

一剂“生态药方”唤醒绿水青山

——万安县深化集体林权制度改革绘就生态富民新景

刘耀金 郭瑶 本报全媒体记者 李 歆

夏日时节，万安县216万亩林海在薄雾中透出勃勃生机。在这片忙碌的山野间，被称为“万安五味”的岗梅、山香圆、黄栀子、虎杖、粉防己，正成为林权制度改革催生的生态富民“主角”，将“绿水青山就是金山银山”的理念，书写成“冬藏生机、春收财富”的鲜活故事。

林改红利：让沉静山林变宝库

“以前守着林子没活干，心里发慌。现在种药材有补贴，在基地做工一天挣120元，年底还有分红，日子越过越有盼头。”视头镇石塘村村民巫社香一边采摘栀子果，一边笑着说。

经科学论证，万安县遵循“生态适配、市场需求、道地属性”原则，联合高校院所开展林下资源普查，优选药用价值高、市场缺口大的本土品种，最终确定粉防己、黄栀子、岗梅、虎杖、山香圆5种道地药材，即“万安五味”，并遵循“适地适药”原则推动差异化、规模化种植。

为激活沉睡的山林资源，万安县构建“省级奖补+县级追加+金融赋能”三重保

障体系，大力扶持中药材种植主体。通过创新颁发林业经营收益权证，盘活92万亩公益林和天然商品林的生态资产价值，获得金融机构2.9亿元意向授信，有效破解融资难瓶颈。“我们推行‘国有林场+村集体+农户’联营模式，收益按比例共享。去年一个冬天，村集体就增收10万元，户均分红数千元。”高陂镇泗源村党支部书记郭小莲说。

作为全省深化集体林权制度改革的先行区，万安县推动“万安五味”向规模化、标准化迈进。2025年，全县发展“万安五味”8841亩，辐射带动1.3万农户，户均年增收5600元，年总产值突破4.37亿元，昔日的寂静山林变成了百姓增收的宝库。

优质服务：让品种变品牌

“大家记住，种植山香圆时，林间透光度要控制在四成左右，培土一定要盖过根茎。”在五丰镇西元村的“田间课堂”上，县林业技术服务队的技术员正在进行教学。万安县创新“土专家+大专家”双轨体系，组建了4支覆盖135个行政村的林业服

务队，将技术送到田间地头。

为解决销售后顾之忧，延长产业链条，万安县着力锻造“种植—加工—销售”一体化全产业链，推广“订单农业”模式。“我们村种植岗梅120多亩，坚持先定销路再搞生产，产品稳定供应给吉安、抚州的药厂，以销定产保障村集体收益。”洞田乡小溪村党总支书记钟悠生介绍。相关企业与顺峰、宝山等乡镇200多户林农签订保护价收购协议，实现农户与企业的双赢。

品牌建设是价值提升的关键。万安县正积极推进“万安富硒岗梅”等地理标志商标注册，建立全程溯源体系。如今，岗梅成为华润三九等药企的核心原料，黄栀子提取物出口海外，加工旺季日均处理药材50吨。

三产融合：让生态优势变经济优势

产业的融合发展，为山林注入了多元活力。万安县依托国家林草局等单位对口支援优势，推动林药产业与文旅、康养深度融合，建成2个国家级自然保护区、4个省级森林康养基地。

一个没有支柱产业的村庄，如何打破“等、靠、要”的困局，激活乡村发展内生动力？赣江新区永修组团滩溪镇下湾村给出的答案是：不搞“单打独斗”，不走“独木桥”，让多元业态相互支撑，层层夯实乡村振兴的产业根基。

2019年，下湾村两委班子经过反复调研论证，最终选定生态适应性强、养殖门槛适中的湖羊产业作为破解发展困局的突破口。村里筹措资金40余万元，与企业合作建成10余亩标准化养殖基地，走上了“村企联动、产业兴村”的新路。

