

从无到有 向“镁”而行

——临川区以“镁”为媒绘就产业新蓝图

本报全媒体记者 任为

- 镁合金因具备轻质高强度、减震降噪和可完全回收等优异特性，被称为“21世纪绿色工程材料”，是实现装备轻量化的关键材料之一
- 它比铝合金轻三分之一，强度却毫不逊色，可大幅降低车辆能耗
- 应用上聚焦新能源汽车、两轮电摩、工业型材等轻量化应用领域，并进一步向3C数码、航空航天、医疗器材等高附加值领域拓展

近日，记者走进位于抚州市临川区的抚州安镁新材料科技有限公司加工车间，只见工人轻点按钮，先进的数控加工中心便开始自动化作业。经过精准切削等，一个个银白色镁合金两轮电动车轮毂陆续下线——“它比铝合金轻三分之一，强度却毫不逊色，可大幅降低车辆能耗。”公司董事长朱郁智介绍。

这家专注于高强度镁合金零部件中试验证及生产的公司于2025年8月成立，总投资1.2亿元，当年11月进入试产阶段。朱郁智介绍：“目前已投产9条挤压生产线，未来将扩展至20条，达到国内领先水平。”安镁新材的快速落地投产，正是临川区以发展镁合金产业为抓手，推动产业转型升级、加快培育新质生产力的生动缩影。

集智赋能：打造“最强大脑”

镁合金因具备轻质高强度、减震降噪和可完全回收等优异特性，被称为“21世纪绿色工程材料”，是实现装备轻量化的关键材料之一。但长期以来，受制于耐腐蚀性弱、加工难度大、成本高等问题，其产业化进程发展缓慢。

抚州镁产业起步晚、底子薄，面对机

遇与挑战并存的局面，如何在短时间内破圈突围？集智赋能是关键一招。

移步安镁新材不远的国家镁合金材料工程技术研究中心江西产业创新中心，记者看到，1万平方米的中试实验室已经建成，一体化压铸设备、半固态注塑成型系统、一体化锻压成型装置及增材制造设备等镁合金成型关键环节的核心装备也基本安装调试完毕，近期将初步形成镁合金材料中试与技术验证能力。

该中心于2025年5月成立，由临川区政府、重庆大学国家镁合金材料工程技术研究中心、江西省科学院材料与智能制造研究所联合组建，依托院士团队核心技术优势和省内优质人才储备，打造整合产业链上下游资源，推动镁合金技术从实验室成果向工业化生产转化的关键节点。

“我们不只是建一个实验室，而是打通从材料设计到产业孵化的全链条。”中心研究人员杨超介绍，中心构建了“材料设计—制备研发—工艺优化—中试验证—小批量试产—产业孵化”的闭环服务体系，企业可根据生产实际需要，进行定制化工艺攻关，无需自建昂贵的研发体系，即可共享院士团队的技术成果与高端装

备，大幅降低创新门槛。

全链布局：发挥集群效应

“临川区镁合金产业虽然起步晚，但我们立足良好的有色金属产业基础与新能源汽车产业对轻量化材料的巨大需求，积极延链补链强链，努力打造‘龙头引领+集群发展’的产业生态。”临川经开区相关负责人说，以临川经开区为核心，抚州重点围绕新能源汽车及零部件产业，构建上中下游、技术、配套和转化“六端”协同发力的产业格局，推动镁合金产业尽快实现集群式发展。

在上游原材料环节，引进行业头部企业在抚州设立华中地区镁原材料仓储基地，实现镁锭采购存储本地化。在中游材料制备领域，该区已成功落地年产10万吨高强度镁合金材料制备项目，填补我省镁合金材料规模化生产空白。下游应用端的招引，则聚焦新能源汽车、两轮电摩、工业型材等轻量化应用领域，并进一步向3C数码、航空航天、医疗器械等高附加值领域拓展。以安镁新材为代表，其高强度镁合金零部件项目全面达产后，预计可形成年产500万件、2万吨镁稀土合金制品的产销规模。

值得一提的是，2025年12月，抚州举办镁产业战略咨询与应用对接大会。会上，集中签约7个重点项目，总金额近15亿元。该活动同步举办比亚迪专场对接会，更让镁合金产品直接对接新能源汽车龙头企业需求。

