

既要“高颜值” 又要高价值

——吉安“点绿成金”推动“两山”转化

王 娟 本报全媒体记者 蔡超然 周 幸

仲夏时节，吉水县赣江沿岸区域的金滩·十里画廊水清岸绿，碧波荡漾。这片曾经杂草丛生的滩涂，如今因河湖长制的推行焕发新生，成为市民游客的“城市客厅”。金滩·十里画廊的涅槃重生，是吉安市探索“两山”转化路径的一个生动缩影。

吉安以绿水青山就是金山银山理念为指引，创新生态产品价值实现机制，加快形成核算、收储、整合、运作、开发的全链条转化格局。截至2024年底，全市“两山”公司收储生态资源总价值720亿元，较上一年增长148%；全市生态产品总值(GEP)核算总值3940亿元，位居全省第三；全域推进GEP核算试点、林权抵押融资模式入选国家生态文明试验区改革典型经验。

价值核算：让生态价值有“尺”可量

樱花长廊、四季花境、民宿、酒坊、茶吧……明清古建筑群与现代文旅业态交相辉映。位于吉州区兴桥镇的钓源古村一到节假日便一房难求。然而，在2022年之前，这里还依赖政府资金“输血”。

转机始于吉安全力推进“两山”转化实践。当地引入国内文旅行业标杆十里芳菲团队，创新“VEP+古村贷”模式，完成8000万元绿色融资。同时，村集体通过资源收储、资产托管、让古宅、水系等生态资源转化为可评估、可交易的“生态资源包”。2024年，钓源古村接待游客59万余

人次，实际营收1800余万元，拉动区域消费近亿元。

钓源古村的成功，得益于吉安打造出“VEP+”系列融资产品矩阵。该省在全省率先形成市县两级GEP核算成果，出台《吉安市推进生态产品总值核算成果应用实施方案(试行)》，推动GEP核算成果进考核、进规划、进项目、进政策、进市场，探索创新可抵押、可开发、可交易的特定地域单元生态产品价值核算(VEP)试点。

“过去银行只认可土地或房产抵押，生态权益类贷款很难获批。现在通过对特定地域单元价值核算(VEP)，生态价值得到银行认可，有效解决了传统文化保护与开发的资金来源问题。”吉州区钓源古村十里芳菲运营公司负责人孙志明说。

不仅如此，随着万安县1.6亿元“生态渔贷”、永新县800万元“生态文旅贷”等创新产品相继落地，全市已形成“核算—评估—质押—融资”完整闭环。特别是创新推出的自然资源“组合供应”模式，将水库、森林等资源打包交易，唤醒白云山、天马山等5座水库1.75亿立方米“沉睡”水资源，完成了水库水电站经营、水库养殖经营、供水收益、灌溉经营等权益交易，成交金额11.08亿元，实现生态和经济协同发展。

平台运营：让资源要素“活”起来

绿色发展涉及社会发展的方方面面，如何拓展绿色空间，加速释放绿色效益？

吉安以平台建设为抓手，激活“两山”转化动力，在全省率先实现市县两级国有“两山”公司全覆盖。

成立于2022年4月的万安县两山集团有限公司，统筹农林和文旅等产业，与村级合作社签订生产协议，推动富硒大米、生态鱼养殖、国土绿化等特色产业链延伸。截至目前，该公司总营收达5.4亿元。今年，公司依托赣江源治理等多个项目，为当地群众新增就业岗位1000余个。

截至5月，吉安14家“两山”公司累计收储生态资源价值总量737.6亿元，注入资产总额突破1000亿元，120余个绿色项目获得贷款96.5亿元。

“强村公司”是壮大集体经济的重要引擎。新干县七琴镇党委牵头各村党支部联建成立“强村公司”，将村与村之间的土地、人力、技术、市场等零散的村级集体资源高效整合，通过流转3万亩土地规模化经营，实现溢价600多万元，不仅村民获得租金，更有效推动村级集体经济提质增效。