为扩大产业辐射效应，下湾村积极构建多元利益联结机制，不仅通过入股分红的方式，鼓励周边村民参与湖羊养殖、拓宽增收渠道，还优先收购脱贫户种植的青贮饲料，并吸纳村民在基地就业，让群众获得“租金+薪金+分红”三重收入。

目前，该基地湖羊存栏量稳定在2000只以上，年出栏商品羊超3000只，村集体年均增收3.84万元。

有了湖羊产业的成功示范，下湾村发展集体经济的思路愈发清晰，步伐也愈发坚定。2021年，下湾村两委整合村内资源，规模化发展当地传统作物藠头，并盘活闲置车间，筹备建设藠头精深加工厂，推动特色产业向价值链高端延伸。

2022年，总投资300余万元的藠头精深加工厂正式投产。下湾村采用“村集体+企业”合作模式，村集体以厂房、土地入股，企业则负责生产运营与市场销售，每年为村集体提供10万元保底收益，形成村企互利共赢局面。

加工厂建成后，新鲜藠头被制成腌渍藠头、藠头酱等多种产品，附加值显著提升。工厂还根据生产周期灵活招募村民务工，月收入在3000元以上。

2025年，村两委与另一家知名企业续签租赁协议，每年为村集体新增12万元租金收入。

为持续丰富产业形态，2025年底，下湾村引入专业菌菇企业，利用村集体闲置土地共建10亩标准化双孢菇种植基地。项目总投资200万元，采用“企业主导、村集体参与”合作模式，企业负责建设、运营与销售等，村集体通过提供土地参与合作。走进双孢菇种植大棚，层层菇架上双孢菇圆润饱满、清香扑鼻。基地坚持生态种植，采用秸秆、牛粪等发酵制成培养基，全程无农药。目前，基地每日可采收鲜菇1500余公斤。同时，基地运营以来，已为10余名村民提供就近工作岗位。根据协议，项目运营3年后，企业还将按照约定向村集体支付收益，为村集体经济注入新的增长动力。

从湖羊养殖奠基，到藠头产业延链，再到菌菇产业添翼，下湾村按照“三步走”产业布局，村集体年收入突破60万元，走出一条“业态互补、多方共赢”振兴之路。

产业“三步走”迈上振兴路

郑文斌 本报全媒体记者 肖昱君



数智赋能

▲5月19日，位于鹰潭高新区的江西弘信柔性电子科技有限公司自动贴装车间内，工人正操控自动补强机作业。近年来，该区持续赋能企业智能化升级，实现203家规模以上企业数字化转型全覆盖。 本报全媒体记者 刘俊辰摄

►5月18日，丰城市捷和电机(江西)有限公司工作人员在汽车电机生产线数字化智能化改造项目现场，安装调试新设备。据悉，在国家大规模设备更新政策支持下，该企业已更新10余条智能化生产线。 通讯员 周亮摄



荒坡变身“花果山”

陈 炜 本报全媒体记者 许慧慧

眼下，正值早熟桃品种上市时节。在上饶市广信区清水乡常阜村信科农业专业合作社的桃园里，一颗颗红润饱满的春蜜桃挂满枝头，果香扑鼻，引来不少游客入园采摘、品尝。

“桃子又脆又甜，口感特别好。”5月13日，从市区驱车前来的李女士一边采摘，一边忍不住咬了一口。她告诉记者，听说这里的桃子是新品种，特意带着家人朋友来体验田园乐趣。

由信科农业专业合作社打造的120亩水果基地，是当地小有名气的“四季果园”。合作社负责人郑庆丰介绍，基地坚持“四季有花、四季有果”理念，分区种植桃、桑葚、枇杷、柑橘、草莓等多个品种，基本实现全年可采摘。其中，春蜜桃作为新品种，今年首次迎来规模化挂果。50亩桃园亩产约400公斤，产值近50万元。

