

江西省地方征信平台以数据融合与场景创新双轮驱动——

构建政企生态圈 缓解企业融资难题

“以前贷款要跑好几家银行，费时又费力，现在通过‘赣金普惠’平台提交资料申请，用时3天就按程序获得银行贷款100万元，解了我们的燃眉之急！”赣州市某科技有限公司负责人陈先生的经历，正是“赣金普惠”平台服务实体经济的真实写照。由省地方金融管理局、中国人民银行江西省分行牵头建设的“赣金普惠”平台（江西省地方征信平台），致力于构建以“数据驱动、多方协同、场景融合”为引擎的金融生态体系，已成为缓解中小微企业和新型农业经营主体融资难题的重要支撑。

坚持多方协同建生态 提升服务效能

“赣金普惠”平台由我省唯一一家完成备案的企业征信机构——江西普惠征信股份有限公司运营，平台建设5年来始终以“推动涉企信息共享，破解中小微企业和新型农业经营主体融资难题”为目标，积极构建“政府引导、金融参与、企业受益”的业务生态。在政府层面，平台联合省直有关部门打造“金农易贷”“商会企业”“金惠赣”“油茶产业”等12个特色金融服务专区，汇聚各行业特色数据资源和政策支持，促进资源高效转化；在金融端，平台有效整合了包括银行、保险、担保等类别340家金融机构，推动金融机构针对小微企业、农业等特定场景发布2000余款产品，以数据驱动实现了产品与需求的精准匹配，让金融“活水”更快、更准地滋润

实体经济；在企业端，平台已为超246万户中小微企业及1100万户新型农业经营主体动态出具信用画像，通过对掌握的涉企、涉农各类信息共享应用，有效破解中小微企业和新型农业经营主体融资过程中信息不对称、不充分问题，实现了“让信息多跑路，让企业少跑腿”。

这种协同模式下，政金企形成良性互动：政府通过数据开放降低金融机构风控成本，金融机构依托平台数据开发适配产品，企业则通过信用授权获得便捷融资。截至2025年三季度末，“赣金普惠”平台已累计为39.64万户中小微企业及新型农业经营主体促成融资7382.89亿元，其中，新型农业经营主体融资超150亿元，生态圈“聚合效应”持续凸显。

坚持征信赋能促转化 创新特色产品

“赣金普惠”平台以“征信为民”为宗旨，充分发挥地方征信平台“信息中介+融资中介”的作用，重点聚焦中小微企业和新型农业经营主体融资难题。依托“政务+金融+商业”信用数据资源，深度挖掘特色替代性数据的信用价值，将企业沉睡的“数据信用”高效转化为可靠的“融资能力”，联合省内金融机构创新研发“流水贷”“农保贷”等一批纯线上特色信用贷款产品，构建起全省融资增信的主要阵地，以征信服务创新持续优化区域金融生态。

针对广大中小微企业，平台创新性地

将“企业收支流水大数据”纳入企业信用评估体系，作为增信关键指标，与银行机构联合推出“流水贷”系列纯信用贷款产品，此举有效破解了中小企业普遍缺乏抵押物、信息不透明所构成的融资障碍，使现金流转化为获取信贷资金的重要信用依据。

鹰潭市某建材企业为拓展销售渠道亟须资金支持，陷入了两难困境，一方面需尽快支付货款，对融资效率要求极高；另一方面缺乏传统抵押物，常规融资路径难以走通。该企业在“赣金普惠”平台申请了“流水贷”系列产品后，建设银行贵电支行第一时间对接，引导企业授权获取流水信用报告，实现10分钟内完成审批放款，投放20万元纯信用贷款。

针对各类农业经营主体，平台将政府监管部门的政策性农业保险相关数据，系统性转化为金融机构可识别、可应用的关键信用信息要素，创新推出“农保贷”系列专属信贷产品。农业经营主体的参保情况、险种险类、投保规模、历史赔付记录等，都成为衡量其经营稳定性和还款能力的关键维度，从而有效弥补了传统融资服务体系在涉农领域的服务短板，为农业经营主体开辟了一条“银保联动”的融资新路径。

