

民呼政应办实事·体验

● 开栏的话

民之所望，政之所向。3月27日，我省2025年10件民生实事发布，既巩固提升基础项目，又积极回应群众关切，尽显“民有所呼，政有所应”的担当。

今年已然过半，在这承前启后的关键节点，为传递我省增进民生福祉的坚定决心，营造良好舆论氛围，本报今起推出“民呼政应办实事”栏目，请读者跟随记者体验，近距离感受民生实事推进的每一步，见证幸福生活的点滴变化。

低保提标 精准救助暖民心

本报全媒体记者 陈 璇

6月29日15时05分，贾某花的手机“叮”的一声响起。“您的账户收到低保资金450元。”这条银行短信让这名42岁的母亲瞬间红了眼眶。她急忙唤来大儿子：“快看，政府给你们发了差额补助，以后咱家每月能领2745元了！”

贾某花一家四口住在南昌市青云谱区三家店街道。四年前，贾某花被查出患有尿毒症，每周需要透析三次；祸不单行，丈夫姜某武随后又患上脑梗和糖尿病。为了治病，家里积蓄早已掏空，每月药费还需要一两千元。

“最困难的时候，连孩子学费都凑不齐。”贾某花回忆道。

今年3月，贾某花一家生活迎来了曙光。三家店街道干部得知贾某花的家庭情况后，与社区干部及时上门调查，很快为其申请了低保。当月，贾某花与丈夫，以及小儿子便领到了2595元的低保金。“你放心，党和政府一直都记挂着你们，低保金每年都在涨，我们也会第一时间帮你们办好认证手续。”三家店社区干部戴仙娥的话，让贾某花又安心了许多。

与贾某花一样享受低保救助的，还有三店北社区的居民钟某春。35岁的他患精神疾病已有数年，父亲前年去世，母亲每月只有1200多元的退休金。

“儿子这个样子根本没法工作，好在前两年社区干部为他申请到了低保。刚开始是每个月600多元，经过几年调整，现在每个月有900多元，减轻了家里的负担。”钟某春的母亲温某花说。

近年来，街道和社区多次为母子俩宣传医疗救助、临时救助政策，并在第一时间伸出援手。“2024年初，我得了一场大病，住院治疗花了3万多元。社区干部得知后，立即帮我申请到了近5000元的临时救助金。”温某花感激道。

“群众利益无小事。我们坚持将群众的利益放在心上，一方面会继续严把低保救助对象界定关、材料初审关、入户核查关、公示监督关等环节，另一方面也会及时宣传、落实好党和政府的救助政策，不断提高救助保障水平，惠及每一户需要帮助的家庭。”三家店街道党工委书记付蔚说道。

本报讯（全媒体记者陈昊）世界芝麻看中国，中国黑芝麻看江西。记者7月2日从省农科院获悉，该院与江西省佳禾上品农业科技服务有限公司就“赣黑芝618”落地转化签订协议，转让金额为100万元。“赣黑芝618”是我省农业科技团队培育的首个抗落粒新品种，突破了传统芝麻“一碰就落”无法实现机械化收割的困局。该品种的落地转化为我省黑芝麻产业高质量发展提供了重要的科技支撑。

据农业专家介绍，江西是我国黑芝麻最大的产区，占全国总产量的60%以上，种植历史悠久。但是，芝麻“一熟就裂，一碰就落”的老问题长期无法得到破解，成为机械化收割的一道技术瓶颈。

为破解这个难题，省农科院作物研究所研究员孙建团队近年来开始重点攻关抗落粒宜机收芝麻专用品种。2020年，国家特色油料产业技术体系首席科学家张海洋团队培育出白芝麻新品种“豫芝ND837”，具有抗落粒遗传特性。孙建团队迅速引进这一品种作为父本，同时以自主培育的高产优质黑芝麻“赣芝14号”为母本，通过穿梭育种等手段开展培育，让两个优秀的种子“强强联合”。孙建团队从2020年开始，在南昌、赣州以及三亚推进一年3代的快速育种模式，最终选育出了南方芝麻产区首个抗落粒黑芝麻新品种“赣黑芝618”。

江西省佳禾上品农业科技服务有限公司负责人任峰告诉记者：“‘赣黑芝618’做机械化生产技术示范观摩活动时，吸引许多种植大户争相观看。真正破解了芝麻种植产业的‘死穴’，大家才有信心推进规模化种植。”

记者了解到，去年“赣黑芝618”在全省开展试验示范工作，都昌县示范点现场测产中该品种单产为114.0公斤/亩，专家认为该品种增产潜力大，具有很好的推广价值和应用前景。