“春蜜桃成熟早、色泽艳、口感脆甜，比普通桃子提前上市，抢占早市行情。”郑庆丰一边指导工人采摘，一边介绍。为保证桃子品质，基地坚持绿色生态种植，施有机肥，采用物理防虫技术，确保每一颗桃子自然成熟、原汁原味。

除了游客采摘，基地还通过订单销售、本地商超、线上推介等渠道同步销售。“每天都有不少客户打电话预订，走货很快。”郑庆丰笑着说。

合作社的发展也带动了周边村民就业增收。基地长期用工10余人，农忙时每天用工量超30人。“在家门口干活，一天能挣上百元，还能照顾家里，很知足。”正在分拣桃子的刘大姐说。

清水乡干部潘天鹏表示，近年来，该乡积极调整农业产业结构，鼓励新型农业经营主体发展特色水果种植，推动农旅融合，打造了一批像信科农业专业合作社这样的“四季果园”，既丰富了市民的“果盘子”，也鼓起了农民的“钱袋子”。

“接下来，我们计划完善采摘步道、休憩凉亭等配套设施，提升游客体验，同时加大线上推广力度，把‘春蜜桃’这个品牌打出去。”郑庆丰对基地发展充满信心。

从空中俯瞰，绿意盎然的果园与古朴的村庄交相辉映，这处曾经闲置的荒坡正变身“花果山”，成为乡村振兴路上的一道亮丽的风景线。

深耕青石禀赋

——庐山石材借力台球产业扬帆出海

周雪云 本报全媒体记者 张一弛

近日，位于庐山工业园区的江西锐胜台球制造有限公司(以下简称锐胜台球)生产车间内，工人们熟练地操作精密设备对台球桌石板、框架进行精细化加工，一张张工艺精湛、规格标准的高端台球桌半成品有序下线，经过质检、封装后，将发往海外市场。

火热繁忙的生产场景，正是庐山市本土企业抱团转型、全链条协同发力形成特色产业群，进而推动外贸出口高质量发展的生动写照。

上世纪90年代，庐山市依托丰富的青石板岩矿资源，凭借低廉的人工、设备成本优势，叠加欧美市场对石材的旺盛需求，石材加工产业快速兴起。江西磊鑫石材有限公司(以下简称磊鑫石材)作为当地石材加工行业的骨干企业，深耕石材加

工与出口业务，产品远销海外。

随着石材加工行业集中度不断提升，市场饱和和风险日益凸显。磊鑫石材敏锐捕捉行业发展痛点，依托既有外贸经验，重点开拓美国市场。同时，联动周边县(市、区)家具加工资源，构建“原料供应+委托加工+成品销售”协同模式，培育新的利润增长点。磊鑫石材与美国企业加强合作，组建锐胜台球，推出“锐胜(RAS-

SON)”品牌，切入体育器材制造领域。

随着国内台球运动普及，江西先制造有限公司在庐山市落地，专门聚焦国内台球桌市场，进一步完善业务布局，形成“锐胜主攻海外市场，宋先深耕国内市场、磊鑫提供原料支撑”的协同发展体系。

三家龙头企业持续发展，带动庐山市石材加工中小企业转型，纷纷涉足台球桌及相关器材制造领域，同时挖掘欧美石板

餐具市场潜力，形成特色产业群效应。在龙头企业带动下，庐山市越来越多外贸企业重视品牌建设，主动布局海外市场。2024年，庐山市台球桌、石板餐盘制造企业占全市出口企业总数的80%，全市生产型企业出口总量大幅增长92.7%。

2025年以来，庐山市台球制造产业国际化步伐进一步提速。锐胜台球生产的阿库拉系列台球桌成为2025世界九球锦标赛官方指定用台；该企业还为澳大利亚八球锦标赛提供36台阿波罗球台，并为2025斯诺克冠军杯提供专业赛事硬件。2026年，锐胜台球全面切入全球高端商业市场，大规模供货海外头部俱乐部、专业展会与高端赛事，完成从国际赛事合作伙伴到全球高端台球市场核心供应商的身份转变。

