

“野叶子”变“金叶子”

——江西省林科院山香圆的林下“掘金”之路

本报全媒体记者 李 芳 实习生 陈嘉盈

转科技成果 兴产业发展

冬日暖阳。吉水县八都镇白竹坪村的山香圆种植基地里，山香圆苗圃在光伏板下整齐列队；安义县新民乡新民村的山林间，刚施过冬肥的山香圆，孕育着丰收的希望。这幅绿满山野、富了农家的图景，正是江西省林业科学院推动山香圆科技成果转化，让这味江西道地药材从野生稀缺的“野叶子”，变身为助力乡村振兴的“金叶子”。

种质攻坚，筑牢产业源头活水

山香圆以干燥叶入药，因其清热解毒、利咽消肿、活血止痛的功效，在民间广为流传，被百姓称为“观音茶”。作为江西道地药材，其市场需求常年旺盛，但因为繁育难、种不活、管理复杂等问题制约，无法人工种植，以往仅靠采摘野生叶片供应市场。十多年前，省林科院研究员陶秀花送科技下乡时，因重感冒导致高烧咽痛，村民用山香圆叶泡水让她饮用，次日症状便大幅缓解。“这么好的药材，怎能困于产业化瓶颈？”陶秀花下定决心攻克山香圆的人工种植难题，一场十余年的科技攻关就此展开。

种质资源是产业化根基。陶秀花带领团队踏遍江西及周边省份山林，翻山越岭收集野生山香圆样本，完成全面资源普查后，筛选出优质种质，建立国内外首个山香圆种质资源库。

繁育瓶颈更难突破。团队在实验室开展反复试验，历经无数次失败后，终于攻克山香圆人工种植关键技术，在国内首次实现这一品种从野生到人工种植的转变。团队形成的“中药材山香圆培育技术集成与示范”科研成果，能够为中药市场持续提供产量充足、质量稳定可靠的山香圆药材原料。

1月21日，记者在省林科院山香圆组培中心内看到，数万瓶幼苗在无菌环境中舒展新叶。“这些幼苗移栽田间后，种植风险显著降低。”该中心李升星博士介绍，如今组培苗出苗率稳定在90%以上，不仅品种纯正，更大幅缩短育苗周期，为规模化种植扫清了关键障碍。

产学研融合，打通转化通道

科技成果的生命力在于落地，产业可持续发展离不开全链条融合。

省林科院打破“科研围墙”，以技术串联种源、种植、加工、销售各环节，推动山香圆实现从“一片叶”到“一张处方”的全链条贯通。

山香圆兼具喜阴、喜湿的特性，十分适合林下种植。2023年，江西谦草生态农业发展有限公司与省林科院携手合作，在安义县新民乡新民村打造了750亩山香圆林下种植示范基地。基地内，高大乔木下的山香圆灌木长势良好，防晒网、精准滴灌等配套设施一应俱全。公司负责人刘磊介绍，山香圆鲜叶每公斤售价约30元，但公司不直接售卖鲜叶，而是将其深加工为纸巾、尿不湿等日化用品，使山香圆叶的附加值得到大幅提升。

在吉水县，技术链、资金链、人才链正实现深度融合。省林科院牵头主导技术服务，吉水县芦溪岭林场与县“两山”公司携手发展林下产业，在八都镇白竹坪村的光伏板下种植山香圆410亩，同时培育山香圆扦插苗12万株。芦溪岭林场党委书记、场长林涛难掩喜悦：“‘农光互补’模式实现了‘板上发电、板下种药’的双重收益，这片土地此前仅用于光伏发电，如今资源利用率实现翻倍。”

绿富双赢，红利惠及千家万户

科技赋能让山香圆种植规模快速增

长，产业可持续发展更离不开产业链延伸与价值提升。

省林科院正不断推动山香圆从单纯原料种植向高附加值终端产品全面拓展：药用领域，与省中医院联合研发的药膏制剂，已进入临床试验阶段；日化赛道上，洗发皂、面霜、牙膏、驱蚊膏等系列产品也即将上市。