要素集成：厚植发展沃土

企业的快速集聚，产业的加速崛起，

离不开要素保障的精准“灌溉”。临川区出台推动镁合金材料产业高质量发展若干政策，涵盖用地、融资、人才、研发等全方位支持。

聚焦人才引进，临川区聘请杭州市人工智能研究院教授担任创新中心产业研究院院长，并特聘中国表面处理工程协会镁合金分会、浙江大学绿色智能制造学院专家组成高端顾问团队。同时，引进全职博士常驻创新中心，联合重庆大学、江西省科学院派驻博士开展技术研发，强化智力支撑。

在资金保障上，拓宽多元投融资渠道。临川经开区工业污水处理项目获得国家开发银行7亿元融资；镁产业园一期项目计划引入建行、中铁建6.8亿元资金支持；乡贤联合外部资本设立10亿元镁产业专项基金，培育壮大耐心资本。此外，在用地方面，临川区以经开区调区扩区为契机，一次性保障2600亩产业用地，分三期规划建设镁合金产业园区，为项目快速落地投产提供坚实空间保障。

“以‘镁’为媒，我们将继续深化产学研用协同创新，拓展应用场景边界，全力打造具有全国影响力的镁产业集群。”临川经开区相关负责人表示，以镁合金产业发展规划为路线图和时间表，临川区正以系统性思维、全要素保障和全周期服务，将镁合金这一“未来新材”转化为驱动区域高质量发展的强大动能。

从院士团队到一线工人，从实验室样品到整车部件——在“才子之乡”的文化厚土上，一场以绿色化、高端化、规模化特征的新质生产力革命，正在拔节生长、向“镁”而行。

南昌市虚拟现实专利成果转化对接会举办

本报南昌讯（全媒体记者林雅、周琪）5月26日，“智汇虚实·转化未来”——2026年南昌市虚拟现实专利成果转化对接会在南昌科技大市场举办。

活动现场，南昌市知识产权保护中心解读了《南昌市虚拟现实与未来显示关键技术专利导航成果》，通过系统梳理该领域技术创新趋势和专利布局态势，为产业创新主体绘制清晰的技术发展路线图。江西省科技金融服务中心面向科技型中小微企业的专属金融产品进行了推介；南昌未来科学城管委会、南昌新建区人民政府围绕各自辖区内的企业落户、研发经费、成果转化等科技创新政策进行了宣讲，释放的政策红利，有利于构建起“技术指引+金融支撑+政策保障”的全链条服务体系。

记者了解到，本次对接会依托全省“1+M+N”（即江西省科技成果转化中心、M个设区市科技成果转化中心、N个高校院所科技成果转化中心）科技成果转化服务体系，以及南昌市“1+7+N”（即南昌科技大市场、7家市级新型研发机构分中心、N个基层服务平台）科技成果转化服务体系，以专利技术为纽带，精准匹配成果转化供给方、市场需求方和投融资机构，推动创新成果加速从实验室走向生产线，实现创新链、产业链、资金链、人才链深度融合。活动通过多方合力，有效提升南昌市虚拟现实领域知识产权运营效能，进一步完善创新服务生态，为虚拟现实产业打造驱动南昌未来产业发展的核心引擎、擦亮“世界级VR产业中心”城市名片奠定坚实基础。

实现全流程跟踪服务

赣州经开区消防验收提速

本报赣州讯（全媒体记者陈敏 通讯员袁晓琴、杨文南）近日，赣州经开区叶山科技园北区、杉达精密厂房、科汇职业学校等一批重点产业项目和民生工程密集通过消防验收。数据显示，该批项目平均整改问题数、验收周期等关键指标持续向好，消防验收改革成效持续显现。

时间长、程序多、通过率低，曾是企业和群众对消防验收的普遍印象。2025年初，赣州经开区敞开门倾听企业和群众意见，把问题摆在桌面并随之展开系统改革。

在智慧科技新能源电池厂的建设过程中，赣州经开区住房和城乡建设部门的一次预警发挥了关键作用。验收人员指出防火墙顶部封堵的施工细节要求，从而使项目避免了大面积拆改，实现了一次性通过消防验收，工期节省近一个月。

