

高质量发展调研行

一张蓝图 一往无前

——余江区工业高质量发展调研走笔

本报全媒体记者 祝学庆 陈昊

从引进一家企业，到形成一个汽配产业园；从传统产业“老树发新芽”，到新兴产业快速崛起、四大特色产业园各美其美……作为传统农业县(区)的鹰潭市余江区，工业发展连续多年换挡提速，成绩斐然。2022年，该区在全省考核中收获满满；获评2022年度全省工业高质量发展先进县(区)、获得2019—2021年度全省工业崛起年度贡献奖和园区发展专项奖。

乘风破浪、奋楫扬帆。近年来，余江区牢牢把握发展机遇，大力实施工业强区战略，聚力打造闻名全国的“眼镜之都、雕刻之乡、精密中心、循环基地”，在推进新型工业化发展大潮中阔步向前，以一域之光为全局添彩。

从零到一 从一到八

一个汽车零部件项目，在余江实现了从零到一、从一到八的生长、裂变、延展，崛起为一个汽配产业园。

近日，记者走进江西沃德尔科技有限公司二期项目霍尔传感器的智能化车间，工人们正穿着无尘工作服在全神贯注操作仪器，24小时“不打烊”的生产线高速运转，这折射出沃德尔在余江创造的一骑绝尘的发展速度。

“这么多年合作下来，证明当时的选择没有错。”回忆起最初投资余江的决定，沃德尔集团董事长黄留肖如是说。从2017年签约建设第一个项目，到现在建设投资已经第一期发展到第八期。江西沃德尔科技有限公司行政负责人刘剑伟告诉记者，余江干部的服务效率非常高，第一期从签约到投产仅用10个月。之后企业不断追加投资，沃德尔六期新能源汽车配电箱(PDU)及继电器项目、七期汽车再生铝项目，都在如火如荼地建设中，八期车规级光学镜头项目也与余江区签订了协议。“企业发展如此快速，离不开余江的优良发展环境。区委、区政府的高度重视，以及园区干部的全力服务，令我们感动。他们随时帮助解决企业发展中碰到的各种问题，让企业专心研发、生产。”刘剑伟说。

余江工业园区机关党总支书记孙智栋表示，余江区坚持“快字当先”，派出特派员，专门负责与企业对接，提供定制化服务，为企业创造“无事不扰、有求必应”的发展环境。区主要领导时常带着专家专班前去调度，企业缺资金时，帮助解决融资问题；缺员工时，解决招工问题；缺土地时，协调解决土地问题……

正因如此，沃德尔从一期发展到八期，从一家企业发展成为一个汽配产业园区，填补了鹰潭市汽配产业的空白。

一抓到底 接续奋斗

余江本是一个传统的农业县(区)，并无先天的工业资源禀赋，怎样才能走好新型工业化之路，进而崛起成为全省工业高质量发展先进县(区)?

连日来，记者进园区、看企业，并采访余江区发改委、工信局以及商务局的多名负责人，得到了一个答案：坚持一张蓝图绘到底、一往无前抓到底、一心为民干到底。

“多年来，区委、区政府一张蓝图绘到底，紧扣四大特色产业，一任接着一任干。”余江区发改委主任刘明路



在江西沃德尔科技有限公司二期项目霍尔传感器的智能化车间，工人正专注生产。 本报全媒体记者 祝学庆摄

深有感触地说。

2010年开始，余江立足当地实际，因势利导，坚定走特色产业之路。针对循环经济、眼镜、雕刻、微型元件等四大特色产业专门设立4个指挥部，由区委副书记、常务副区长等担纲指挥长，抽调工信、发改、商务、住建等部门及相关乡镇年富力强的干部，以脱产的形式进入指挥部，打造一个强有力的工作团队，也为培养锻炼干部打造了一个平台。“无论是当年还是现在，区委、区政府的主要领导对产业指挥部的工作始终高度重视，一个指挥部负责一个特色产业的做法延续至今。”余江区工信局党组书记陈建军告诉记者。