“目前山香圆种植基地已覆盖赣州市、吉安市、安义县等区域，总面积超3000亩。”陶秀花告诉记者，在省林科院牵线搭桥下，种植基地与青峰药业、百安制药等知名药企签订了长期供应协议。“相当于从源头为种植户筑牢‘订单生产、无忧销售’的坚实后盾，大家种得放心、卖得安心。”陶秀花信心满满地说。

产业链上结出的“金果实”，最终要惠及农户。在吉水县，“农光互补”基地不仅盘活了闲置土地，更带来了100余个临时就业岗位。江西谦草生态农业发展有限公司不仅支付村集体土地租金，还常年聘请数十名村民参与山香圆管护。共青城市的山香圆种植基地，吸纳周边数十名村民务工，带动村民人均年增收2万多元……

山香圆产业的崛起，是科技赋能乡村振兴的生动实践。小小的山香圆叶，正推动乡村走上一条生态美、产业兴、百姓富的绿色发展之路。



“用自己的力量去挽救生命，是我一直以来的愿望。”1月21日，在南昌大学第一附属医院造血干细胞采集室内，血液分离机发出规律的运转声。来自鹰潭市余江区锦江镇的王小任再次躺在病床上，为一名素未谋面的00后患者进行第二次造血干细胞混悬液捐献采集。经过医护人员近5个小时的努力，246毫升造血干细胞混悬液被成功提取。

当日，恰巧是王小任43岁的生日，他成为鹰潭市首例、我省第二例造血干细胞二次捐献者。

2021年，在余江区红十字会的一次宣传活动中，王小任了解到造血干细胞捐献的相关知识后，欣然加入中华骨髓库，成为一名造血干细胞捐献志愿者。不久后，他与一名20多岁的血液病患者配型成功——这样的概率仅十万分之一。他捐献了237毫升造血干细胞混悬液，为患者带去了重生的希望。

今年，他再次收到了这份生命之约。1月14日，鹰潭市红十字会工作人员传来消息：此前受助的患者病情复发，需二次移植造血干细胞，王小任仍是目前最匹配的捐献者。他没有丝毫犹豫，当即答应捐献。

为确保身体指标符合捐献标准，1月16日，王小任开启了“医院—单位”两点一线的生活。清晨赶赴南昌大学第一附属医院完成抽血检查，中午匆匆返回余江处理工作，傍晚还要跟进各项检查结果。王小任明白，自己是患者“最后的希望”。家人的理解与支持给了他最大的底气，“救人是大事，放心去做就好。”妻子的话语朴实而坚定。

在连续接受4天动员剂注射后，1月21日，王小任在南昌大学第一附属医院造血干细胞采集室开始了这场“生命接力”。

“十万分之一的概率，我们相遇了。我觉得这既是缘分，更是责任。做任何事情都不能半途而废，更何况还是救人一命，救人就要救到底！”王小任说。

二次捐献，再续生命之约

胡 齐

南昌消防救援机动支队挂牌成立

本报南昌讯（全媒体记者曹章保 通讯员魏一民）2月4日，南昌消防救援机动支队正式挂牌成立，这是我省深入贯彻落实国家消防救援局机构调整部署的重要举措，标志着我省应急救援体系建设迈入专业化、机动化新阶段，一支覆盖全域、反应迅速、攻坚有力的应急救援“尖刀劲旅”正式投入运行。

据了解，该支队隶属于国家消防救援局福建消防救援机动总队，立足南昌，在赣州、抚州、宜春等地部署机动救援力量，救援范围实现江西全域覆盖。该支队主要承担森林防火灭火、抗洪抢险、地震地质灾害应急救援等急难险重任务，是应对各类自然灾害和突发事件的“尖刀”力量，也是守护赣鄱大地平安、服务江西高质量发展的重要应急救援支撑。

此次挂牌成立，补齐了我省跨区域机动救援短板。相较于传统消防救援力量，南昌消防救援机动支队具备快速响应、全域机动、专业攻坚的优势，可在重大灾害事故发生时，第一时间奔赴全省各地开展救援，有效提升了江西应对重特大灾害的协同处置能力和综合保障水平。