景德镇某种植大户齐师傅计划在2025年春耕期间扩大种植规模，但购买种子、化肥及租用农机具所需的资金一时难以筹措，让他倍感压力。通过线上申请

“农保贷”产品后，江西银行景德镇分行主动与其对接，并引导他授权获取农保贷信用报告，全面了解其种植经营情况和具体资金需求，在提交申请后的短短3个工作日内，齐师傅便获批并收到了30万元的贷款资金。

坚持数据驱动拓维度 优化发展格局

展望未来，“赣金普惠”平台将持续拓宽数据维度，以夯实征信服务根基为核心起点，进一步聚焦场景深化与产业赋能。积极融入区域一体化发展，通过接入长三角征信链，实现跨区域信用数据互联互通；深化与南昌市可信数据空间及各行业产业大脑的对接，探索数据要素跨行业、跨基础设施的流通与应用，持续提升信用信息数据的广度、深度与价值；重点围绕江西省“1269”行动计划重点产业链，构建科技型企业动态数智库，为企业提供从精准画像、信用评估到融资对接的全生命周期服务；聚焦传统产业绿色升级，以转型金融工具支持高碳行业节能减排与技术改造，通过构建环境效益与转型风险相匹配的信用评估模型，引导金融资源精准投向绿色低碳转型领域。通过数据融合与场景创新的双轮驱动，“赣金普惠”平台将持续推动征信资源与产业需求更精准、更高效地匹配，为江西写好金融“五篇大文章”、构建现代化产业体系贡献坚实的征信力量。（林颖 廖珍妮）

太平之星风采展示

“服务，就是要做到客户满意为止。”——这句朴素的话，是太平人寿南昌中支运营客服部负责人王聪17年如一日的坚持，也是他的服务初心。

2008年10月，带着理科生对细节的敏感，王聪踏入太平人寿的大门，从续收岗位开启了服务之路。“续收不是催费，而是一场守护的接力。”他认定每一次沟通都是在帮助一个家庭延续保障。2012年，他先后担任吉安中支客服部经理、分公司督导等职务，始终将服务作为工作的核心。

2024年9月，王聪开始担任南昌中

王聪：让“永不掉线的服务”成为名片

支运营客服部负责人，管理理赔、柜面、客服、消保四大板块——这是个既要专业度托底，又要综合素质拔尖的岗位，但他视其为“服务的升华”。曾经有一名客户被“黑产”诈骗，已支付8000元“服务费”并准备退保。王聪得知后第一时间介入，不仅协助客户追回全部损失，还通过专业讲解让客户认识到保单价值，最终保留了保障。“服务不是流程，是责任。”他认定，“客户找到我们，就是把信任交给了我们”。

如今，王聪带领着15人的运营团队，

“让服务穿透层级”是他的带队理念，在他的带领下，团队形成了“专业、高效、有温度”的服务风格，在保单承保、理赔服务、投诉响应等关键指标上持续提升。他强调：“我们不是成本部门而是公司的信誉守护者。”

从续收岗位到部门负责人，王聪用15年时间诠释了什么是“永不掉线的服务”。他常对团队成员说：“我们守护的不仅是保单，更是客户长久的安心；我们办的不是简单的业务，是千家万户的保障。”这份把服务刻进骨子里的坚持，让他成为



客户眼中“靠谱的王经理”、团队心里“领航的带头人”，更让“永不掉线的服务”成为太平人寿最动人的名片。

（章佳妮 吴艳雯）

红谷滩区金融服务中心举行股权融资路演

近日，由南昌市红谷滩区金融服务中心主办的2025年红谷滩区暨“资本深度赋能”（第二期）股权融资路演活动顺利举行。路演活动旨在大力支持红谷滩区数字经济企业积极对接多层次资本市场，全方位、多维度展示企业核心价值与发展潜力，帮助融资方更好匹配市场需求、拓展融资渠道，吸引更多社会资本赋能红谷滩区实体经济发展。

活动采用“现场路演+线上直播”方式，聚焦人工智能、VR/AR等前沿科技领域，通过精准的项目筛选与前期辅导展现3个优质AI+VR创新项目，邀请省内外近30家相关赛道有丰富投资经验的股权投资机构、产业投资平台等参加，对接融资需求达2亿元，进一步推动了区域技术、资本与产业深度融合。

