

一“链”兴 满盘活

——萍乡市工业陶瓷产业高质量发展纪实

本报全媒体记者 刘启红

近年来,萍乡市以打造“工陶未来”产业链党建品牌为抓手,通过组织建在链上、资源聚在链上、服务沉在链上、作用融在链上,推动工业陶瓷产业从“串珠成链”迈向“聚链成势”,激活高质量发展“一池春水”。

一体推进,建强产业矩阵

打破技术壁垒、增强集群效应,是当前萍乡工业陶瓷产业突破发展瓶颈的必由之路。

破题之举,始于组织重构。萍乡市坚持依产业链而建、为产业链赋能,着力构建“产业链党建指导委员会+产业链党委+产业链上企业党组织”的三级联动体系。其中,工业陶瓷产业链党建指导委员会定期研究产业链党建重大事项,实现产业链党建高点谋划、高位推动;工业陶瓷产业链党委是“政府+企业+协会”协同发力的指挥中枢,推动党建工作与产业发展双向奔赴;各企业通过单独组建、上下游联建、大中小带建、产学研共建等方式,推动链上96家企业单建党组织71个、联建党组织6个,有效打通萍乡工业陶瓷产业链的“神经末梢”。

在萍乡市共享式工业陶瓷产业链党群服务中心,党员活动室、人才沙龙、就业之家、公共法律服务工作站等功能区一应俱全。“在建立健全党组织的基础上,我们更加注重阵地建设,让企业职工学习有阵地、活动有场所、诉求有渠道。”湘东区委组织部副部长文静介绍。

党组织的“红线”迅速串联起产业链各环节。针对工业陶瓷产业链党建实际,萍乡市创新推出活动轮值制,由链上企业轮流牵头举办主题党日、产学研党建沙龙、产业发展论坛等活动,并组织链上企

业广泛开展创绩提升行动、“三亮三比”活动,系统构建“先锋岗+责任区+攻关队”多维载体。截至目前,该市工业陶瓷产业链上已设立党员先锋岗106个、划定党员责任区123个、组建党员突击队36个。

深度融合,释放集群效能

处暑过后,位于芦溪工业园的江西博鑫环保科技有限公司生产车间内,一派热火朝天的生产场景。

这家国家级专精特新“小巨人”企业、江西省瞪羚企业、江西省专业化“小巨人”企业,旗下的蜂窝陶瓷蓄热体等产品远销欧美、日韩等20余个国家和地区,拥有80余项发明专利技术。“这些专利技术的问世,全部是党员带头‘磨’出来的。”该公司党支部书记曹南萍由衷地说。

曹南萍所言不虚。针对企业面临的技术研发瓶颈,该公司总经理、高级工程师吴汉阳主动扛起责任,带领党员技术骨干团队泡在工作一线反复试验,终于研发出PC-MBR污水处理一体化中水处理回用技术。“核心技术人入选国家机关事务管理局公共机构绿色低碳技术名录,让公司跻身国家级环保装备制造‘第一梯队’!这可是全省获此荣誉的八家企业之一。”吴汉阳的语气中透着自豪。

创新驱动产业链。萍乡市强化产业链党委统筹协调作用,在用地、用工、金融、信贷等方面,对不同企业实施差别化资源要素配置和奖补政策,支持做强陶瓷材料科技创新平台,鼓励龙头企业与高校科研院所联合建设国家级、省级新型研发机构、中试基地,构建“一产业一平台一中心一基地”科技创新体系,解决产业发展中的共性技术需求,提升产业整体竞争力。

作为国家级专精特新“小巨人”企业、国家高新技术企业,坐落于安源工业园的江西八六三实业有限公司今年先后被权威机构授予CNAS实验室认可证书和数字化发展水平评价等级L7级,通过与高校科研院所重点建设江西省陶瓷催化剂连续成型智能中试基地,实现全流程数字化协同发展。“在推进企业数字化转型全过程中,党员一直冲锋在前,他们是公司产值营收持续向好的中坚力量。”该公司副总经理陈亚琴感慨道。

