司构建了多元化产品服务体系，为“两新”群体提供多层次、广覆盖的保险服务。聚焦快递员、网约车司机等典型新业态从业人员，开发了“新业态”系列产品，覆盖普通意外、骑行意外、机动车意外等责任范围内的保险保障；聚焦建筑工程从业人员，开发了“建筑工程”系列产品，覆盖施工现场、施工指定生活区的各类意外身故、意外伤害保障；聚焦农村和城镇外出务工人员，开发了“务工人员”系列产品，提供覆盖意外身故、意外伤害、意外医疗、住院津贴等保障保障。同时，持续丰富“两新”人群产品体系，拟上线“新业态”系列2款新产品，逐步拓展“两新”人群商业保险保障范围。2023年，中国人寿寿险公司“两新”人群保费收入突破9.3亿元。

在提供全面保险保障的基础上，中国人寿寿险公司针对“两新”群体，推出安心、暖心的专属服务。中国人寿寿险广东省分公司聚焦家政人员、网约车司机等人群的保险保障需求，推出“丰富保险触点、打造品牌吸引力、升级购险转化线、提升客户留存率”四大类客户经营服务策略，通过构建专属保障体系、深化平台合作机制、联动政府支持以及强化线下服务触点等举措，推出广州家政服务“商业+公益”综合保险产品。项目推出以来，中国人寿寿险广州市分公司共保障家政人员1.07万人，新增投保人数同比增长18.42%，保费同比增长106.69%。中国人寿寿险青岛市分公司针对家政从业人员开展专项研究，深入分析“两新”群体投保商业保险的购买意愿及影响因素，结合商业保险的实际投保情况，增强现有保险产品组合的灵活性与适用性；从提高“两新”群体投保意愿入手，助推公司产品设计和渠道销售优化。

(罗渊)

农行施足“金融底肥”助力春耕备耕系列之二

春为岁首，万物更新。随着全国各地春耕备耕工作陆续展开，农行南昌分行全力做好春耕备耕金融服务，支持涉农企业和种粮农户开展春季农业生产。

“金融雨”为春耕备耕润泽大地
农行南昌分行制定出台春耕备耕金融服务方案，创新信贷产品，提高办贷效率，全力保障金融供给，优先支持粮食、种业等农业生产和服务主体的资金需求。截至2月28日，该行涉农贷款余额达280.5亿元，其中今年新发放粮食重点领域贷款2亿元，余额14.6亿元。积极组建金融服务团队，走村入户宣传

推广农行“惠农e贷”等线上产品，今年以来已累计发放“惠农e贷”7.2亿元，余额达20.5亿元。

“粮农贷”为种粮农户精准解忧
南昌县是传统的产粮大县，被誉为江西粮仓。蒋巷镇万国林是有名的种粮大户，转包了500余亩土地，用于种植水稻等农作物。春节过后，万国林计划迅速开展新一轮种植，但在购买种子、化肥和订购农机方面遇到了资金短缺困境。农行南昌县支行工作人员了解情况后，立即前往实地调查，为其量身定制解决方案，并推荐了农行“惠农e贷·粮农贷”，贷款额度50万元。

创新金融服务 奏响春耕备耕协奏曲

“农行的效率真是太高了，这么快就解决了我的资金难题，还提供了优惠利率，真的非常感谢！”万国林激动地说。令人惊喜的是，从提交申请到自助放款仅用了一天时间，就实现了“全省农行首笔‘粮农贷’”的发放。

“惠农e贷”为涉农农户快捷纾困
“立春一过，春耕就忙起来了，今年我扩大了种植规模，需要购买新的农机设备，现在有了农业银行的新产品，点点手机，贷款立马就审批下来了，方便我们农业企业日常资金周转！”江西泰晟农业生态有限责任公司负责人高兴地说。该公司主要从事谷物种植、农产品批发零售，眼下正值春耕备耕，需要流动资金购买新农机设备。农行安义县支行第一时间组织金融服务团队上门服务，通过农行“惠农e贷·商户贷”，以最快的速度投放200万元贷款，解决了客户资金周转问题。

“惠农e贷·商户贷”是农业银行针对涉农农户最新推出的纯信用线上信贷产品，具有额度高、放款快等特点。今年以来，农行南昌分行已发放“商户贷”72户、金额8942万元，有力支持了一批春季农业生产及服务客户。

综合金融服务方案，开辟绿色服务通道，加大对种子、化肥、农药等农资销售行业和粮食、脐橙、蔬菜等种植大户的信贷支持，真正做到让数据多“跑路”、系统多“跑腿”、农民少“跑腿”，架起春耕备耕“连心桥”。截至1月底，邮储银行江西省分行已评定超1.6万个“信用村”，近32万“信用户”。

邮储银行江西省分行通过全面梳理产业客群，主动对接当地政府和农业主管部门，做好春耕备耕生产资金需求的调查摸底工作。该分行组织辖内各单位组建一支“春耕金融服务队”，火热开展“春风行

邮储银行江西省分行

人勤春来早，春耕生产忙。初春时节，赣鄱大地万物复苏、欣欣向荣，农民正紧锣密鼓地开展春耕备耕，田间地头一派繁忙景象，为今年农业丰收打基础、开好局。

春季农业生产是全年农业生产的重中之重。邮储银行江西省分行立足“农”字做文章，抢抓春季农业生产时机，通过加强精准对接、丰富信贷产品、提升服务质效等措施，积极满足各类农业经营主体资金需求，全力支持保障春耕生产，为春耕备耕和农业丰产丰收保驾护航。为确保不误农时，进入春耕季节，该分行按照

立足“农”字做文章 及时保证春耕备耕资金到位

“特事特办、急事急办”原则，对春耕备耕信贷资金需求开通绿色通道，主动对接合作社、农户、企业主需求，响应春耕备耕信贷需求广、金额小和时间急等特点，积极开展信贷需求调查，加大信贷投放力度，及时保证春耕备耕资金到位。

面对农村金融市场新形势和农业现代化发展新要求，邮储银行江西省分行坚持“渠道下沉、产品下沉、服务下沉”，以“信用村”建设为抓手，推进“整村授信”，通过手机银行行为农户提供信用贷款，使农户足不出户就能申请贷款。同时，该分行组建专门队伍，加大市场走访力度，制定