路演中，企业项目团队分别从商业模式、财务状况及未来发展前景，对“头部短剧与AI漫剧内容平台项目”“AI智能体开发、智慧教育、算力建设运营、智能终端制造项目”“领先的‘AI+VR’智慧教育综合解决方案项目”等3个项目进行精彩展示，增强投资者的信心。点评嘉宾从产业路径、商业模式、规模运营等方面提出专业建议，线上线下与项目方进行深入对接和交流。

下一步，红谷滩区将紧紧围绕南昌市“8810”行动计划和红谷滩区“7510”行动计划，对接南昌未来科学城产业发展需要，进一步发挥区域金融中心核心承载区作用，多渠道、常态化开展股权融资路演活动，大力支持企业开展直接融资，引导更多社会资本投入本地主导产业，助推红谷滩区经济高质量发展。（赵鹏）

中航证券：主题投教多场景精准触达

近日，中航证券联合中国证券登记结算有限责任公司（以下简称中国结算）开展2025年世界投资者周暨2025年投资者服务南昌站主题投教活动。活动创新采用“线上+线下”深度融合、多场景精准触达的服务模式，精准覆盖上市公司、高校、社区三大核心领域，同步配套推出线上知识竞赛，将投资者教育内容与不同群体的实际需求紧密结合，有效提升了各类受众的金融专业素养与风险防范意识，取得良好社会反响。

进企业进高校 搭建投资者沟通桥梁

10月20日，主题投教活动首站走进江中药业，投资者在工作人员的带领下，先后参观了江中药业文化馆、液体制剂车间及研发中心，此举可帮助投资者全方位了解企业的实际情况；随后，企业代表与投资者面对面交流，解答关于公司经营、发展规划等方面的疑问，帮助投资者与上市公司间搭建沟通桥梁，推动投资者树立股东意识。

10月21日，主题投教活动走进江西财经大学，中航证券首席市场策略分析师张郁峰以“股票市场改革与发展”为主题，为在场百余名高校学子解读股票市场发展历程与改革方向；来自中国结算的讲师以“走进证券登记结算”为主题进行授课，通过案例分析、互动问答等形式，夯实在校学生金融知识基础，引导青年群体树立理性投资、

长期投资理念，助力投教纳入国民教育体系相关工作。

走进社区一线 守护居民金融安全

10月22日、24日，主题投教活动分别走进南昌市星科社区与天赐良园社区居家养老邻里中心，聚焦社区居民尤其是老年群体的防风险需求，围绕“打非防非”“投资者保护”等核心主题开展宣讲，并结合实际案例讲解非法证券活动的常见形式与防范技巧，助力社区居民尤其是老年群体提升金融风险识别与防范能力。

聚焦投资者需求 深化专业知识普及

10月23日，中国结算专家一行走进中航证券，会同相关人员就证券登记、资金结算、账户管理等核心业务发展进行了深入的调研交流。中国结算专家基于行业最新动态，探讨了账户业务规范化、智能化发展的前沿趋势；中航证券人员则立足实际经验，详细说明了投资者对账户功能的实际需求及业务改进建议。

中国结算专家表示，作为金融市场基础设施机构，需通过不断深化登记结算机构与经营主体的协同合作，以技术赋能、持续提升投资者账户服务的便捷性与安全

性，为投资者提供精准、专业的知识服务。

线上知识竞赛 拓宽投教覆盖范围

在线上维度，中航证券投教基地以“2025世界投资者周”为主题开展知识竞赛。竞赛题目涵盖证券结算基础知识、金融风险防范、投资者保护法律法规等核心领域，以答题闯关形式激发投资者参与热情。打破时间与空间限制，让更多投资者能够便捷参与投教学习，进一步拓宽投教服务的覆盖广度与触达深度。

践行责任担当 助力资本市场健康发展

2025年世界投资者周暨投资者服务南昌站系列活动，通过“线上+线下”“多场景+精准化”的服务模式，为上市公司、高校、社区、投资者等不同群体搭建了优质的投教沟通平台，有效提升了各类投资者群体的金融素养与风险防范能力，为资本市场健康发展注入新动能。