永新打造高效便捷“一站式”乡镇为民服务平台

本报永新讯（通讯员叶亮初、王聪）永新县积极探索“一站式”乡镇为民服务平台改革，以“便民、利民、惠民”为核心理念，通过系统化的“加减乘除”工作思路，实现基层服务从“程序繁、多头跑”到“进一扇门、办多件事”的升级。

此外，永新县依托财政统筹投入，精心打造集“便民服务+矛盾化解”于一体的综合平台，构建政务服务、矛盾纠纷化解的工作闭环，并搭配“帮代办服务用心码”，将服务触角延伸至群众家门口，形成便捷的“15分钟便民服务圈”。该县还深化“一窗受理、集成服务”改革，通过整合12类服务功能与设置“4+1”综合窗口，大幅简化办事流程，并建立“请进来、走出去”的培训体系与“好差评”机制，有效激发了服务团队的内生动力。改革中，该县通过建立县乡村三级联动闭环管理与问题处置机制，以及领导班子带头优化流程，实现整体运转提质增效，打造出更具本地特色的基层服务新路径。



寒假期间，丰城市依托文化美术馆、博物馆、非遗工坊等文化资源，广泛开展“新春非遗体验大课堂”主题活动，丰富少年儿童的假期生活。图为2月3日，孩子们在铁路镇碗泥冷非遗工坊体验洪州窑青瓷制作技艺。 特约通讯员 周 亮摄



2月3日，横峰县莲荷乡田野上，油菜花悄然绽放，花香扑鼻而来，令人心旷神怡。
通讯员 薛 南摄

深耕红土践普惠 转型赋能启新程

——赣州银行书写普惠转型发展新答卷

临近春节，红土赣南暖意融融。一组来自赣州银行的普惠金融发展数据格外亮眼：截至2025年底，全行普惠型小微企业贷款余额突破460亿元，较年初净增55.58亿元，普惠小微贷款增速达13.72%，普惠净增额在省内城商行中位居第一，普惠贷款占比超24%，高于省内城商行平均水平。这组数据的背后，是赣州银行深入实施普惠转型战略，以战略变革激活普惠金融活力的生动实践。

作为扎根赣南的地方法人金融机构，赣州银行始终坚持与地方经济发展同频共振、与民生福祉紧密相连。2025年，该行在多年普惠发展实践的基础上，升级启动了新一轮的普惠转型三年规划，以一场覆盖业务模式、产品体系、服务流程、团队建设的全方位变革，让普惠金融的阳光照亮更多经营主体，不仅大幅提升了服务实体经济质效，更通过资产结构优化夯实了商业可持续发展根基，为赣南苏区振兴发展注入强劲金融动能。

初心引领转型：锚定普惠本源 筑牢为民根基

“服务地方经济、服务小微企业、服务城乡居民”，这一初心使命是赣州银行推进普惠转型的核心指引。该行始终坚持深耕本土、普惠利民的定位，持续延伸金融服务网络、拓宽服务触角，目前已在赣闽主要城市完成168家分支机构布局。这也为普惠转型奠定了坚实的群众基础和市场根基。

2021年以来，赣州银行逐步将普惠金融提升为全行战略，主动对接融入赣州市普惠金融改革试验区建设，围绕地方特色产业发展和民生需求持续加大资源倾斜力

度，为普惠转型积累了丰富经验。在制造业转型升级的浪潮中，该行聚焦智能制造转型需求，优化数转贷等业务模式，为新能源、电子信息等领域企业提供融资支持；在乡村振兴领域，创新推出“脐橙贷”“肉牛贷”“农机贷”等特色产品，让金融“活水”浸润田间地头；在园区发展的热土上，“园区贷”凭借无抵押、审批快的优势，成为破解企业融资难题的“金钥匙”，实现从安远首笔破冰到南康区集群赋能的升级突破。这些前期探索，为普惠转型的全面推进铺平了道路。