这背后是赣州经开区让静态清单“活”起来的动态服务机制。验收人员不仅提供“避坑指南”，更从图纸审查开始介入，在施工关键节点指导，实现全流程跟踪服务。通过将服务贯穿项目建设全过程，赣州经开区有效避免了以往“完工后返工”的困境，显著提升了验收效率和一次通过率。

赣州经开区还引入“双随机”摇号机制，企业申报时现场随机选取第三方机构和专家，从源头确保公平。在流程上，验收必须两人以上共同进行并全程录像，所有执法记录和整改通知均实现影像化、可追溯，让权力在阳光下运行。此外，验收费用改由赣州经开区财政全额保障，2025年已兜底支付约50万元，服务企业近70家，从制度上切断利益输送的可能。2026年以来，赣州经开区已完成17个项目的消防验收，支出消防验收费用约16万元。

九江石化芳烃产量大幅增长

本报九江讯（全媒体记者周亚婧 通讯员邓颖、刘玮）今年以来，中国石油化工股份有限公司九江分公司（以下简称九江石化）锚定增产增效目标，系统推进芳烃联合装置工艺优化与精细管控，实现高负荷稳产。1至4月，对二甲苯产量同比增长76.67%。

为深挖装置潜能、最大化释放产能效益，九江石化组建攻关团队，依托历史运行数据与现场实操经验，搭建高精度装置运行模型，开展多轮效益测算与优化方案比选，为装置高负荷运行筑牢技术根基。攻关团队聚焦核心单元提质，精细优化吸附塔关键操作参数，同步提升抽出液塔处理负荷，强化与上游装置的协同联动，顺利实现吸附装置满负荷运行，为对二甲苯产量稳步增长奠定坚实基础。

同时，九江石化严格执行“对二甲苯小时产量保持105吨以上”操作指南，坚持动态适配、精准调控，根据重整来料变化灵活调整生产加工策略，一方面加大外购顺八芳烃加工量，另一方面精细化管控歧化反应系统进料配比与反应深度；针对进料性质波动，实时优化异构化单元操作参数，全力释放对二甲苯产能。

截至目前，芳烃联合装置已连续稳定运行超120天，对二甲苯产品纯度始终稳定在99.7%以上，以高质量稳产为公司全年效益目标完成提供强力支撑。

信丰再添省级“数智工厂”

近日，江西省工业和信息化厅公布第三批省级“数智工厂”名单，位于信丰县的景旺电子科技（赣州）有限公司入选（以下简称景旺）。截至目前，信丰县已拥有迅捷兴、科翔、农夫山泉、景旺4家省级“数智工厂”，另有聚聚泰、绿萌等5家省级“小灯塔”企业，迅捷兴、科翔获评国家级5G工厂，标杆矩阵持续壮大。

在信丰，景旺、迅捷兴、科翔等龙头企业在数字化转型中持续发挥引领作用，带动上下游企业协同转型，初步形成“链式带动”的良好生态。这背后，离不开信丰县系统推进“智改数转”的扎实举措。

信丰县出台数字化转型方案及配套政策，构建“1+N”政策体系：在省级财政奖补1000万元基础上，县级配套资金2000万元，引导产业集群和中小企业数字化改造；通过“促进中心+平台+服务商”三级联动，累计引进优质服务商24家，提供“小快轻准”解决方案112项，上线县级数字化转型综合服务平台，注册企业达187家。

截至目前，信丰县完成规上企业入企诊断218家，推动数字化改造213家，完成数字化改造196家企业。培育数字化发展水平达到L6级以上企业32家，打造省级“数智工厂”4家，“小灯塔”企业5家，绿萌云台入选省级工业互联网平台公示名单，科翔5G智慧工厂入选2025年国家级5G工厂名录。批复成立江西印制电路板行业数字化转型促进中心，信丰高新区成功入选第三批省级产业集群和中小企业数字化转型试点单位。（王鹏肖节）



丰产增收

5月30日，在位于万年县现代农业示范区的江西真格好数字农业科技有限公司大棚基地，果农忙着采摘甜瓜。该基地对甜瓜种植实行全流程智能化管控，保障瓜果品质。目前，企业已带动600多户农户发展特色种植产业，旗下“万年春”“紫峰”农产品畅销全国30多个城市。