未来，中航证券将继续秉持金融央企的责任与担当，以保护投资者合法权益为核心，持续创新投教形式、丰富投教内容，深入推进投资者教育工作，引导广大投资者树立理性投资、价值投资理念，共同推动资本市场稳健发展，书写资本市场高质量发展新篇章。（陈羽格）

数据增信润沃野 建行“农机贷”精准惠农

橙黄橘绿，稻浪翻金。10月30日，中国建设银行江西省分行联合江西省农业农村厅、中国人民银行江西省分行，在南昌举办2025建行助力耕耘新篇——“农机贷”系列产品发布会。

建设银行江西省分行负责人表示，该产品通过链接省农业农村厅的农机购置补贴数据、中国人民银行收支流水大数据与建设银行总行的风控模型，将农业经营主体的“农机资产”与“经营信用”转化为“授信资本”，有效破解了农业企业、合作社及农户“数据不完善、抵押物不足”的融资困局。

“这款纯信用、低利率的‘农机贷’，手续便捷、期限又长，简直就是为我们种粮大户量身定做的。有了这笔资金支持，我们购置大型农机具、扩大再生产的底气更足了！”发布会现场，一名来自南昌的农业企

业代表在分享体验时由衷感慨，他对通过“农机贷”提升生产效能充满了期待。

据了解，“农机贷”系列产品精准聚焦近3年有农机购置补贴的客户，涵盖小微企业、合作社、农户个人等各类农业经营主体，预计当年可为超300户农业经营主体提供授信支持，总授信金额达9000万元，服务范围将全面覆盖粮食生产、特色种植、农机服务等多个农业细分领域。该款农机贷款，无需抵押担保，凭借农机补贴记录、经营流水等数据即可获得纯信用授信，最高额度可达500万元，能充分满足大型农机购置、生产资料采购、资金周转等多元需求；贷款年化利率低至3.00%，融资成本透明可控，支持循环支用、随借随还，按实际使用金额和天数计息，避免资金闲置浪费；贷款期限最长可达3年，适配农业生产周期长、收益见效慢的特点。

在金融与农业的双向奔赴中，建设银行江西省分行紧紧围绕省委打造“三大高地”、实施“五大战略”的工作要求，持续深化“一县一策”金融服务，构建了覆盖农业全产业链的信贷产品体系。本次“农机贷”的推出，正是其通过“数据增信+政策贴息+线上化运营”模式，确保金融资源精准流向农业生产关键环节的又一举措。

在“靠天吃饭”到“科技兴农”，农业现代化正成为赣鄱乡村最动人的时代画卷。建设银行江西省分行将以“农机贷”系列产品为新起点，持续书写数字金融与乡村振兴深度融合的大文章，用便捷的信贷服务破除融资壁垒，用真诚的金融陪伴助力农业强省建设，在赣鄱大地描绘“良田沃野上有金融‘活水’，乡村振兴中有建行担当”的崭新图景，为江西农业高质量发展注入源源不断的金融动能。（建赣宣）

交通银行 政银企协同向科技创新赋能

10月28日，交通银行江西省分行联合南昌高新区管委会主办的“火炬赋能 科产交融”走进千企万户“五个一”专项活动暨南昌高新区政银企对接会在南昌举行。这标志着该分行覆盖省内所有国家级高新区巡回开展的服务科技型企业专项活动正式启动。近百家科技型企业现场参与活动。

据了解，2024年，交通银行与工业和信息化部火炬中心签署战略合作协议，共同发起走进千企万户“五个一”专项行动。该行动聚焦全国178家国家高新区，旨在通过完成一次互访交流、开展一次银企对接会、举办一场融资路演、落地一批融资产品、形成一批可复制推广的经验，促进金融资源向科技创新领域倾斜，为培育新质生产力注入强劲动能。为落实上述合作，在省科技厅、省地方金融管理局、中国人民银行江西省分行、国家金融监督管理总局江西监管局的指导下，南昌高新区管委会与交通银行江西省分行联合主办本次活动。

活动现场举行了交银科创综合服务银企签约仪式，交通银行江西省分行分别与南昌高新区管委会以及7家科技型企业达成战略合作协议，标志着银企双方在产融结合、科技赋能领域迈入深度合作新阶段。