“我们把零散的土地集中起来，发展高效农业和生态旅游，让资源变资产、农民变股东。”七琴镇镇长邓媛说。

针对生态产品“变现难”问题，吉安创新推出“取水权贷”“碳汇收益质押贷”等80余款绿色金融产品，探索“企业+集体+村民”多元化合作机制，延伸成立400余家“强村公司”“村投公司”，累计注入资产总额15.53亿元，带动20.1万农户户均增收2700元。

产业融合：让绿水青山“变现”有道

近年来，吉安坚持红色带绿色、产地带产品，将品类丰富、品质优良的特色农产品纳入“井冈山”农产品区域公用品牌体系，通过实行商标管理、包装设计、品牌宣传、网点布局、销售渠道“五个统一”，“井冈山”牌产品年销售额超120亿元、增长61%，平均溢价21.8%，带动50多万农户增收。

吉安以产业化开发提升“两山”转化效益。在安福县竹科技产业园，鲁丽集团的全竹循环生产线正高效运转，毛竹从传统的竹地板升级为竹纤维餐具、竹塑复合材料，产品附加值提升8倍。

永新县三湾乡石口村将废弃采石场改造成“三湾红旗营”红色研学基地，通过“削坡减载+AR互动”技术改造，项目年接待游客12万人次，营收突破2000万元，带动周边600余户村民参与旅游服务。

吉安各地立足生态资源禀赋，积极探索“生态+”转化路径，不断丰富生态产品价值实现模式。新干县赣中草珊瑚茶出口创汇50多万美元；永丰县采取“企业+基地+农户”方式，辐射带动4万农户种植高产油茶10万亩；万安县做活“生态鱼”文章，渔业产业总产值达12亿元。

从“砍树人”到“看树人”，从“卖资源”到“卖生态”，吉安构建起“资源—资产—资本—资金”转化通道，让绿水青山底色更亮，金山银山成色更足。

江西好兵

在江西这片充满红色记忆的土地上，许多退役军人虽然脱下了军装，却依然保持着军人本色。他们有的投身商业，有的从事公益，有的成为教师，用自己的方式诠释着新时代的担当，在不同的“战场”上，绽放着耀眼光芒。

从军营到商海的转型冲锋

在千年瓷都景德镇的航空小镇，江西天一航空装备有限公司(以下简称天一航空)车间内，精密设备轰鸣。天一航空董事长、总经理陈波正专注地察看数控机床上的零部件，他曾经是陆军航空兵，如今正用高品质产品继续着航空报国梦，诠释退伍不褪色的军人本色。

2003年，结束军旅生涯的陈波，以军人的果敢投身创业。因对航空的热爱，2009年，他带着5名工人和几台简易设备，创立天一航空，瞄准航空零部件赛道。

然而，公司接到的首单便遭遇重创。当时，公司承接了一批零件制作任务，耗费一个月生产的零件，最终仅有1个合格。陈波不仅承受着经济损失，更担忧失去合作机会。

“部队出来的，从不轻言放弃。”陈波没有退缩。他带领团队扎根车间，日夜钻研先进技术与生产标准，邀请退休老师傅指导。很快，第二批产品合格率跃升至90%以上，打响了公司口碑。

走进天一航空，车间整洁有序，尽显军人严谨作风。陈波将军旅管理经验融入企业，引进先进设备打造自动化生产线，与高校共建实验室，开展产品研发。在他带领下，天一航空实现从只能生产简单结构件到产品覆盖“上天、入地、下海”全场景，成为江西省专精特新“小巨人”企业。

“军人办企业，更要勇担社会责任。”陈波在景德镇民企中率先推行五险一金，并提供免费食宿。他还帮扶30余户困难家庭，在抗洪救灾、家乡建设等方面累计捐赠560万元。今年，陈波获得全国劳动模范荣誉称号。“穿军装时保家卫国，脱军装后服务社会，都是军人本分。”陈波说。从军营到商海，变的是战场，不变的是军人冲锋的姿态与赤子之心。