据悉，成果转化协议签订后，明年将在我省开展大规模的种植推广，同时开展黑芝麻深加工，延伸产业链，提升附加值，让江西黑芝麻香飘万家。

『一碰就落』被破解『机械化收割』成现实

中兴通讯股份有限公司副总裁黄义华：江西三大优势筑牢投资信心

本报全媒体记者 熊修吉

“产业基础厚、产业政策好、产业生态优，这三大优势让我们对江西电子信息产业的投资前景充满信心。”7月4日，在2025中国产业转移发展对接活动（江西）电子信息产业链专题对接活动上，中兴通讯股份有限公司副总裁黄义华对记者说。

近年来，江西电子信息产业正以蓬勃之势崛起，连续多年跻身“万亿营收俱乐部”，在全国产业格局中占据重要一席。“从LED半导体芯片，到AR、VR等前沿领域，江西已逐步构建起领先优势。”黄义华举例道，中兴通讯在江西已扩展30多家上游供应链企业，年采购额超10亿元。从政策支持到产业链协同，江西为企业提供了良好的发展土壤。

“面向未来，中兴通讯还将从多个维度深化与江西的合作。”黄义华说，企业子公司在江西的生产制造基地规模持续扩大，今后将进一步提升在江西的移动智能终端产能；加大对江西本地配套企业的认证与采购规模，推动上下游产业链深度融合；依托企业在算力等领域的技术优势，结合江西本地应用场景，助力江西本土企业的智能化改造与转型升级。

人才是产业创新的核心驱动力，复合型人才更是推动产业升级的关键力量。黄义华表示，中兴通讯将以“课题+人才”模式，联合江西高校与科研机构，开展5G+A、AI大模型等前沿技术攻关，培育一批“技术+场景”的复合型人才，助力更多江西企业融入5G与智算产业生态。



近日，持续高温天气导致用电量剧增，九江市各水运码头和铁路货运站科学调控，确保电煤高效有序运输。图为6月30日，湖口银砂湾园区的一处电煤货运码头，电煤卸船有序推进，一船船电煤经传输带运至发电厂发电。

特约通讯员 朱海鹏摄

新时代好少年

“愿山风伴你笑颜开”
——记靖安县第二小学六（5）班学生谭智梁

喻博闻

他的心灵。

一个周末，谭智梁观看了电影《山寨情种》，片中红军与布依族同胞并肩守护家园的场景让他深受触动。“我也要做民族团结的小使者。”他想为余嘉铭推开一扇通向班级的窗。

周一清晨，他早来到教室，在余嘉铭课桌上放下一本笔记本，扉页写着一行现代的布依文：愿山风伴你笑颜开。“他看到时很惊讶，然后笑了。”谭智梁说。从那天起，他们之间的距离悄然拉近。余嘉铭开始主动介绍布依族文化，教谭智梁说简单的布依语。谭智梁则帮助余嘉铭学习语文、英语，帮他纠正发音。二人相互帮助，逐渐成为无话不谈的朋友。

为进一步了解布依族文化，谭智梁随父母外出旅游时，前往贵州省民族博物馆参观，布依族服饰、蜡染技艺和古歌文化让他印象深刻。“我希望能把这些知识介绍给更多的同学。”返校后，他向老师提出在班级举办民族文化小展览，并邀请余嘉铭一同筹备。

展览当天，他们带来了布依族的蜡染布、银饰，向大家介绍“六月六”“查白歌节”等节庆民俗。讲解中，谭智梁不时穿插几句布依语，语调略显生涩，却赢得阵阵掌声，余嘉铭也从拘谨逐渐变得自信从容。

“以前我话不多，是他让我有了更多的朋友。”余嘉铭说。不少同学主动向他了解布依族节日与风俗。“大家也对其他民族文化产生了兴趣，开始关注傣族、壮族、蒙古族

等民族文化。”谭智梁说。

“谭智梁是班里的‘小太阳’，阳光热心、点子多，总能把民族团结的理念变成孩子们看得见、感受到的具体行动。”六（5）班班主任李燕说。

在师生支持下，谭智梁又发起“少数民族文化体验日”活动，同学们轮番展示民族特色。今年“六一”国际儿童节，民族文化小展览从班级推广到校园，布依族文化展台前格外热闹，同学们纷纷驻足了解展品背后的民族文化。民族团结的种子，正悄然在校园里生根、发芽、开花。