十多年来，余江全区上下以敢为人先的勇气和魄力，坚定执着地咬定工业强区各项目标不放松。采访中，企业负责人对此也很有同感，他们表示，余江每一任干部都很用心服务企业。前人栽树，后人浇水、施肥，企业收获发展果实。每一届党政班子都以园区建设为主战场，以产业转型升级为主线，以项目建设为抓手，接续奋斗，从而造就了今天各具特色的产业集群。昔日回收废品的潢溪镇崛起成为循环产业基地，其中的龙头企业保太集团已挺进江西制造业民营企业100强；挑担子卖眼镜的中童镇，成长出一个省级重点眼镜工业产业集群，目前已有260余家眼镜生产企业在园区落户，是全国五大眼镜制造基地之一；上世纪90年代只有十余家作坊式微型元件加工企业的锦江镇，如今已成功实现规模化、智能化转型升级，蝶变出一个精密铸造产业园。

提升“软实力” 夯实“硬支撑”

走进位于余江区眼镜产业园区的鹰潭晶威眼镜有限公司眼镜展示厅，琳琅满目的太阳镜、近视镜，令人目不暇接。作为一家集研发、生产于一体的高端品牌眼镜制造企业，该公司通过多年发展，在国内已处于领先地位。晶威眼镜董事长裴江峰告诉记者，2019年1月，公司在余江投资建厂。4年后，公司从深圳整体搬迁到余江。“从一开始在余江建厂，到把整个公司搬迁到余江，如今还举家搬了过来，孩子也在这边上学，原因就是我觉得余江的营商环境好。”裴江峰颇有感触地说。

栽好梧桐树，引得凤凰来。余江全力打造一流营商环境，以良好的契约精神吸引外地客商投资，政府承诺的扶持政策和各种奖补资金及时兑现，在打造公平有序的市场环境、办事高效的政务环境、公开阳光的法治环境、关系优良的政商环境方面下足功夫。

持续开展企业精准帮扶专项行动，该区建立特派员帮扶机制，选派49名特派员帮扶117家规模以上工业企业，对全区规模以上工业企业实行挂点帮扶全覆盖，积极协调解决企业诉求及问题，累计入企帮扶1095人次；深化政企圆桌会议制度等帮扶机制，常态化为企业排忧解难，切实帮助企业解决生产经营中的难点痛点。优化产业扶持政策体系，从土地保障、科技创新、金融服务、人才引进、财政支持、税收优惠等不同层面，对入园企业和项目给予支持，通过提升营商环境的“软实力”，夯实经济发展的“硬支撑”。

“万名大学生进千站” 文明实践志愿服务行动

走进田间地头 服务农村农民

本报全媒体记者 江拓华

“红彤彤的无花果美味可口，大家点击直播间下方的链接就可购买。”8月11日，在新余市仙女湖区河下镇浒溪村的20亩无花果种植基地，江西工业工程职业技术学院学生涂昱琦通过短视频平台，帮助当地果农直播带货。学习电子商务专业的涂昱琦认为，农产品产得好，更要卖得好，搭乘电商快车，无花果基地大有可为。

结束直播后，涂昱琦向果农徐政介绍起互联网与休闲农业相结合的农产品“新零售”趋势。今年暑期，她带着这个课题返乡，将在学校学习的专业知识和当地实际情况结合起来，在田间地头、农户家中深入调研，笔记记了一本。

徐政早有直播带货的想法，但因缺乏设备、技术，迟迟没有付诸行动。涂昱琦的尝试，帮助徐政找到了“致富密码”。“新余很多大果园都在做直播带货，效果很好。利用互联网引流并实现精准营销，相信果园能实现既丰产又丰收。”徐政笑着说。

上饶师范学院学生赖文杰是土生土长的新余人，他每个暑假都会回村，看到村子因人口外流而变得空荡荡时，他心里很不是滋味。“只有吸引人才回流，才能实现乡村振兴。”他和涂昱琦一道，一有空就会到各村转转，帮助农户出主意想办法。“产业振兴不是喊出来的，而是靠致富带头人扎根农村，实打实干出来的。”赖文杰说道。

赖文杰认为，休闲农业以农业生产、农村风貌为基础，提供休闲观光、农家体验等服务，是激发农村活力的好产业。“通过摸底，发现不少村民想发展休闲农业，但要么没有资金，要么没有经验技术，始终心存疑虑。”为此，他积极到农业农村部门咨询扶持政策，并反馈给村两委或致富带头人，当好“通信兵”。