从军营到民生的本色坚守

“我是一名退伍老兵，向抗美援朝老兵致敬！”6月11日，宜春市爱国拥军促进会执行会长邱振兴和志愿者们走访93岁的抗美援朝老兵范志国。老兵讲述的奋勇杀敌往事深深感染了邱振兴与志愿者们，让大家备受触动，心潮澎湃。

邱振兴的父亲是一名退伍老兵，在父亲的言传身教下，身着军装保家卫国的军旅梦，从小就在邱振兴心中生根发芽。二十世纪90年代初，邱振兴如愿踏入军营，成为一名卫生员。军营里，他凭借勤奋好学的劲头，多次被选派到军地医疗部门深造。

“是部队培养了我，给了我安身立命的一技之长。”退役后的邱振兴，怀揣着部队赋予的扎实医疗技术，创办了牙科医院。虽然脱下军装，但邱振兴依然以军人的担当冲锋在服务社会的一线。他带着团队走进校园、社区开展口腔科普；诊所里，残障人士、低保户可享受免费诊疗，退役军人享有“八一折”专属优惠。他还发起免费为孩子做窝沟封闭的公益项目，守护孩子们的牙齿健康。

2023年7月，宜春市爱国拥军促进会成立，作为执行会长，邱振兴将满腔热忱倾注于关爱军人家庭、为困难老兵送去生活物资、定期看望烈士父母、走访慰问功臣模范。2024年3月，在宜春市退役军人事务局的支持下，邱振兴参与创立江西省首家军嫂学堂。在军嫂学堂，插花、书法、合唱等多彩活动轮番上演，还有充满趣味的军娃夏令营，这一暖心举措，赢得了部队官兵和军嫂们的广泛赞誉。“军嫂是军人最坚实的后盾，我们要让她们们的生活丰富多彩。”邱振兴的话语，道出了他对军属真挚的关怀。因为这份始终如一的坚守与奉献，2024年，邱振兴荣获“全国模范退役军人”称号。

从军营到讲台的红色接力

“同学们，大家要深入了解这段历史，用心感悟先辈们的精神。”6月16日，江西艺术职业学院排练房里，戏剧影视系组织员章于正指导学生排演话剧《八一起义》。从驻香港部队通信兵到高校教师，这名90后女退役军人在不同岗位上传承着红色基因。

2015年秋天，章于收到大学录取通知书时，随附的征兵宣传页瞬间点燃了她心底的军营梦。“我一直渴望穿上军装。”怀着这样的憧憬，她剪掉长发，成为驻香港部队的一名空军通信兵。

2017年退役返校后，章于担任了四年新生军训教官。这个身份对她而言意义非凡。“以前从没想过会期待军训，遇到章教官后，每天也都盼着训练。”“第一次有了强烈的集体荣誉感。”学生们真挚的反馈，不仅是对她工作的认可，更坚定了她在服务社会的信念。

2024年成为教师后，章于将军营里的“阵地意识”融入党建工作，她组织的主题党日总像战前动员一样直击人心。她还发起成立“红旗志愿服务队”，组织学生前往爱国主义教育基地开展“传承红色基因，践行雷锋精神”义务劳动，用行动擦亮红色地标，激活青年人心中的红色基因。

若有战，召必回。这是章于退伍时许下的铮铮誓言。在她眼中，和平年代的“战”，是对上级指令的坚决执行，是主动攻克重重困难的勇气。在立德树人的战场上，章于以“站排头、打头阵”的昂扬姿态，助推红色基因在青春的接力中代代相传。

在赣鄱大地，像陈波、邱振兴、章于这样的退役军人还有很多。浮梁县的汪锦锋退伍后，走进校园、社区、企业，宣讲国防教育知识；新余市的李时洪扎根调解一线，将纠纷化解成和谐音符……退役军人褪下戎装，却褪不去家国情怀；转换战场，冲锋担当始终如一。在不同领域发光发热的他们，依然是最可爱的人。

