

瑞昌市孕育了3000多家企业6万余名从业者,占全国疏浚市场40%份额—— 一个小城的“管道经济学”

本报全媒体记者 周亚婧



市政疏浚设备博览会现场,一些“黑科技”产品备受瞩目。 通讯员 魏东升摄

城市的地下管道网络,就像人体的血管脉络,维系着城市日常运转的顺畅与活力。当你看到堵塞的下水道被迅速疏通、积水的路面重现整洁时,或许不曾想到,这群高效的“管道医生”,大多来自长江入赣第一城——被誉为“中国疏浚之乡”的瑞昌市。

从街头巷尾的疏通服务,到辐射全国的科技研发,从一线城市的大型市政项目,到边远县城的管网民生工程,这座总人口46万的小城,走出了6万余名疏浚从业者,孕育了3000多家疏浚企业,占据全国40%市场份额。

遍布全国、走向世界的疏浚服务网点背后,有许多瑞昌人的身影。他们用勤劳的双手,疏通了城市的“血脉”,也打通了自己的致富之路。

抱团起步

中国城市化进程催生了对管道疏浚的需求。

20世纪80年代,瑞昌疏浚产业还只是零星的“个体户生意”。彼时,行业门槛较低,投入少,来钱快,只要花几百元购置一台简易疏通机,骑着自行车走街串巷,就能承接居民家庭、餐饮店铺的管道疏通业务。

瑞昌市高丰镇高丰村李家垅村小组,是名副其实的“疏浚村”。全村111户共365人,70%的劳动力投身管道疏浚行业,几乎家家户户都有在外从事疏浚业务的人。

2020年,李家垅村筹备新村建设,村民从事疏浚行业积累的专业优势,直接转化成新村建设的“硬核动能”。拥有多年管道施工经验的李东生,带领村民主动承接新村生活污水深度处理设施建设项目,把在外做疏浚的技术和标准带回家乡。村民李广庆负责具体施工,从管网设计到现场铺设,每一个环节都严格按照专业规范推进。330米主管每隔30米左右设置检查井,780米支管用小井衔接,方便后续维护;管网底部用机制黄砂垫层,再覆盖回填。一整套流程下来,不仅比外聘施工队更懂需求、更省成本,还保证了工程质量,成了当地产业反哺家乡的典型案例。

不只李家垅村,整个高丰镇都是瑞昌疏浚产业的发源地。如今,该镇有7000余人从事疏浚相关工作,业务范围从早年的瑞昌本地,逐步拓展到江西全省,再到

全国各大中小城市。

产业的壮大,离不开瑞昌人吃苦耐劳的韧劲,也离不开“传帮带”的传统。早年出去闯市场的人,赚到钱,学到技术后,总会带着亲戚邻里一起干,哥哥教弟弟操作机器,丈夫带妻子跑业务,父亲传儿子施工技巧,“夫妻档”“兄弟档”“家庭档”的灵活模式遍地开花。就这样,高丰镇的疏浚从业者越来越多,逐渐辐射到洪下乡、花园乡、肇陈镇等周边乡镇,一支庞大的瑞昌疏浚大军逐渐成形。

这种抱团闯市场的默契,让瑞昌疏浚在全国市场慢慢站稳了脚跟,为后续的产业转型升级埋下了坚实的种子。

产业升级

10月27日,第五届中国(瑞昌)市政疏浚设备博览会暨2025中国国际管网展览会—瑞昌站开幕,全国疏浚行业的知名企业及装备制造厂商齐聚瑞昌,共话创新,共谋发展。展会上,瑞昌本土企业带来的自主研发智能机器人、高清管道潜望镜、AI智能检测机器人等行业领先的“黑科技”产品备受瞩目。

在江西中仁恒水务有限公司的展区,“瑞昌市智能排水管理平台”演示大屏吸引了不少人驻足参观。

“这是我们公司自主研发的综合管理系统,可以为地区提供定制化服务。”公司

创始人吴钦拿着平板电脑,在屏幕上轻轻一点,“我们的平台就像是给城市地下‘血管’装上了‘智慧大脑’,在排查设施的基础上,建立市政排水管网、GIS(地理信息系统),实时采集水位、流量、氨氮等关键指标数据,并基于大数据算法进行趋势预测与异常诊断,实现信息化、账册化、智慧化管理,满足日常管理、应急抢险等功能需要。”