记者见到种粮大户严淑志时，他正操作无人机喷洒除草剂。“只要一个上午，就能完成400多亩稻田的除草工作。”在江西工业工程职业技术学院学生胡阳俊看来，如今农业“科技范”十足。

“课堂上老师经常跟我们讲粮食安全的重要性，直到来到田间地头，才有了更深刻的体会。”学习物联网专业的胡阳俊表示，将来想从事农机设计研发工作，大力推进农业机械化、智能化，为国家粮食安全贡献青春力量。

今年暑期，新余市积极开展“万名大学生进千站”文明实践志愿服务行动。截至目前，该市组织1538名大学生深入田间地头，走进群众家中，参加各类助农服务活动，传播党的“三农”好政策，在新余市的青山绿水间挥洒青春汗水。

海峡两岸(南昌)青年学生交流营开营

本报讯(朱晨欣)8月14日，以“青春同行·共筑未来”为主题的第十届海峡两岸(南昌)青年学生交流营在江西省对台交流基地——南昌职业大学举行开营仪式，共吸引来自大陆和台湾高校的50余名青年学生参加。

此次交流营活动为期7天，两岸青年学生将走进南昌、九江、景德镇等地参访，在充分领略江西优美自然生态景观和厚重历史文化魅力的同时，还将通过联欢、访谈等方式，一对一、面对面地开展交流互动，进一步拉近赣台两地青年学生之间的距离。

据悉，海峡两岸(南昌)青年学生交流营已成为赣台青年交流活动的知名品牌，自2014年至今已连续举办9届，为促进两岸青年民族认同感、深化赣台交流合作发挥积极作用。

国家(江西)北斗综合应用示范项目实现重点突破

(上接第1版)推动北斗产业跨越发展。优化发展布局，出台《江西省北斗产业发展“十四五”规划》，制定《江西省推进北斗产业发展若干措施》。强化项目建设，北斗变电智能芯片终端量产，年产25万平方米北斗电路板等项目加速推进。加快产业集聚，培育北斗云、索利得、北斗变电等一批北斗龙头企业，一批北斗产业园等蓬勃发展。

此外，江西获批在全国开展首个基于北斗技术的低空空域管理改革试点，并已进入验证飞行阶段。第十二届中国卫星导航会在南昌成功举办，吸引近4万人参会参展。江西北斗应用不断深化拓展，步入了重点突破、加速发展的“快车道”。

省委、省政府高度重视北斗系统应用和产业化发展，连续三年将北斗综合应用示范项目建设列入省政府工作报告，将北斗产业发展纳入省“十四五”规划和2035年远景目标纲要。

(上接第1版)同时，聚焦县域特色产业和特色企业，细分产业的金融需求，创新推出“橙农贷”“油茶贷”“鱼类养殖贷”“黄鳝养殖贷”等特色“三农”金融产品，累计出台包含政策类、制度类、产品类等108项工作举措，打造24款涉农类金融服务产品，将资金精准“滴灌”农村养殖户、种植户、养殖企业等农业经营主体。

截至7月末，江西银行涉农贷款余额574.73亿元，较去年末新增90.45亿元，增速为18.68%，完成人民银行全年指导值133.01%；服务涉农客户12509户，其中服务农户11133户，服务涉农企业1376户。

江西银行将深入贯彻落实省委十五届四次全体(扩大)会议关于打造“三大高地”、实施“五大战略”的决策部署，以及关于深入推进乡村振兴、加快农业农村现代化建设的有关要求，持续从产品、服务、渠道、队伍等方面发力，加强线上和线下立体协同，持续扩大服务覆盖面，进一步提升对小微企业、个体工商户、农民专业合作社、家庭农场、农户等客群服务质效。以网点多元、队伍机动、科技助力为导向，以县域成势、产业成片、企业成链为核心，因地制宜，做大信贷总量、做优渠道产品、做强服务平台，为一县一乡一业一企一户实施定制化的金融服务方案，源源不断将金融活水注入赣鄱大地广袤的乡村田野。



日前，在上高县翰堂镇福村鱼蟹混养基地，农户正查看黄鳝养殖情况。近年来，当地依托丰富生态资源，大力发展黄鳝、鲈鱼养殖等特色产业，助农增收。 通讯员 邹利强摄

特色产业助农增收