

# 让每片绿叶释放金色能量

## ——遂川县解锁生态资源多维转化新路径

王夏华 李书哲 本报全媒体记者 李 歆

地处赣江源头的遂川县，森林覆盖率高达79.13%。近年来，这座“绿色宝库”以“两山”理念为引领，通过成立森林生态运营中心，创新生态资源整合、运营和转化模式，让绿水青山真正成为富民强县的金山银山。

截至今年3月，遂川全县生态资源资产整合规模超10万亩，碳汇交易、湿地占补平衡等新业态呈现显著发展态势，林下经济产值首次跨越亿元门槛。一幅“山水为卷，绿碳生金”的生态经济画卷，正在这里挥笔写下。

### 破局“沉睡资产”：整合集约激活绿色资本

“遂川县拥有林地面积375万亩，森林蓄积量超1700万立方米，生态资源家底丰厚。然而，过去由于产权分散、管理粗放，大量资源长期‘沉睡’。”遂川县两山开发投资有限公司总经理郭玲华告诉记者。

去年10月，遂川县成立森林生态运营中心，实施整合、收储、运营“三步走”战略，推动生态资源向资产、资本高效转化。通过流转、赎买等方式整合碎片化林地，实现林权收储，接着在收储的林地上高标准实施森林抚育工程，间伐后套种珍贵树种楠木，建成湿地松、油茶、枳壳等示范基地，形成“规模化经营+科学管护”模式。

为解决产权变更复杂、流转效率低等问题，该县森林生态运营中心还委托第三方机构编制资产整合方案，对拟整合的实物和无形资产全面摸底确权。通过

分类评估和注资，逐步形成可量化、可交易的“资源资产包”。

数据显示，去年以来，全县共完成林权流转收储签约面积4.2万余亩，投入资金2.4亿元，办理林权流转不动产登记2.7万余亩。“遂川的生态资源整合模式，不仅解决了‘资源在山上、资金在银行’的矛盾，还为后续资产证券化、绿色金融创新奠定了基础。”省林业科学院相关专家表示。

### 创新“绿碳路径”：交易赋能驱动产业融合

去年12月20日，全省首期造林碳汇国家核证自愿减排量(CCER)项目减排量预售签约仪式在遂川进行。通过碳汇交易，当地林农每亩林地年均可增收近百元，真正实现了“不砍树也能致富”。

为让森林“呼吸”变成真金白银，遂川县以碳汇开发为突破口，同步探索湿地交易、林下经济等多元化路径，构建起生态产品价值实现全链条。

该县建立湿地后备资源库，探索跨区域交易机制。去年与吉安幼儿师范高等专科学校完成跨县湿地占补平衡指标交易，金额63.15万元。

同时，该县通过“中心+林场+企业”模式，引进江西供销本草集团等药企，发展岗梅、枳壳、魔芋等林下种植。“林下种药材，亩均收益是传统林业的3倍，药企还能按保底

价回收产品，确保我们林农‘零风险’。”在五斗江乡岗梅种植基地，林农刘建国高兴地告诉记者。

截至目前，该县共种植林下经济1.3万余亩，带动20余个村集体实现增收。

### 构建“生态矩阵”：项目集群引领产业升级

启动生态科技(木竹)产业园建设，引进木竹精深加工、生物质能源等企业，预计年产值超5亿元；推广油茶水肥一体化项目4.5万亩，亩均增产30%，带动农户均增收8000元；实施金橘良种基地建设项目，预计3年内形成年产5000吨优质金橘产能……如今，越来越多的生态重点项目，正在遂川蓬勃成长。

从“砍树经济”到“看树经济”，从“资源沉睡”到“绿碳生金”，遂川县正以重点项目为引擎，推动生态产业向高端化、集群化发展，走出一条生态优先、绿色发展的“两山”转化之路。

“直播间就在油茶园里，消费者能看到产品从种植到加工的全过程，买得放心。”生态运营中心负责人谢朝辉介绍。为拓宽本地特色产品销路，遂川县推动竹笋、蜂蜜、茶叶等产品入驻“832平台”，并建设标准化直播间。仅今年一季度，线上销售额便突破800万元，同比增长120%。