作为瑞昌第二代疏浚人,吴钦亲眼见过传统疏浚的苦:过去,工人钻进狭窄的井下清理淤泥,不仅效率低,还常面临有毒气体、管道坍塌的风险。更令人头疼的是管理难题,地下管网问题复杂多样,传统的数据收集与管理方式缺乏系统的整理分析,导致后续维护时往往耗费大量时间与人力,事倍功半。

“我父辈那代人,靠‘不怕脏、能吃苦’闯下了‘中国疏浚之乡’的名头。现在技术发展日新月异,要是还单纯依赖体力和经验,迟早会被时代淘汰。”站在产业转型的风口,吴钦有了研发智能平台的想法。为了让平台更贴合行业需求,他带着团队去工地调研,深入了解一线工人的操作习惯。“纯技术公司做的系统,有时工人用着不方便。我们做工程出身,知道他们需要什么,所以平台操作特别简单,工人培训半天就能上手。”

近年来,瑞昌市通过科技赋能,加快推进疏浚产业从传统服务向高端装备制造

造、管道检测修复、智慧运营维护的全产业链跃升,陆续引进并自主研发了干湿分离设备、一体化污水处理装置等高性能核心装备,与大数据驱动的智慧管廊系统深度融合,逐步构建全链条技术体系,持续提升市政设施的运维效能。

生态共赢

今年是江西新超管业有限公司副总经理杨智贵第四次来参加中国(瑞昌)市政疏浚设备博览会。

“我们公司在新余,但和瑞昌的渊源非常深。我们主营非开挖管道修复材料,本身就处在疏浚产业的上下游,一来二去就和瑞昌企业结成了‘铁搭档’。”一聊起合作,杨智贵便打开了话匣子,“在选择合作伙伴时,我们看重的是专业性。瑞昌企业在这一行扎根多年,技术扎实、经验丰富,跟他们合作,我们很放心。”

杨智贵观察到,这些年瑞昌从事疏浚行业的人越来越多,且形成了一种独特的抱团优势。这种优势不仅体现在人才与信息资源的共享上,更在技术协同与设备升级中不断深化,推动整个行业向现代化、科技化方向迈进。去年,他在地考察项目,当地政府部门遇到了湖底管道漏水的难题,本地公司束手无策,只好向他求助。杨智贵联系上曾经合作过的瑞昌施工队,对方深入了解情况后,迅速拿出解决方案,问题很快迎刃而解。“瑞昌的疏浚企业分工细致,不管遇到什么难题,总能找到懂行的人帮忙。”

高效协作的背后,离不开日益成熟的产业平台支撑。2018年9月,在瑞昌市政管道疏浚企业的牵头推动下,江西省管道疏浚行业协会成立。经江西省民政厅批准,这一覆盖全省的行业组织最终落户瑞昌,有效整合了行业资源,凝聚了发展合力。目前,协会已汇聚全省300多家上下游企业。

近年来,瑞昌市围绕“建平台、聚资源、树标准、延链条”的思路,系统推进疏浚产业集群发展,着力将其打造为支撑区域经济增长的特色产业。该市高标准建成5万平方米的疏浚产业配套中心,并规划230亩统规统建的疏浚装备产业园,为企业提供“拎包入住”服务,助力企业轻装上阵、快速投产。同时,瑞昌市通过租金减免、融资支持等一系列政策,切实减轻企业运营压力,有效解决企业发展的后顾之忧。

“脚板薯不够饱满和土质有很大关系。”“施肥不能过多,藤蔓过于茂盛,果子就小。”……11月4日,在贵溪市彭湾乡农业综合服务站内,一场关于脚板薯种植的总结会正在进行。20余名村民和村干部围坐交流,大家你一言我一语,将零散的经验汇聚成种植智慧,为来年的丰收探寻“种植宝典”。

脚板薯,与山药同科,紫红色的块茎形如脚掌,也被称为紫山药。彭湾乡地处贵溪市南部山区,海拔较高,昼夜温差大,脚板薯在这里已有多年“安家史”。近年来,贵溪市积极推动“一乡一品”特色农产品发展。彭湾乡抓住发展机遇,推动脚板薯规模化种植,延伸深加工链条,成功将脚板薯打造为当地的富民产业,带动村民年增收约480万元,同时带动南部的金屯镇、文坊镇等5个乡镇种植脚板薯。目前,贵溪市脚板薯规模化种植面积达3000余亩。

