

泛华保险共建良性保险生态

保险业是现代金融体系的重要支柱，发挥着经济减震器和社会稳定器功能。去年，江西保险业全年保费收入突破千亿元大关，提供风险保障122万亿元，助力江西经济社会实现高质量发展。“江西金融监管部门积极推动行业回归保障本源，保险公司全力服务辖区经济社会高质量发展，保险中介聚力搭建保险渠道平台，多方发力构建了一个可持续发展生态体系。”江西财经大学金融学院受访专家表示。

头部保险中介泛华保险服务集团（以下简称“泛华保险服务集团”）自2018年入驻我省以来，始终坚持“以客户为中心”服务理念，以“专业化、职业化、数字化、开放平台”工作定位为驱动，为客户提供全生命周期的风险保障、康养规划、财富管理、资产增值和传承等综合服务，以满足多元化的金融服务需求，助力我省织牢保险民生“保障网”。

发挥头部企业力量 以保险为基石创造社会价值

泛华保险服务集团在国内建立起首屈一指的保险销售服务网络，通过战略合作和全面整合，连接客户与各类保险机构和多元服务提供商，累计为1200万客户家庭提供覆盖全生命周期的保险保障及多元客户增值服务，确保客户获得广泛的金融机会及个性化解决方案。

多年来，泛华保险服务集团江西省分公司（下称“江西泛华”）为客户提供理赔协助等售后服务，办理理赔金额累计超3000万元。去年，江西泛华累计寿险新单保费突破1亿元，为数万名客户提供了专

业的风险管理和多元增值服务，帮助当地家庭与企业提升风险保障水平，增强抵御风险的能力。

“我们以省会城市南昌为中心，向赣州、宜春、萍乡等设区市延伸，并逐步辐射全省其他设区市，全面助力保险业提升重点群体和重点领域保险服务质量。”江西泛华相关负责人介绍。

在护航经济发展上，江西泛华通过保险的风险分散和损失补偿机制，帮助企业和个人有效应对各种风险，减轻经济波动带来的冲击；在履行社会责任上，江西泛华积极普及和落地保险服务，为提高社会整体保障水平、减轻因意外事件导致的社会负担贡献一份力量。江西泛华还积极参与社会公益事业，通过捐赠保险、公益互助等方式，为社会困难群体提供必要的保障和支持。

锚定专业化赛道 构建特色保险+服务生态体系

多年来，泛华保险服务集团纵向深化专业化与数字化改革，横向构建覆盖信托、家办、康养、资产配置、精英教育、税务咨询、家族事务处理等完整的“保险+服务”生态。在保险业高质量转型的关键时期，泛华保险服务集团持续发挥其专业化优势，提升服务人员职业素养与服务水平，同时结合江西地区的特点和人民的需求，携手保险公司提供更符合当地人民需求的优质产品与服务，共同构建我省人民幸福美好生活。

“公司始终聚焦主责主业，致力构建完善的保险健康生态体系。我们坚持以客户需求为导向，通过整合行业资源，提

供从风险评估、方案设计到理赔服务的全流程保险服务。同时，我们积极推动保险与健康产业的深度融合，通过开发健康管理、医疗保障等创新产品，满足人民日益增长的健康保障需求。”泛华保险服务集团相关负责人介绍。

泛华精准匹配客户在“疾病预防、就医协助、健康管理、品质养老、临终关怀”等场景的需求痛点，链接优质的服务供应商，推出涵盖客户全生命周期的康养服务产品，为客户的生命质量保驾护航。

泛华保险服务集团每年为超过5万名保险客户定制康养服务，累计为超过160万用户提供一站式康养服务咨询。去年，泛华保险服务集团帮助近1000名客户锁定养老社区长期权益，超过4000名客户获得全国旅居权益。“江西平台累计为超过600名保险客户提供医疗康养服务。去年，江西泛华帮助48名客户锁定养老长期权益；173名客户锁定全国旅居权益；21名客户获得就医绿色通道服务。”江西泛华相关负责人介绍。