“我们不仅要守护好这片青山，还要让每一片绿叶都释放出金色的能量。”谢朝辉告诉记者。



▲5月10日，位于丰城市的赣江龙头山枢纽二线船闸项目最后一根灌注桩顺利完成混凝土浇筑，至此1778根钻孔桩全部施工完毕。该项目是赣江航道承上启下的节点工程，建成后将进一步提升赣江高等级航道服务能力。

本报全媒体记者 吴文兵摄

▲近日，泰和县澄江大桥项目吊索安装完成。这标志着澄江大桥项目主体工程基本完工，即将建成投用。

特约通讯员 邓和平摄

# 赞比亚江西经济合作区为当地带来发展新机遇

新华社记者 闫 然 彭立军

驱车从赞比亚首都卢萨卡出发，沿着连接南北的国家级主干道一路向北行驶80多公里，便来到位于中央省奇邦博市的赞比亚江西经济合作区。合作区道路通达，中式灰瓦正门后，6栋现代化厂房整齐矗立，运料车往来穿梭，工人忙碌不停，一派井然有序的景象。

这是中国江西省首个境外经贸合作区，由7家江西省属国有企业共同出资设立。“奇邦博市是传统的农业区，我们完全是荒地起新城。”赞比亚江西经济合作区总经理叶季难掩自豪。

自投自建供电专线，6公里道路主干网，建筑面积1万平方米的综合办公楼和酒店服务设施，6栋各4500平方米的轻工厂房……历时5年建设，累计投入近7000万美元，合作区于2023年10月正式投入运营。

赞比亚总统希奇莱马在揭牌仪式上说，赞比亚江西经济合作区是赞中两国人民共同的工业园，“希望更多企业来合作区投资，充分利用周边农业和其他资源优势，为当地

地创造更多就业机会”。

据了解，截至2025年3月，合作区已吸引光伏储能、电力设备组装、农产品加工等13家企业的14个项目入驻，投资总额达1.49亿美元，其中中资企业8家，带动当地近千人就业。

较早入驻的赞比亚烟叶烟草公司总经理阿利波特·恩戈马谈及选择合作区的原因时表示，产线运作需要持续稳定的电力供应，合作区“路网、厂房、变电站、加油站等设施无可挑剔”。

江西铜业(赞比亚)光电有限公司是目前合作区内规模最大的企业。“这是我们首个海外线缆生产基地，我们的目标是要打造完整的铜加工产业链。”该公司董事长刘新枫说，赞比亚铜矿资源丰富，但相关产业始终停留在原矿到基础铜材料的前端，从材料到消费品终端一直是空白，“我们将国内的技术优势转移过来，结合当地原材料价格优势，眼下公司产品供不应求”。

赞特斯电气有限公司是最早进驻合作区的企业之一，主要从事配电变压器的生产、维修、保养检测业务。记者在现场看到，三名当地工人正围在一台故障变压器旁拆解发黑的线缆。生产厂长李衡告诉记者，公司目前雇用近40名当地工人，岗位覆盖技术、生产、行政管理等，已经有员工从学徒成长为技术熟手。

威廉·尼安贝是赞比亚铜带大学电气工程专业的在校生，目前在赞特斯公司实习。他的愿望是毕业后加入中国公司。“看着在车间带我的赞比亚老师，我期待未来也能在技术领域独当一面。”尼安贝满怀憧憬地说。

“要引得来，更要留得住。”叶季表示，结合赞比亚电力长期供应不足严重制约工业发展的现实，合作区将发展重心瞄准加工制造业。在甄选入园企业时重点引入电力设备制造、铜产品深加工等具有本地资源优势及中国产业优势的链主企业，通过属地采购、本土化经营等形式实现技术转移，推动赞比亚产业升级。

(新华社卢萨卡电)