科技小院提升脚板薯品质

“我们这里的脚板薯,过去都是自产自食。”彭湾乡彭湾村党支部书记方志刚告诉笔者,脚板薯野外自然生长能力强,村里很少有农户进行规模化种植,挖掘其经济价值。

贵溪市在探索“一乡一品”时,发现本地人习以为常的脚板薯,在外地市场上售价高达每公斤20元。因此,该市决定做大做强脚板薯种植产业,助力农户在家门口实现增收。然而,种苗退化、病虫害频发的问题,严重制约了脚板薯的产量和质量。2021年,为解决农户种植脚板薯的技术难题,贵溪市联合省科学技术协会、省农村专业技术协会、江西农业大学等共同创建江西贵溪紫山药科技小院,先后引进12名科研人员,为脚板薯产业的健康发展撑起一把“守护伞”。

“以前种植的脚板薯个头过大,形状各异,不好采收,清洗和加工都麻烦,在市场上很难卖出去。”彭湾村村民江祥贵告诉笔者,他种植多年脚板薯,始终无法解决品质难题。自从有了紫山药科技小院,从选种育苗、脱毒、种植、管理再到果实储藏,科研人员手把手教农户,专家团队将农技课堂搬到田间地头。在科技小院和农户共同努力下,脚板薯的亩产从原来的1000公斤提高到1750公斤,果实也更加饱满。

解决了品质问题后,彭湾乡开始规模化种植。2022年,该乡与贵溪市农业开发投资有限公司(以下简称贵溪农投公司)开展合作,发展“村集体+农户”种植模式,全乡脚板薯种植面积从400亩扩大至800亩。今年,该公司从安远县引进花青素含量更高、淀粉量更足新品种。

“看!现在种植的脚板薯,花青素更高,黏液稠、粉糯性也更好。”方志刚掰开一个脚板薯告诉笔者,脚板薯颜色越紫,花青素含量就越高。

5万公斤脚板薯将出口西班牙

“直播间的家人们,彭湾的脚板薯品质好,花青素含量高,我们还把它做成了紫山药果酒、紫山药粉和紫山药年糕等各种美食。”抖音直播间里,方志刚和彭湾乡综合农事服务中心负责人陈水胜向网友推介家乡的脚板薯。

为打开脚板薯的销路,乡村干部纷纷走进直播间。贵溪市还邀请当地网络达人,在各个乡镇开展田间助农直播活动160余场,吸引超100万人次在线观看。令彭湾乡薯农们高兴的是,海外市场也向他们抛来了橄榄枝,“5万公斤脚板薯将出口至西班牙。”陈水胜难掩喜悦之情。

贵溪市通过组织示范种植培训班推动脚板薯产业规模化发展,积极引导农业企业与农户建立“订单收购+分红”“土地入股+保底收益+按股分红”等合作模式实现共赢。如今,当地企业成功开发出紫山药年糕、紫山药粉等多种深加工产品,推动产业从单一生产迈向精深加工。

“这款紫山药果酒入口清爽,闻起来有着淡淡的山药香。”在贵溪农投公司的脚板薯加工基地,工人们正在清洗从农户家中收购的脚板薯,准备榨出果汁,酿造果酒。该公司负责人表示,脚板薯的果渣再经过发酵、蒸餾、除味等工序后还可以酿成白酒。今年,公司从彭湾乡收购了25万公斤脚板薯,预计制成的酒水产品市场销售额可达450万元。

为打响当地特色农产品名气,贵溪市还积极打造“彭湾老家”品牌。目前,该品牌已整合58家当地企业、200余种特色农产品。陈水胜高兴地表示,月底,脚板薯将作为“彭湾老家”的一员,登上2025世界绿色发展投资贸易博览会暨中国绿色食品博览会的大舞台,让更多人品尝到贵溪味道。

“好人工作室”助力乡村振兴

本报万载讯(通讯员易卫芝)近年来,万载县双桥镇着力构建和完善双桥“大统战”工作格局,以“好人工作室”为平台,凝聚人心、汇聚力量,充分发挥统战对象的积极作用,注重吸纳乡贤进入“好人工作室”,招引成功企业家、创新宣传方式,为乡村振兴注入新活力。