开放平台赋能行业 以科技实力驱动高质量发展

聚力将专业化、数字化能力转化为行业发展能力，降低保险业经营成本、科技成本，共同推进行业高质量发展。泛华保险服务集团始终聚焦“正规化、精细化、专业化”发展定位，全力赋能江西社会经济发展。如今，泛华保险服务集团已建立数字化底座及销售赋能体系，并搭建了开放渠道，建立了开放平台，全面赋能保险业高质量发展。

“作为智能平台，泛华致力于营造一

个支持性和合作性的平台，为个人代理人、销售组织提供集科技、产品、服务、运营、资本、专业支持于一体的综合解决方案。充分利用先进技术、人工智能和数据驱动的洞察力，改变金融服务的提供方式，助力企业转型增速，赋能行业发展。”泛华保险服务集团相关负责人介绍。

在江西，泛华保险服务集团通过开放平台与辖区的寿险、财险保险公司等超过35家合作伙伴构建了保险健康生态体系，实现科技平台“产品+内容+运营+服务”一体化，以用户为出发点、以市场为驱动，赋能江西社会经济高质量发展。此外，泛华保险服务集团还加大科技投入力度，利用大数据、人工智能等先进技术，帮助江西当地超过3000名从业人员提升保单品质水平和客户服务效率，推动行业健康可持续发展。

据了解，泛华保险服务集团曾12次上榜国际权威评级机构A.M. Best（贝氏）发布的“全球保险经济代商20强”，是亚洲区域唯一入选的企业。具有国际领先地位的泛华保险服务集团，未来将持续补充与完善“保险+服务”体系，通过连接国内外更多健康养老、家族传承、教育等优质资源，搭建全球化综合金融服务平台，为客户提供更多与国际化接轨的优质产品和服务；同时拓展仿生机器人、远程医疗等板块，聚焦家庭服务，持续为客户创造价值。

“推动中国企业迈向国际，打造中国品牌的国际影响力是头部企业的责任与使命。我们将以开放的心态、积极的态度，抓住机遇、应对挑战，不断推动泛华保险服务集团做大做强，为服务江西保险业发展贡献更大的力量。”江西泛华相关负责人表示。（冯训太）

太平之星风采展示



万里行 2021年8月开始任职宜春中支副总经理，分管银保条线。刚接手时，合作银行渠道几乎中断，外勤人力只剩3人，

带出队伍 创出活力

唯一内勤同事休产假。面对现实情况，万里行迎难而上，勇担责任，凭借一己之力备战“开门红”。为了打破业绩僵局，他举办一系列客户活动，获得合作方认可；利用满意度调查，识别客户保险需求偏好产出项目并取得傲人成绩。他系统思考能力强、责任心强。在他的带领下，宜春中支银保条线员工凝聚力强，项目产能始终保持在江西分公司前列。2024年开局战中，宜春中支银保条线总量、达成率列全省各中支首位，万里行因工作表现突出，被总公司授予太平人寿五一劳动奖章。



夏标身为太平人寿宜春中支服务拓展部经理，他注重员工的培养和发展，每周固定一次内勤员工会议，共同学习成

长，并把自己多年的寿险历程无私分享，业务节点冲刺从不退缩，获得内外勤员工一致认可。他不骄不躁、居安思危，对新余服务未来的发展有明确规划，始终把人力发展作为团队发展的核心。以强烈的目标感和坚定的决心，夏标带领新余服务队伍一往无前，连续实现2022年和2023年度期交、价值双项超额达成目标，连续2年在系统争先进位，2024年“开门红”更是取得同比增长162%的傲人成绩，被集团授予太平五一劳动奖章。（文图由太平人寿江西分公司提供）

九江银行赣江新区分行 以工会力量助力金融高质量发展

党建引领促发展，真抓实干建新功。九江银行赣江新区分行不断提升新时代工会干部管理水平与业务能力，更好地发挥工会组织作用，以新时代新作为开创工会工作新局面，为银行高质量发展实体经济注入更多工会力量。近日，九江银行赣江新区分行营业部获评“江西省工人先锋号”。