全域攻坚转型：五大举措破局 成效全面显现

普惠转型绝非单点突破，而是系统性、全域性的战略重塑。2025年，赣州银行以“普惠客户综合经营、释放存量业务续贷压力、提升小微客户经理产能、变革人员激励模式、推进信贷运营集中”五大转型举措为核心，绘制清晰的转型作战图，明确18个战略目标、61项具体行动计划，精准破解普惠业务发展中的痛点、难点问题。经过一年攻坚，已完成40余项重点工作，转型成效全面显现，普惠金融服务的覆盖面、可得性、便利度显著提升。

在普惠客户综合经营方面，赣州银行以生态化、场景化服务打通金融内循环，实现产品创新与市场需求精准对接。该行已完成供应链应收、预付、库存全链条产品体系搭建，并启动供应链金融平台建设，推动普惠业务从单一获客向批量化经营转型。依托核心企业生态，推出农机制造经销商融资方案。校园食堂场景成功落地试点，开启以非金融服务延伸金融服务的新探索，进一步丰富普惠金融服务内涵。

为释放存量业务续贷压力，赣州银行自创“四表”作业模式，不断优化续贷流程，简化业务手续，推出全流程无纸化的“赣银惠贷”产品，实现线上化进件、审批和续贷。2025年，全行普惠小微到贷款续贷率达81.13%，较上年同期提升17.02个百分点，有效缓解了企业资金周转压力，让企业能够轻装上阵谋发展。

专业化队伍是普惠金融发展的核心支撑。赣州银行明确普惠转型团队组建框架，组建专业化小微客户经理团队，完善差异化培训体系，不断提升团队专业服务能力。同时，通过变革人员激励模式，增加普惠条线费用配置，制定小微客户经理职级评价细则，构建KPI考核制度，打通职业晋升通道，充分调动了员工发展普惠业务的积极性。

信贷运营的集中推进，则让普惠金融服务更高效、风控更坚实。赣州银行推行普惠独立审批人机制，优化续贷风控模型，梳理标准化作业流程，云信贷集中作业平台一阶段顺利上线，为普惠业务高质量发展筑牢保障。

产品创新赋能转型：多元矩阵精准滴灌 激活实体动能

在产品创新过程中，赣州银行始终坚持以客户需求为导向，强化数据赋能。通过采购和应用发票、流水等数据，构建客户价值评估矩阵，不断调优贷款定价模型，让定价更科学、更合理。2025年，赣州银行重点搭建供应链产品体系，整合升级个人经营性贷款“赣银惠贷”、小企业线上化产品“赣企惠贷”，形成了多元化的普惠金融产品矩阵，为不同类型经营主体提供

精准融资服务。三类产品协同发力，让金融资源精准滴灌小微企业、个体工商户等普惠主体，服务实体成效显著。

作为地方法人金融机构，赣州银行的普惠转型之路，是金融回归本源、服务实体经济的生动实践，探索出一条城商行通过普惠转型实现商业可持续发展的有效路径。通过将普惠金融与战略转型、产品创新、科技赋能深度融合，该行既践行了金融为民的社会责任，破解了小微企业融资难、融资贵问题，又通过资产结构优化、运营效率提升找到了自身发展的新动能，实现了社会效益与经济效益的双赢，为区域内金融机构转型发展提供了可借鉴的经验。

深化转型再启新程：持续深耕普惠 赋能苏区振兴

普惠转型是一场持久战，唯有持续深化、久久为功，才能不断释放发展活力。当前，赣州银行的普惠转型之路仍在稳步推进，确保各项任务如期落地。未来三年，该行将以更大力度深化普惠转型，持续完善产品体系、提升服务能力、拓宽服务场景，推动普惠金融向更深层次、更广领域发展，让普惠金融的阳光照亮更多角落。

从探索积累到全面转型攻坚，赣州银行以普惠转型为抓手，书写了金融服务实体经济的高质量发展答卷。在新的征程上，这家与赣南共生共荣的本土银行，必将以更坚定的担当、更务实的举措，持续深化普惠转型，为小微企业成长护航、为乡村振兴赋能、为赣南苏区振兴发展贡献更多金融力量，让普惠之花在红土大地上绚丽绽放。
(李勇翔)