脱下军装，他们依然是最可爱的人

走近我省退役军人群体代表

本报全媒体记者 李芳



近年来，庐山西海打造“跟着赛事去旅行”特色旅游品牌，进一步做旺旅游人气、做强赛事经济。图为6月21日，2025中国庐山西海垂钓运动季开幕，近千名垂钓精英展开为期4天的激烈角逐与技艺交流。

本报全媒体记者 尹晓军摄

守护“菜篮子”安全

本报全媒体记者 舒海军

6月18日晚11时许，鹰潭市余江区大唐农博城农产品批发市场灯火通明，满载蔬菜、水产品的货运车辆有序驶入。身着白大褂的检测人员与市场监管人员正在各摊位间忙碌，取样、封存、检测……整个流程在夜色中井然有序地进行。

作为鹰潭市规模最大的农产品集散地，大唐农博城保障着全市近七成的蔬菜和水产品供应。“我们选择在交易高峰时段开展监管，就是要从源头把好食品安全第一道关。”余江区市场监督管理局副局长周志坚道出深夜监管的目的。

以往，农产品批发市场的监管主要采用“撒网”式的抽检模式，快检与法检衔接不紧密，需要20个工作日才能出具检测结果。等到发现问题时，问题农产品早已流入消费环节。为解决这一“时间差”问题，鹰潭市创新推出“快法检联动

211”机制，构建“快检初筛+快检复核+法检确认”三级检测体系，并对各环节时限作出严格规定：快检初筛必须在2小时内完成，快检复核、法检抽样和溯源核查限时1小时，法检检测结果须在1个工作日内出具。

“现有条件下，1个工作日内出具法检结果已经很快了，但对农批市场来说，一天时间足够让这些蔬菜、水产品流向全省乃至全国各地。”周志坚说。

如何跑赢时间，实现有效拦截？“快检虽然快速，但执法依据还是要以法检结果为准。”鹰潭市市场监督管理局食品安全协调科科长赖伟明说，改革的难点在于既要“快”又要“准”，关键在于提升快检的精准性，使其能够有效预判法检结果。

精准是“快”的基础。为此，鹰潭市采取了一系列针对性措施：将快检抽样量增

加至每批次200克，增强样本代表性；引入量子点、胶体金等先进检测技术，对样品进行打浆处理以提高检测效率；针对高风险品种采用“二联试剂法”检测，并制定重点监管食品目录……

“以蔬菜为例，当快检阳性值达到法定限量3倍时，与法检不合格的吻合率接近80%。”赖伟明介绍，一旦快检阳性值超过法定限值一定比例，立即启动前置程序，暂停销售问题食用农产品。

在大唐农博城快检中心，展板上清晰地记录着近期食用农产品的检测数据。“过去是大海捞针，现在是精准出击。”检测员毛平华这样描述道。试点以来，余江区累计完成快检588批次，最终确认不合格15批次，问题发现率较传统模式提升近一倍。

“严格的市场监管给我们增添了信誉。”牛羊肉批发商陈顺勇深有感触地说，

“现在我们向客户推销产品时更有底气，生意更好做。”

“现在进货必须‘票证齐全’，检测合格才能销售。”在市场入口处，蔬菜批发商徐苏冬一边上传检测报告一边介绍。市场内每个摊位都设有“四亮”公示栏，营业执照、质量承诺、检测结果、溯源码等信息一目了然。

对于发现的问题产品，市场监管部门通过智慧监管平台进行溯源管理。“实践中，也存在农产品批次标识不清制约溯源效率的问题。”赖伟明表示，筑牢食品安全防线需要全链条发力，必须强化源头管理，打通信息壁垒，构建覆盖全链条的监管网络。

晨曦微露，经过严格检测的农产品正被装车发往全市各销售网点。这座“不夜城”用专业和坚守，为市民的“菜篮子”安全筑起了一道坚实防线。