近年来，赣江新区分行营业部主动融入地方经济发展，竭诚服务辖区社会民生，在助力我省“1269”行动计划中加压奋进，以一流的营商环境、一流的金融服务，助推赣江新区特色产业转型升级；继续加大对辖区绿色经济、低碳经济、循环经济支持力度，助推赣江新区新质生产力提质增效；持续以“金融活水”助推民营企业升级，更好地增进民生福祉；持续增强专业化服务意识，提升金融服务软实力。

“此次获评‘江西省工人先锋号’是分行营业部首次获得省级集体称号，分行将以此为契机团结动员全行广大职工，以主人翁姿态建功新时代，更好地满足广大职工美好生活需要，开创全分行工会工作新局面。”九江银行赣江新区分行相关负责人表示，分行营业部党建引领高质量发展，全面深化落实九江银行“优结构、节资本、促合规、控不良、稳增长”方针，紧跟地方工作目标部署，积极融入地方发展大局，拿出真抓实干的韧劲、善抓的巧劲、常抓的韧劲，积极践行社会责任，不断提高金融服务质效，为助力地方经济社会高质量发展贡献金融力量。（冯训太）

昌金高速公路改扩建项目观摩会举行

4月25日至26日，高速公路改扩建工程管理暨昌金改扩建项目观摩会在宜春举行，来自省内外交通建设领域近300名代表参会。

本次会议由中国施工企业管理协会主办，旨在深入贯彻《质量强国建设纲要》和《交通强国建设纲要》部署要求，推动高速公路建设项目高水平建造和精细化管理，切实提升高速公路建设项目品质工程创建水平。会议主题为“绿色低碳·质量卓越·技术创新”，研讨交流内容涵盖平安百年品质工程打造、精品项目创优策划、改扩建工程技术创新与管理、高速公路改扩建工程绿色施工管理要点和实践探索、公路工程施工总承包资质政策及操作实务等方面。

会议期间，与会人员来到沪昆高速公路昌傅至金鱼石段改扩建工程施工现场，详细了解该项目在绿色低碳、技术创新、品质创建方面的主要做法。据了解，昌金改扩建项目结合路域内产业分布特点，建立了全省首个在建高速公路道路材料循环经济产业园，实现道路固废的回收及高效利用，并积极开展路域内钢渣和长石粉等工业固废的高值化利用研究，共节省项目建设成本约8900万元。同时，在彬江隧道广场建立了全省首个在建高速公路隧道光伏发电项目，走出一条可循环、可利用、可持续发展的绿色发展之路。（肖扬铭）

“三联”工作法赋能乡村治理

位于闽赣交界武夷山脉中的黎川县德胜镇茅店村，村民依山而居，世代依靠挖窑制笋为生。洪水灾害频发让茅店村大部分村庄失去生活条件，在党和政府的关怀下，茅店村整村搬迁至德胜镇新区，但生活环境的变化使村内各种矛盾纠纷增加。

近年来，为缓解矛盾冲突，推动乡村社会治理，茅店村党支部坚持党建引领，创立以党支部书记邹忠先牵头，老党员、新乡贤为成员的老邹调解室，通过“三联”（村组联席、干群联合、榜样联动）工作法，将矛盾化解在基层、把问题解决在当地，把隐患消除在萌芽。

“多亏了邹书记，这起省际山林纠纷才能顺利调解。”茅店村村民郭良茂说。郭良茂因为自家林地与福建境内而与福建桐荣村村民存在山林纠纷，吃不好睡不着。村党支部了解情况后主动帮助他，通过多次交涉最终以置换的方式与对方达成共识，保障了老郭的利益。2023年以来，老邹调解室面对面沟通协调解决问题矛盾40余起，切实保障了村民的利益。（邓志彬）