人才是产业升级的“智力引擎”。萍乡市紧扣产业链人才需求,组织企业组团赴昆明、西安等地,参与招才引智活动,建立人才需求库,精准引进领军人才、高校毕业生。联合本土院校开设校企合作订单班,培育了一批懂技术、接地气的“红链工匠”。组织“揭榜挂帅”活动,定期组织专家服务日、人才沙龙等活动,开展专家人才定向、联合攻关工作。目前,该市实施专家人才领衔技术攻关、产品研发项目50余项,实施20余个重大生产性项目。

呼必有应,优化链上服务

龙发实业是萍乡市工业陶瓷产业链中的佼佼者。当下,该公司正与长沙理工大学合作开发亚微米级陶瓷微珠等4个科研项目,投产后可实现年产值超10亿元、税收超2000万元。公司总经理罗德平满怀信心地表示:“项目从研发到落地再到投产,要投入大量人力、物力和财力。我们能坚持下来,就是因为有政府这个坚强的后盾。”

为让全区工业陶瓷企业轻装上阵,湘东区节能环保(工业陶瓷)产业链党委全面运用“四个论英雄”综合评价结果,重点支持全区A类和B类工业陶瓷企业发展,

投入1500万元购买设备建设公共中试车间,鼓励当地工业陶瓷企业加快自主研发步伐。

“工业陶瓷产业是重塑湘东工业辉煌的主力军。我们将全力扶持像龙发实业这样的企业,让他们立得起、站得住、走得远!”湘东工业园党工委副书记、管委会主任周合军坚定表示。

好服务也是生产力。萍乡市建立市委、市政府负责同志挂点联系产业链“双链长制”,安排职能部门书记或专职副书记担任企业“党建巡回指导员”,11名产业链党建指导委员会成员直接联系30家工业陶瓷产业链党建联系点。同时,选派一批熟悉产业发展规律的党员干部组建“工陶红管家”党建指导员队伍,“一对一”入驻重点企业、重点项目,定期开展“访链访企访党员、解困解忧解难题”蹲链调研,助力剖析产业发展问题、推动产业高质量发展。建立产业链党委会议、产业链骨干企业会议和工业陶瓷行业协会会长会议联开的“三合一”联席会议制度,重点协调解决企业供应链协同、技术创新、延链补链问题。通过日常问题党建指导员协办、重点问题链点领导领办、专业问题职能部门承办、疑难问题联席会议合办,实现企业反映问题件件有着落、事事有回音。

由湖南客商投资5亿元兴办的江西嘉沃家居有限公司从洽谈、签约、落地到投产,全流程享受湘东区提供的“一条龙”服务。“从湖南到江西,跨省合作最怕‘水土不服’,但当地政府的贴心服务让我们少走很多弯路。”该公司行政经理李建民如是评价。

一“链”兴,满盘活。如今,萍乡市通过党建链贯通产业链、汇聚人才链、激活创新链、提升发展链,不断推动工业陶瓷产业加速聚链、向新向好。

一个『后进村』的完美逆袭

本报全媒体记者 唐文曦

柴桑区涌泉乡黄洞村去年村集体收入达到524万元

9月4日清晨,阳光洒在九江市柴桑区涌泉乡黄洞村的葡萄园。枝头挂满了葡萄,露珠还挂在果粒上,晶莹剔透。工人们早已忙碌起来,熟练地修剪、装筐、搬运。“这批葡萄要发往九江市区和南昌,今天必须全部送出!”基地负责人一边核对订单,一边叮嘱大家。卡车发动,满载黄洞村的“甜蜜”驶向城市——这只是该村产业振兴中平常的一个场景。

5年前,黄洞村还是一个村两委班子老龄化、带富能力不强,村集体经济收入低的“后进村”。如今,这个位于柴桑区最西端的偏僻小村,去年村集体收入达554万元,跃升为九江市乡村振兴示范村。

村里有了“主心骨”

黄洞村的转变,关键在于有一个真抓实干、有力有为的党组织,凝聚全村70名党员,成为带动乡村振兴的核心力量。村党总支下设村党支部和泰邦农业党支部,5名优秀党员组成的村两委,有担当、懂业务,得到村民信赖。