交通银行江西省分行深入推动金融创新与科技赋能，持续加大科技型企业服务力度，近年来，已为近3000户科技型企业提供金融服务，连续3年科技贷款余额增幅超20%。同时，该分行积极致力于科技产品创新推广，其中“科创快贷”已服务超400户小微科技型企业，余额超30亿元，2025年内增幅超90%。该分行有关负责人表示，将以本次活动为起点，携手全省更多国家级高新区，共同书写“金融赋能科创、科技反哺江西”的新篇章，助力更多赣字号科创企业闪耀全国。（吴艳雯）

庐山市 “心连心组账”模式管好村集体“钱袋子”

针对群众普遍关心的村组资金管理不规范、不透明等问题，庐山市以深化农村集体“三资”管理为契机，以“心连心组账”为抓手创新建立“村小组所有、村委会代管”的“组账村代管”机制，有效规范组级资金使用，从源头上防范风险，切实守护好村集体的“钱袋子”。

聚焦群众“忧心事”，破解三大管理难题。庐山市纪委监委在监督中发现，部分组级资金长期存放于个人账户，存在被挪用和流失风险。庐山市农业农村局牵头开展专项摸排，共清理354个村小组存放在个人账户的资金共2457.21万元，为后续规范管理打下基础。通过推行村小组“安心账”制度，规范账本记录、明确经济责任、实行档案完整移交，确保村小组干部离任交接清晰规范，实现阳光交接。

实现群众“安心用”，达成三大管理目标。庐山市广泛听取民意，推动形成“活期管理+定期利息”“公益金反哺”等民生举措，健全“村民议事会+理财小组”机制，保障村民知情权、参与权和监督权。在资金安全方面，相关部门与庐山农商银行合作创新账户管理模式，实现组级资金“公款公存、闭环管理”。

优化群众“省心办”，推行三大便民举措。村小组通过现金管理平台提交票据资料，经村报账员录入、村委会负责人审核后，即可通过银行APP直接转账。资金存入渠道也更加多元，支持银行柜面、网银、现金管理平台、他行汇款等多种方式，确保信息准确、资金安全。在账目查询方面，实行“电子账本+纸质台账”双轨并行，确保组级资金往来是一本群众随时可查的“明白账”。（查晴）

赣州“园区贷”破解中小微企业融资难题

缺少抵押物曾是赣州某中小型有色金属铸造新材料企业的“心头愁”，自从赣州市对标深圳规则规划改革推出“园区贷”金融服务模式，这一难题被轻松化解。该企业顺利获得500万元贷款，解了生产经营的燃眉之急。截至2025年10月末，“园区贷”已向试点开发区182户企业共授信6.43亿元，覆盖科技创新、新材料、家具等行业，为地方实体经济注入强劲金融动力。这是赣州金融监管分局以金融创新赋能中小微企业发展的生动缩影。

中小微企业是经济发展的“毛细血管”，“初创期、高成长、无抵押”等融资难题，一直是制约其发展的关键瓶颈。为此，赣州金融监管分局主动作为，联合多部门聚焦企业需求，创新构建“园区贷”金融服务模式，通过“政园银担”四方协同，将融资服务的触角延伸至初创期小微企业、科技型中小企业、征信“白户”企业等以往难以覆盖的“长尾客户”，有效拓宽了普惠金融服务覆盖面。

为解决“缺抵押、缺信用记录”等传统信贷模式的堵点，产业园区“一手牵银行、一手牵企业”，成为连接银行与企业的“信息中枢”。园区主动归集企业租金、物业费缴纳、水用电数据、专利奖证情况等反映真实经营状况的“打分卡”信息，共享给银行。这些软实力信息经量化分析后，成为银行绘制企业信用画像的重要依据，帮助企业实现“以信息换信用”，搭建起通往“高额度、低利率、无抵押、快审批”融资支持的通道。

为提升融资便利度，该分局将试点“园区贷”有机嵌入支持小微企业融资协调机制，引导银行机构统筹推进“园区贷”、首贷户拓展、无还本续贷等一揽子金融政策，写好写实普惠金融大文章。企业可线上通过赣州智慧融资信用服务平台“园区贷”专区，“一键提交”融资需求。

如今，赣州“园区贷”正以“湾区效率”“特区服务”持续为中小微企业纾困解难，成为推动当地产业高质量发展的重要金融支撑。（周兴林）