“升入初中后，我想继续带动更多同学了解各民族文化，我们五十六个民族要像石榴籽一样紧紧抱在一起。”谭智梁说。



永新县鼓励企业在乡村、街道设立“宝妈车间”和“宝妈专岗”，让宝妈“家门口”就业。图为近日，该县一企业的“宝妈车间”内，宝妈们正在生产线上忙碌。

通讯员 汪笃礼摄

德兴擦亮中医药金字招牌

（上接第1版）依托数字赋能，破解痛点难点，推动产业发展提质增效。针对传统中医药产业化存在的药材质量参差不齐、产业链条分散等痛点难点，德兴市大力实施“数字中医药”战略，投资1500万元建设中药材种植质量安全追溯平台，推行“订单生产+定制药园”模式，构建“种植—加工—检测”的全流程数字化体系，推动中药材标准化、规范化、数字化种植，实现“从田间到舌尖”的精准管控。该市引入热敏灸机器人，开发“数字热敏灸”诊疗系统，将传统艾灸疗法与AI诊疗结合，加快对传统艾灸技术进行数字化升级，并在全市进行分层分类普及推广，推动热敏灸数字化、智能化发展，全力建设“数智热敏灸市”。截至目前，全市17个卫生院（社区卫生服务中心）均已开展热敏灸服务，累计服务患者8万余人。

丰富业态场景，加快融合发展，激发产业发展潜能活力。依托三清山等周边景区资源，德兴市将中医药健康旅游纳入市旅游产业、全域旅游发展规划，整合33处特色康养旅游资源，精心规划“天人合一养心游”“天下奇珍养颜（研）游”“天然氧吧养肺游”3条精品康养旅游线路，构建起集食用药膳、热敏灸治疗、温泉康养、生态度假等于一体的康养旅游体系。同时，建成中医药主题研学基地8个，开发中医药特色课程20余节，推出亲近自然、寓教于乐的中医药研学线路，吸引了一批批师生前来研学实践。该市大力实施药膳推广工程，推出88道“德兴特色药膳”菜谱，开发预制药膳包直供家庭餐桌，推进药膳进医院、进酒店、进家庭，全力打响“德兴药膳”品牌，药膳产业年销售额超3000万元。

奉新勇毅攀“高”向“新”前行

（上接第1版）打好项目要素保障“组合拳”，加快推动53个重点项目建设，协调推进抽水蓄能电站等项目建设，精准对接金子峰矿整合开发，全力支持奉新时代等头部企业增资扩产。同时，立足县域生态优势，在文旅融合上攻坚突破，全力打造“九百公路”示范线，提升澡溪九仙、百丈山、仰山乡村公园3个景区；以澡溪九仙、百丈山景区为重点，持续丰富纳凉避暑、生态康养、乡村民宿等文旅产品供给，全力办好纳凉季暨文旅商贸消费活动，擦亮文旅品牌。

此外，奉新县深入实施提振消费专项行动，积极举办美食文化节等餐饮促销活动，重点推广勺子肉、黄

年糍粑等地标美食，大力推介本地餐饮“名店、名厨、名菜、名点”，塑造奉新菜名品形象。提升建设一批旅游风情小镇，引导文旅资源互补、融合发展；举办“潦河猕猴”骑行之旅等群众性体育赛事活动，丰富体育消费场景；发挥好万亩生态猕猴桃产业园、天工苗艺坊示范效应，大力发展农耕体验等新业态，推动一二三产深度融合。加快推动商业街区、美食街区品质提升，加大对奉新猕猴桃、奉新大米等地域消费品牌的宣传推介力度，进一步打响宋应星文化品牌，奋力迈开“经济强县和特色名县融合发展”新步伐。1至4月，该县规上服务业营业收入达5.69亿元，同比增长15.28%。

（上接第1版）“铜箔产业已从传统行业转变为技术密集型产业。”罗佳强调企业重视科研创新的根源所在。截至目前，德福科技依托320余项专利技术及三大实验室创新平台，在固态电池专用集流体领域实现多孔铜箔、雾化箔等产品量产突破。

德福科技的成功，不仅源于科技创新，更在于其穿越周期的战略远见。

“制造业必须提前3年布局。”罗佳坦言，当同行尚在追求薄度时，德福科技已洞察到电池快充、硅负极技术对铜箔强度的新需求。2023年行业调整期，德福科技成为国内唯一实现万吨级高强度铜箔量产的企业，产品延伸率同步提升15%。

面对国内产能趋于饱和的现状，德福科技积极拓展海外市场，已相继开拓出日本、韩国、东南亚等市场，“新能源”的全球竞争不仅是商业博弈，更关乎国家战略。德福科技营销中心产品经理韩乐乐表示，公司将持续加大研发投入以适应海外客户对产品快速迭代的技术要求，提升批量交付能力。

同步推进的还有智能制造升级。德福科技将数字化、智能化技术深度融入生产全流程，通过集成的物联网平台，实现了ERP、MES等核心系统的智能化协同管控，助力企业生产效率提升61.5%，运营成本降低17.2%。

从1985年在九江起步到如今全球布局，德福科技用近40年诠释了“爱拼会赢”的真谛。在研究院展示墙前，高频高速铜箔第四代研发进度图格外醒目——那里标注着德福科技进军未来通信时代的下一站坐标。