“班子里有懂农业技术的,能在产业规划时提出专业意见;有擅长组织协调的,能把事情安排得井井有条;还有熟悉市场运营的,能帮乡亲们把农产品卖得更远。”村党总支书记、村委会主任刘章顺说。当年乡亲们凑钱供他上学的情景,他一直铭记于心。当村里召唤时,他毅然放弃深圳市某企业百万年薪的工作,回到家乡。

为发展产业,村里摸索出“党支部+企业+农户”模式,成立完全由村集体持股的泰邦农业综合发展有限公司,下设7个事业部,覆盖大棚种植、水稻、棉花、机械化服务及市场拓展等多个方面。党组织牵头,党员带头学技术再教给农户,组织大家一起解决技术和协作难题。

新建的党群服务中心成了村民常去的地方。这里不仅有便民服务窗口,还有农业技术培训室,定期请专家来上课。“以前办个事总要去乡里跑,现在村里就能办好,方便多了!”正在办事的王大姐笑着说。

产业活了才有奔头

依托党组织的坚强领导和科学规划,黄洞村充分利用自身资源,将党建与产业发展深度融合。黄洞村有耕地2700多亩、水面1200亩、林地4400多亩,这些资源成了产业发展的坚实支撑。

以泰邦农业为龙头,村里推动资源整合和抱团发展,把零散的土地和农户组织起来,规模化种植棉花、水稻、油菜等作物。统一采购农资,统一销售产品,既降低了成本,也提高了市场议价能力。“统一采购的棉种和化肥,比我们自己去买便宜10%到15%,压力小多了。”种植大户李说道。

更让人眼前一亮的是,村里特意请来浙江大学建筑设计院的专家团队进行总体规划,推动农业和旅游深度融合。田园观光步道修起来了,农事体验活动开展起来了,数字农业玻璃大棚也在抓紧建设。“将来游客不仅可以欣赏田园风光,还能体验播种、收割,亲眼看看现代农业是什么样子。”刘章顺指着正在施工的大棚介绍。

村里还建成了一个集电商展销、游客接待、餐饮住宿和培训于一体的乡村振兴产业发展基地,对特色农产品实行统一包装和推广,真正实现了产业、合作社、集体和群众的“四方共赢”。

日子实实在在变好了

产业振兴的成果,正悄悄改变着每一名黄洞村村民的生活。泰邦农业始终坚持“以农民为主体、带农民一起富”,通过多种方式让村民共享发展红利。

土地流转每亩年租金300元,给村民带来了稳定的财产性收入。劳务用工优先用本村人,尤其是脱贫户和困难群众,人均月收入达2000至3000元。2024年,累计带动农民就业1.9万人次,发放工资210万元,支付地租105万元。

“我现在把地流转给村集体,每年有租金收,自己又在葡萄园干活,一个月能拿2800多元,年底还有分红,一年算下来能挣5万多元钱!”正在忙碌的脱贫户张大姐语气里满是喜悦。

更让村民感到温暖的是,村集体拿出30万元用于大病医疗补助,村民在村卫生所看病不用自己付钱。暑假托管班办起来了,孩子们有了好去处;75岁以上独居老人的中晚餐由村里统一供应,行动不便的还能送餐上门。

村民刘秋香笑呵呵地说:“现在小病不出村,家门口就能挣钱,孩子放假有地方去,老人吃饭不用愁,这样的日子以前想都不敢想!”

通过积极争取项目资金,黄洞村持续完善基础设施,村里6公里道路铺上了沥青,修了5公里灌溉水渠,安装了260多盏太阳能路灯。这些变化不仅让生活更方便,也让乡村更有吸引力。

傍晚时分,夕阳洒在黄洞村的田野上。葡萄园里有人在忙碌,党群服务中心里老人们聊天、下棋,广场上孩子们奔跑嬉戏。这个曾经偏远的落后小村庄,如今正朝着千万级村集体经济收入的目标稳步前进。