双桥镇充分发挥群众身边好人、道德模范、爱心人士等乡贤积极作用,按照明确标准、健全机制、三治融合的路径,在各村(居)建立16个“好人工作室”。依托“好人工作室”,充分发挥统战工作人才库作用,引导广大乡贤携资金、信息、技术、人脉回归家乡、建设家乡。近年来,该镇吸引在外创业成功人士、青年人才和新乡贤200余人回乡创新创业,妈妈家生态农业发展有限公司、德林电器等10家企业落地,招引亿元以上项目3个,总投资达4.6亿元。

贵溪市将乡村特色产业做成富民产业,带动村民年增收约480万元

土里创出「香饽饽」

胡齐

崇仁输变电产业供需对接会举行

本报崇仁讯(全媒体记者郭敏)11月7日至8日,2025江西崇仁输变电产业供需对接会在该县变电小镇举行。本次对接会以“深化合作·链赢未来”为主题,汇聚来自省内外高校、科研院所和企业的240余名代表,共商产业发展大计。

签约环节成为对接会亮点,现场成功签订7项合作框架协议,涵盖产业技术合作、产品出口、供应链金融及企业供需对接等多个领域。据了解,崇仁输变电产业已形成中部地区企业数量最多、产品门类最全的产业集群之一。目前全县拥有138家上下游企业,其中规模以上企业66家,构建了完整的全产业链体系。产品涵盖35个系列2000多种规格,中低压变压器占全省市场80%以上,全国市场占有率稳居行业前三。2024年,全县规模以上输变电产业产值突破100亿元,占规上企业总营收的69.4%,成为驱动县域经济发展的核心引擎。

宁都抢抓农时忙冬种

本报宁都讯(全媒体记者杨文斌)“以前人工要忙活好几天,现在几台机器同时工作,一天就搞定,省力又高效。”初冬时节,宁都县种植户吴国盛正在田间查看机器作业情况。

宁都县是油菜种植大县,眼下正值播种黄金期,田野间呈现一派繁忙景象。在长胜镇中江村“稻稻油”种植示范基地,多台旋耕播种施肥一体机高效作业,翻地、开沟、播种、施肥等多道工序一步到位,每日可播种30亩至40亩。

近年来,宁都县立足本地农业资源,大力推广“稻油”“稻稻油”轮作模式,让一亩地实现“稻油双收”,不断提升土地利用率和农户收益。同时,该县出台精准奖补政策,对种植主体、种植大户及高产片给予叠加奖补,让许多种植大户信心倍增。据统计,宁都县今年计划种植油菜7.5万亩,参与种植的大户达319户,预计总产量超7500吨。截至目前,全县油菜种植进度已超六成。



千年瓷都新故事

本报全媒体记者 张愉文/图

“开窑喽!”近日,在景德镇古窑民俗博览区,非遗代表性传承人人与游客一同敲开明代葫芦窑窑门,现场顿时响起一片欢呼声。当精美的瓷器被窑工师傅小心翼翼地搬出,众人纷纷举起手机、相机记录精彩瞬间。

新场景、新业态持续“圈粉”,激发消费新活力。“自2009年起,景德镇古窑民俗博览区先后复建复烧了13座历代典型制瓷窑炉,并常态化开展烧窑、开窑活动。”国家文博研究馆员、景德镇古窑文化研究院院长周荣林告诉记者,当地以生产性方式保护国家级非物质文化遗产,将其打造成“好看”的文化景观,吸引八方游客纷至沓来,成为千年瓷都推动文旅深度融合的生动注脚。

作为历史文化名城,景德镇拥有2000多年的治陶史、1000多年的官窑史、600多年的御窑史,文化肌理保存完好,千年窑火生生不息。该市依托深厚的陶瓷文化,以文塑旅、以旅彰文,传统文化与现代元素、日常生活有机结合,为游客提供了多元化、个性化、沉浸式旅游体验,千年瓷都正展现新魅力绽放新光彩。今年国庆中秋假期,全市累计接待游客逾900万人次,同比增长8.75%;实现旅游收入超110亿元,同比增长7.05%。