本报抚州讯(郭钦 任为)“今天最后一次冲刺训练，大家抓紧时间练习!”近日，在位于抚州市三翁花园西区的亨得利无人机培训基地，学员们正全神贯注地操控无人机进行飞行训练。近年来，随着低空经济的快速发展，无人机在农业植保、测绘勘探、物流运输等领域的应用日益广泛，市场对持证“飞手”的需求持续增长。在抚州市，不少年轻人瞄准新赛道，积极报考无人机执照。

37岁的周建钢是培训现场年纪较大的学员，面对笔者的询问，他坦言：“我是自主报名的，无人机行业前景广阔，机会得靠自己抓住。”周建钢的目标很明确——从事无人机植保工作。“传统人工喷洒农药，一人一天最多作业20亩，无人机一天能完成400至600亩，效率提升20倍以上。现代农业需要这样的技术。”

“无人机比小时候的遥控飞机更好玩，还能对一些行业提供服务，我觉得很酷。”00后学员吴政洋今年下半年即将入伍，他说，“艺多不压身，以后无论是专业从事这行，还是兼职航拍、巡检，都能多一条出路。”

亨得利无人机培训中心负责人胡川介绍，考核分为理论和实操两部分：“理论考试有固定题库，实操包括综合问答和飞行测试。根据不同机型，培训周期20天至30天。”目前，该中心已与本地多家农业合作社、测绘公司建立合作，结业学员可推荐就业。

2019年，“无人机驾驶员”被正式纳入《中华人民共和国职业分类大典》，分为植保、安防、航拍、巡检、物流五大职业方向。中国民航局预测，2025年我国低空经济市场规模将达到1.5万亿元，2035年有望突破3.5万亿元。“业内估算，全国无人机操控员缺口超100万，且对学历要求宽松，特别适合退伍军人、返乡青年等群体。掌握这门技术，相当于拿到了低空经济的‘入场券’。”抚州市青年创业协会会长祝刘林说。

随着我省低空经济试点政策的推进，抚州市正规划建设无人机应用示范基地，涵盖农林作业、应急救援、文旅航拍等领域。在这片新蓝海中，越来越多的年轻人正蓄势待发。

## 持证『飞手』成就就业新选择 抚州年轻人争考『空中驾照』

平价商店以低于市场均价15%以上价格，常态化供应至少10种基本蔬菜品类

## 南昌构建农副产品平价供应新格局

本报南昌讯(全媒体记者康春华)日前，记者从南昌市有关部门获悉：该市正式实施农副产品平价商店建设实施方案(2025年修订版)，通过构建覆盖全链条的平价供应网络，着力破解“买菜贵、卖菜难”的民生难题。这项系统性工程将政府调控与市场机制深度融合，为城乡居民构筑起价格稳定、供应充足的农产品消费屏障。

根据新规，平价商店将被打造为“平时保供应、急时稳物价”的民生枢纽。在常态运营中，这些门店需以低于市场均价15%以上的价格，常态化供应至少10种基本蔬菜品类，同时对大米、食用油、猪肉等主粮肉品实施限价销售。创新构建“三位一体”保障机制。在供应链前端，重点扶持50个直供基地建设，通过“农超对接”模式减少中间环节，使农产品从田间到餐桌的流通成本降低20%至30%；在中端环节，规划建设3个区域性配送中心，配套智能仓储和冷链物流系统，实现农产品24小时新鲜直达；在终端销售网络，优先在人口密集社区、保障房片区布局150家标准化门店，形成“15分钟便民生活圈”。

值得关注的是，方案首次引入数字化监管平台。通过接入该市30个主要农贸市场的价格数据，系统可实时生成128种农产品价格指数，为平价商店动态调整售价提供精准参考。更值得期待的是，该平台未来将升级为产、供、销一体化服务平台，农户可在线对接采购需求，商家能提前预判市场走势，消费者则可通过APP查询附近平价商店的实时价格。



瑞昌市通过减税降费、金融支持等举措，帮助企业保订单稳生产。图为5月12日，位于该市智造小镇的江西泰容电子科技有限公司车间内，工人正在赶制订单。 特约通讯员 魏东升摄