“我们将继续深化党建引领，推广‘小切口、大民生’的服务模式，共同托举百姓稳稳的幸福。”会昌县住房保障安置服务中心物业股股长傅新远表示。

(刘兆春 朱 铎)

会昌打造儿童友好社区护航少年成长

放学后，家住会昌县财富港二期小区的二年级学生饶依婷背着书包，跑向小区内的“温馨读书角”。她熟练地从书架上抽出一本绘本，安静地坐下来阅读。像她一样，每天放学后到这里看书的孩子还有不少。“家门口就有这么多好书，还能和小朋友一起读，太开心了。”饶依婷笑着说。

这个充满书香的温馨场景，是会昌县住房保障安置服务中心以党建为引领、精心构筑儿童友好社区的真实缩影。

财富港二期小区有住户1500多人，随

着城市化进程加快，儿童课外活动、安全防护等问题日益成为家长的“心头大事”。会昌县住保中心深入调研后，明确将“关爱下一代成长”作为深化物业党建联建的重要方向，选派党建指导员指导小区物业党支部，将打造儿童友好社区列为服务攻坚项目。

在会昌县住保中心的指导下，小区物业将服务触角延伸至孩子成长的方方面面。针对课外阅读资源不足的问题，物业党支部在小区精心打造“温馨读书角”，陈列绘本、科普、红色经典等图书数百册，由

党员志愿者定期维护，并联合社区举办亲子阅读会、故事分享会，让书香浸润童年。

物业将小区公共凉亭升级为“立志会客厅”，布置传统文化格言，定期开展“亭中讲堂”、放映爱国主义电影、举办家风故事分享会，将爱国情怀和传统美德播撒进孩子心田。在会昌县住保中心指导下，小区儿童活动空间实现人车分流，党员安全巡查队每日巡检游乐设施，并联合消防、公安等部门常态化开展防溺水、交通安全等教育。针对留守儿童、困境儿童，物业党支部建立台账，由党员结

队联系、定期上门走访，传递社区大家庭的温暖。

此外，会昌县住保中心将关爱“一老一小”纳入物业党建评价指标，链接教育、妇联等资源，并将财富港二期物业经验作为典型案例推广，激发全县物业企业比学赶超。

骑手持证上岗参与监督筑牢舌尖防线

近日，在宁都县网络餐饮食品安全培训暨“食品安全监督员”聘任仪式现场，60名外卖骑手获聘“食品安全监督员”，持证上岗参与网络餐饮食品安全监督工作。

“外卖骑手扎根街巷、贴近门店，是天然的基层监督员。聘任骑手为‘食品安全监督员’，不仅是赋予一份责任，更是搭建一座桥梁，让流动骑手变身‘移动探头’，把零散监督融入全域监管，让新就业群体从局外人变身食品安全共治主力军。”宁都县市场监督管理局相关负责人刘琼介绍道。

本次活动同步开展食品安全专项培训及实操演练。宁都县市场监督管理局工作人员围绕餐饮后厨卫生、食材储存加工、从业人员健康管理、食品安全隐患排查等重点内容进行细致讲解，并模拟食品安全全流程检查场景，开展实操教学，切实提高骑手隐患识别、问题上报、规范核验的履职能力。

近年来，宁都县累计聘任110名骑手担任“食品安全监督员”。骑手在送餐、配送间隙开展“随手拍”监督，重点排查入网餐饮单位后厨卫生、食材安全、操作规范等问题，通过“线上+线下”方式及时上报问题，市场监管部门接到线索后快速核查、闭环处置，形成“骑手监督、部门处置、商家整改”的共治闭环。同时，该县设立积分激励机制，骑手上报有效线索后可获得积分，并用积分兑换实用物品，充分调动骑手监督积极性。(胡秀宁 陈嘉敏)