10月11日,在赣州市章贡区首届残疾人及残疾人工作者趣味运动会上,参赛选手正在进行拔河等趣味运动比赛,营造关爱残疾人的良好社会氛围。 特约通讯员 胡江涛摄



10月12日,来自全国各地多所高校和科研院所的200余名专家学者齐聚万年县神农宫地下溶洞,对石笋古气候展开研究和实地考察。 特约通讯员 徐声高摄

金融“活水”精准滴灌

建行九江分行助力区域新质生产力发展

近年来,在九江金融监管分局指导下,建设银行九江分行深刻践行金融工作的政治性、人民性,聚焦服务实体经济主责主业,以创新金融产品和完善服务体系为抓手,持续加强对科技型企业、制造业重点领域的信贷支持。该分行通过深化“公私联动”,构建“金融+非金融”生态,有效破解企业融资难题,截至8月末,该分行战略性新兴产业贷款余额91.82亿元,较年初新增26.92亿元,增长41.47%;科技型企业贷款余额40.01亿元,较年初新增4.96亿元,增长14.14%。

链上发力 贴心服务挖掘深层价值

“从预约取号到解决千万元融资,建行的服务让我们看到了什么是真正以客户为中心。”近日,江西耀润磁电科技有限公司负责人感慨道。

这家在磁电材料领域深耕的科技型企业,在2024年夏季曾面临一场“压力测试”:一笔千万元的银行贷款即将到期,较

高的续贷成本让企业资金周转承压。转机源于一次看似不经意的服务。

建行九江分行一名客户经理在为客户办理业务时,敏锐识别出其企业身份及潜在需求。建行九江分行迅速组建专项团队,由行领导带队上门,量身定制融资方案,最终成功为企业投放950万元贷款。

“这不仅仅是一笔贷款,更是信任的开始。”耀润磁电负责人表示。更令人欣喜的是,通过此次合作,建行九江分行深度挖掘客户价值,成功将企业主发展为财富私行客户,实现了综合金融服务的新突破。

智造未来 知识产权也能变“金”

“专利证书不再锁在柜子里,而是变成了真金白银,建行的服务理念超出了我们的预期。”江西聚鸿环保防腐设备有限公司负责人对此深有体会。

作为一家拥有19项专利技术的国家级科创型中小企业,聚鸿环保的产品广泛应用于化工、石油等领域。公司订单持续

增长,但“轻资产、重技术”的特性让传统融资渠道难以满足其需求。

在2025年3月建行九江分行举办的一场银企对接会上,企业表达了融资诉求。建行九江分行没有简单地提供传统抵押贷款,而是深入调研后,创新性地开出了“组合药方”:为其发放800万元“建赣科创贷”,并主动协助企业办理专利权质押登记,对接就业局、知识产权局申请贴息政策。

“多重举措下来,我们的融资成本显著降低,资金更多用于技术研发和扩大生产。”聚鸿环保负责人说。如今,企业的结算和代发业务已全部落户建行,形成了资金闭环、银企合作迈入新阶段。

薪火相传 数字普惠润泽小微

“几分钟测额度,低利率快审批,这笔贷款解了我们的燃眉之急。”提起建行的“科企增信贷”,九江市雅创芯瀚微电子有限公司负责人赞不绝口。

雅创芯瀚是瑞昌工业园内一家在电

子元器件与机电组件设备制造、微电子领域深耕多年的科技型企业。2025年初,市场需求旺盛,企业急需资金扩大生产,但轻资产的运营模式使其面临融资瓶颈。

建行瑞昌支行在“千企万户大走访”活动中了解到企业难题后,针对其“高成长、轻资产”特点,精准推荐“科企增信贷”产品。客户经理现场指导企业通过手机银行线上操作,短短几分钟便完成了额度测算,随后迅速完成审批流程,最终为企业发放100万元信贷资金。

“效率之高、利率之优,远超我们预期。资金快速到位,我们顺利采购了新材料,产能得到了大幅提升。”该负责人表示,这笔资金为企业抓住市场机遇提供了关键支持。

在九江,建行的金融服务正从“雪中送炭”向“锦上添花”不断升级。建行九江分行通过构建“线上+线下”的普惠金融体系,联合政府部门打造赋能平台,让金融“活水”精准滴灌至每一家具有发展潜力的科创企业,陪伴其成长壮大,共同描绘出一幅金融支持科技创新的生动画卷。(张晋)