全力以赴保障春耕生产

不误农时不负春，春耕正当时。近日，南昌市新建区石岗镇上坪村的农田里机声隆隆，一台深松机后面跟着三台旋耕机，正在往返穿梭，土地的平整和疏松同步完成。种粮大户、乡贤罗明说：“现在天晴，必须赶紧插秧。村里派了技术人员指导我们科学插秧，大风大雨也不用担心秧苗的安全，晚上可以安心入睡。”作为石岗镇的种粮大户，罗明已完成约400亩农田的春耕生产任务。

当下，正值早稻种植的关键时间节点。但近期，南昌连续遭遇大风雷电、强降雨等极端天气，对村民生活、春耕生产带来影响。为此，石岗镇严格落实各项政策措施，全镇动员迅速行动，全力以赴抓春耕、促生产，千方百计稳面积、稳产量，确保春耕生产高效推进。同时，采用现场核查结合无人机巡查的方式督察早稻种植落实情况。对工作不力的村干部，予以全镇通报，压紧压实干部责任，落实落细各项工作。

据了解，今年石岗镇早稻生产任务共计2.5万亩，截至目前，已完成翻耕面积2.25万亩，播栽面积1.88万亩，并正在有序推进。该镇将调动广大农民的生产积极性，抢抓农时，全力解决春耕生产中遇到的困难，夯实增产丰收基础。（余强辉 钟宏瑜）



“五一”假期临近，鹰潭方特将推出“国潮盛典”活动，为游客打造“早九晚九”连续12小时的沉浸式体验，活动期间更有国风红人空降、大型歌舞秀《盛世夜宴》和天幕大秀齐上阵，并在4月18日至30日推出459元双人预售票、159元夜场预售票，让广大游客享受超值优惠，尽享假期欢乐时光。因为游客挑战急速飙升40米再自由落体的太空梭项目。杨美玉摄

爱英雄 就来英雄城
五一南昌见

南昌市“爱英雄，就来英雄城”暨消费品以旧换新活动

洪城百货嗨购季

2024年5月1日至6月30日

建行生活 + 活动组织

主办单位： 南昌市人民政府

承办单位： 南昌市商务局
建设银行南昌分行

建行生活 + 消费券发放形式

5月1日上午10:00首轮发放，5月9日-6月27日将于每周五上午10点发放。可通过建行生活APP活动专区领取百货嗨购季满500元减200元和满300元减100元优惠券，优惠券有效期7天。（5月1日至6月30日活动期间共计发券8轮次）

南昌百货嗨购季

200元

满500元使用

优惠券七天有效

南昌百货嗨购季

100元

满300元使用

优惠券七天有效

发券方式： 活动期间，可通过建行生活APP活动专区领券。

使用规则： 客户下载、注册建行生活APP，手机定位在南昌市时，在建行生活活动页面领券，并到指定门店消费。活动期间内，每个客户每档优惠券最多可各领取一张，单次消费，优惠券不可叠加使用，名额有限，领完即止，优惠券在有效期内使用，逾期失效，不予补发。

建行生活 + 活动商户

扫描图片中二维码，查看百货消费券参与活动商户。

建行生活 + 新人大礼包

50元

消费满100元可用

美食/压餐券

20元

消费满30元可用

小食券

20元

消费满30元可用

商超券

注：以上三种优惠券中客户任选两种。

15元

消费满16元使用

外食券

12.5元

消费满17.5元使用

哈罗单车券

20元

消费满50元使用

电影券

5折

封顶12.5元

打车券

活动说明

*根据防利相关要求，保证客户公平性原则，往期参与建设银行活动中出现违规行为的，将不得领取优惠券，敬请谅解。

*活动开展期间如涉及违规行为，平台有权撤销用户的活动参与资格、优惠券使用资格，并有权撤销违规交易，收回用户已经获得的奖励权益（包含已消费部分），必要时可追究法律责任。

扫码下载建行生活领取优惠券

扫码查看百货消费券参与活动商户

活动咨询：刘经理：19979243533 李经理：13387085600