通讯员 徐声高摄

从沉睡山水到全链飘香

铜鼓县以营商环境软实力夯实产业生态硬支撑

在赣西北铜鼓，当地跳出“就审批抓审批，就帮扶抓帮扶”的常规思维，围绕企业全生命周期、产业全链条脉络精准破题，走出了“以生态思维优服务、以系统打法兴产业”的山区县特色发展路径。

从发展瓶颈到业态焕新，唤醒沉睡山水

“原本只有滑雪单一业态，如今成了四季打卡地，二次消费突破百万元。”七星岭滑雪场负责人谢智平感慨道。该景区曾因业态单一陷入“冬旺夏淡”窘境，扩建雪道、露营民宿等计划因不熟悉审批、缺乏指导而搁置。

面对企业的急难愁盼问题，铜鼓县推出“文旅赋能专班+一企一策定制”专业服务，量身打造“四季文旅”转型方案。专班实行“审批全代办+规划全指导+政策全衔接”，专人对接雪道扩建等项目审批；科学规划露营基地、特色民宿、研学培训等新业态；精准指导申报惠企资金用于景区配套升级。

如今，这一机制已推广至全县，七星

岭以“滑雪+露营+民宿+研学”打破“冬旺夏淡”桎梏，旺季民宿入住率超95%；汤里度假区融合温泉康养与客家民俗，燕鸣温泉成为城区康养新地标，“泉暖雪趣”精品线路连续多年获全国推介。铜鼓县打破景区各自为战，推动冰雪、温泉、山水、民宿串珠成链，以客源互送、收益共赢构建起全域旅游生态，让沉睡山水化为全域共富的活水源泉。

从单点突围到全程伴随，赋能企业蝶变

“起步时政策摸不透、财务不规范，多亏镇里‘保姆式’服务，让我们从小作坊成长为规上企业。”铜鼓县客家香香电子商务有限公司负责人朱茶香说。为破解小微企业发展痛点，铜鼓县构建起“初创扶苗、成长护航、壮大提速”赋能机制。

企业初创期，启动“营商专员驻企包联”，安排专人从规范财务、理顺分工入手帮其打牢根基；成长阶段，提前预判电商税务风险，协调税务、商务部门现场指导，助其规范经营；扩张阶

段，全程跟进电商基地建设，破解用地审批瓶颈。

如今，客家香香已成长为县域农货出山的“领头雁”，提供岗位22个，累计纳税800余万元，2025年销售本地农特产品近千万元，涵盖黄精、竹笋等30余个品种。企业还通过“直播电商+合作社+农户”模式，辐射带动周边200余户农户年增收超万元，形成“渠道带加工、加工带种植、种植带农户”的产业共生链条，改写了一种水土的产业版图。

从一株药苗到全链飘香，深耕特色产业

“有了这个备用金，心里踏实多了。”港口乡黄精种植大户曾大哥说。针对抵押难，县金融办牵头邮储银行铜鼓支行量身定制纯信用“黄精贷”，从授信到放款仅3天，50万元迅速到账。铜鼓县以“政府搭台、金融定制、科技护航、人才赋能”模式，正将黄精产业培育成富民强县的特色产业。

产业发展初期，多地遭遇植株萎焉、

块茎腐烂的根腐病问题，县黄精办多次组织科技特派员深入田间“问诊”，开出改良土壤、优化流程的良方，累计技术指导超1万亩，培训12期，筑牢科技屏障。铜鼓县深谙人才聚则产业兴，推出“学术人才引进+本土新农人培育”模式，引进产业人才122人，培育本土“新农人”1771名，高端智库把准方向，乡土能手扎根一线，“黄精+文旅”“黄精+康养”等新业态在产业人才的谋划下蓬勃兴起，产业附加值大幅提升。

如今，铜鼓县黄精种植面积达8.2万亩，年产量3000吨，全产业链产值突破3亿元，带动就业岗位7100个，直接带动1350户农户年增收3000元以上。更深层的变化在于产业生态的构建，加工端12家企业、72家合作社与种植端形成稳定联结，销售端线下年交易超3000吨、线上直播四个月破600万元，“铜鼓黄精”区域公用品牌价值持续攀升，形成“种植稳基、加工提值、销售拓市、品牌溢价、文旅增值”产业生态圈，让一株药苗富了一方百姓，也让深山里的黄精故事传到更远的地方。（何元元 龙清隐）