

太平人寿推出新款分红型增额终身寿险“国威一号”

立足优质资产需求，助力家庭实现跨期资产规划

日前，太平人寿推出一款全新的分红型增额终身寿险产品“太平国威一号终身寿险(分红型)”(以下简称“国威一号”)。太平人寿积极回应市场对于优质资产的迫切期待，通过持续的产品创新，在充分保障广大客户生命价值的基础上，助力消费者跨越经济周期、实现家庭资产的长期稳健规划与传承，切实增强客户的幸福感、满意度。

据了解，本次发布的“国威一号”作为兼具保障和分红双重优势的分红型增额终身寿险，“保证利益+分红助力”的设计既能保障家庭资产管理的安全性，又保留了参与市场成长的红利空间，满足消费者对于生命价值和资产管理等多层次、个性化的保障需求。

终身增长 助力保单利益持续提升

从产品来看，“国威一号”在产品设计上坚持贯彻长期主义，致力于为客户提供持续的、优质的保险保障。根据条款，该产品从第二个保单年度起，各保单年度的有效基本保险金额按基本保险金额以1.75%年复利形式递增；同时，有效红利保险金额也按累积红利保险金额以1.75%年复利形式增长。而且，这种双重成长能终身相伴，助力保单利益持续提升，帮助家庭穿越经济周期，更好地守护家庭资产。

分红加持 共享公司经营成果

作为一款分红型保险产品，保单持有人可参与太平人寿分红保险业务的盈余分配，分享公司的专业经营成果，为增长注入新的动力。“国威一号”采用的是增额红利方式，即在保险期间内，每年以增加累积红利保险金额的方式，将盈余分配给保单持有人，增额红利部分也参加以后各年度的红利计算，从而进一步提升总体保单利益。

灵活规划 适配多元需求

为满足广大消费者群体的实际情况，“国威一号”在产品设计上注重灵活性与包容性。该产品支持月交保险费，有效减轻投保人的交费压力。同时，产品提供保单贷款、减额交清等多项功能，满足客户在不同人生阶段对资金流动性的多元需求，实现保障与流动的平衡。

丰富服务内涵 提升保障底气

作为金融央企成员单位，太平人寿深刻把握金融工作的政治性、人民性，在为客户提供的保险保障服务的同时，更将“保险+医康养”模式作为服务国家战略、贴近人民需求的重要抓手。多年来，公司深耕医康养生态圈，持续探索保险与医康养产业融合发展，为广大客户提供覆盖医疗、健康、养老等综合性服务，进一步夯实家庭保障的底气与韧性。

太平人寿表示，“国威一号”的推出，是公司积极响应市场对于长期优质资产规划工具需求的重要举措。未来，太平人寿将继续秉持“客户至上”的理念，不断丰富产品与服务供给，助力更多中国家庭实现长期、稳健的资产规划与传承。

(该内容仅供宣传，具体保险责任及责任免除等内容应以产品条款及保险合同为准。本产品为增额分红保险产品，未来的保单红利为非保证利益，其红利分配是不确定的，在某些年度红利可能为零。红利分配方式为增额红利，以增加累积红利保险金额的方式实现)

(本文图由太平人寿保险有限公司江西分公司提供)



财富弘盛 年业长兴

与太平相伴，时光见证价值

以耐心相守，岁月酝酿丰盈



太平国威一号终身寿险(分红型)



太平国丰一号年金保险(分红型)

95589

太平人寿保险有限公司江西分公司
TAIPING LIFE INSURANCE CO., LTD. JIANGXI BRANCH



扫码观看
太平人寿新鲜视频



扫码获取
太平人寿权威资讯

扫码进入
太平人寿掌上营业厅

本资料仅供了解产品之用，具体保险责任与责任免除等内容应以产品条款及保险合同为准。