

精准服务 助企出海

进出口银行江西省分行赋能民企“走出去”

近年来，在江西打造内陆开放型经济试验区、深度融入共建“一带一路”的壮阔征程中，越来越多民营企业把目光投向海外，渴望在国际市场博得一席之地。民企出海，犹如小船闯深海，一怕没资金，二怕出风险。对民营企业而言，出海金融帮扶从来不是简单的放贷，而是因企施策，精准地“扶上马，送一程”。

中国进出口银行江西省分行（简称进出口银行江西省分行）始终坚守职能定位，聚焦政策性业务，精准对接民企所需，在赣鄱大地书写了金融赋能民企出海的精彩篇章。

融资：信贷支持直达快享

融资难，是许多民营企业在出海时面临的困境。针对民营企业参与共建“一带一路”、国际产能合作、对外承包工程等重点领域的融资需求，进出口银行江西省分行成立境外业务工作专班，按照“一企一策”“一项目一团队”“一节点一跟进”的原则，搭建境外重点项目库，对于库内项目执行“三个第一”准则，即第一时间争取专项

额度，第一时间开辟绿色通道，第一时间落地专项优惠政策。

赣锋锂业是国内锂行业第一家上市公司，自2014年首次合作开始，进出口银行江西省分行与赣锋锂业携手走过12年发展历程，作为企业主要融资行，该分行在赣锋锂业打入欧美日韩高端动力电池供应链、澳洲Mt Marion矿山项目、阿根廷锂盐湖项目股权投资和产能合作等关键节点，持续提供包括出口卖方信贷、境外投资贷款、出口买方信贷、跨境贸易融资等多种、全链条的政策性金融支持，助力企业全面开启产品出海、产能出海之路，实现“海外资源合作—国内精深加工—终端锂电应用”全产业链升级，从国内锂盐加工企业逐步成长为全球领先的锂生态企业。

耐普矿机是一家创业板上市、深耕选矿设备及备件领域多年的国家级专精特新“小巨人”民营企业，其橡胶选矿耐磨备件市场占有率稳居国内首位，企业海外营收占比超60%。企业在南美锂、铜等关键矿产核心区，始终缺少规模化自有生产基地。2022年至2025年，在全球矿企资本开支趋于谨慎、海外矿山新建与技改规划普遍放缓的背景下，进出口银行江西省分行积极发挥政策性金融跨周期调节作用，于2025年初率先向企业投放境外投资固定资产贷款，支持其年产3000吨矿用橡

胶耐磨产品秘鲁工厂项目建设。2025年下半年以来，南美铜矿、锂矿订单需求持续回暖，该分行继续加大融资支持力度，向耐普矿机秘鲁子公司创新提供“出口买方信贷+对外承包工程贷款”组合专项融资，保障企业年产1.2万吨扩建项目顺利推进。该分行全方位的融资支持，保障了海外项目早开工、早投产，助力企业巩固南美市场订单优势，完成全球化产能布局关键一环，成为企业出海坚实的金融后盾。

融智：产品服务精准适配

发放贷款是银行业的天职，在此基础上，进出口银行江西省分行一直在探索如何依托政策性金融，提供更精准、更创新、更完善的服务。

近年来，该分行在民营企业综合服务能力提升方面不断取得新的突破。2025年，该分行为民营企业办理分行首笔人民币外汇掉期业务600余万美元，标志着分行已具备运用全品类金融产品满足企业汇率避险需求的服务能力。同年，该分行向民企境外子公司开立人民币进口信用证，并落地分行首笔NRA账户项下跨境人民币福费廷业务，既帮助企业降低融资成本、对冲外币汇兑风险，又拓展了跨境人民币应用场景。2026年初，该分行在省内率先采用中信保出口延付合同再融资保险

创新模式，成功为省内民营建筑企业办理分行首笔出口融信通业务，专项支持企业承建海外配套光伏电站项目，助力项目所在地实现绿色能源转型与可持续发展。

融情：政银协同全周期陪伴

秉承“等客上门”不如“靠前服务”的宗旨，2025年，进出口银行江西省分行联合省委金融办、省商务厅等开展了“三进三送”外贸企业行系列活动，为40余家外向型民营企业提供全方位融资融智方案。2026年3月，该分行联合省发展改革委举办政策性金融服务共建“一带一路”专场推进座谈会，现场对接8家民营企业出海融资需求。近期，该分行还将联合省委金融办、省商务厅、中国银行、中国信保开展“抱团出海”政策宣讲活动，深化政银企多方协同，为江西企业“走出去”构建全方位金融生态。

展望未来，进出口银行江西省分行将继续以服务江西高水平对外开放为核心，持续发挥政策性金融在支持共建“一带一路”、对外贸易、境外投资等方面的独特优势，为省内民营企业提供更专业、更综合、更有温度的服务，助力江西民营企业不仅能“走出去”，更能“走得好”“走得稳”“走得远”。（陈思迪）

碧海通途 逐浪前行

工行江西省分行金融助力赣企行稳致远

支持民营经济高质量发展是国有大行的使命担当。2026年4月，全国工商联与中国工商银行等联合发布《金融服务民营企业“走出去”工作方案》，聚焦民企跨境经营的六大核心痛点精准施策，正式构建“境内外联动、政银企协同、全周期覆盖、全场景赋能”的一站式“走出去”金融服务生态，为民企出海打通系统化服务通道。与此同时，工行总行同步推出“春煦行动2026”跨境人民币全面金融解决方案，整合全球账户开立、跨境贸易结算、内外联动融资等核心服务体系，专门设立1万亿元国内外市场联通专项融资额度，标志着全国工行系统金融助企出海工作正式迈入系统化、常态化的全新发展阶段。

作为扎根赣鄱大地的国有金融主力军，工行江西省分行第一时间紧跟总行战略部署，将工银集团服务优势与江西对外开放实际深度融合，全力打通赣企链接全球市场的金融通道，助力更多江西民企在国际市场行稳致远。

战略领航 精准赋能跨境融资

高质量服务共建“一带一路”。工行江西省分行紧扣我省“1269”行动计划，锚定省内民企在东盟、非洲等重点区域的投资需求，将民企参与的绿色基建、新能源项目、先进制造、境外产业园建设等赛道列为优先支持方向。2025年6月，由省商务厅、省地方金融管理局联合主办，该分行承办的“金融赋能‘1269’助力赣企出海”全省外经政策业务宣讲会，首次联动多家境外机构及南非标准银行组团入赣，为电子信息、纺织服装等重点产业链的100余家企业提供境外市场解读、政策宣讲、案例分享等一站式服务。

加大出海企业信贷支持力度。持续拓宽涉外企业金融服务覆盖边界，截至2026年6月末，该分行名录内外贸有贷企业超1100户，全口径外贸企业贷款余额约400亿元，定向托举海外布局项目，服务网络实现从大型行业龙头到小微外贸主体的全层级覆盖。

精准滴灌“走出去”融资需求。该分行依托工银集团全球化经营优势，搭建“离岸+在岸”联动定价体

系，联动卢森堡、新加坡等境外分支机构，运用“海外代付+风险参贷”等工具引入低成本资金，全量外贸企业加权平均年化利率仅2.67%，有效降低了企业财务负担。同时，创新“跨境贷”等数字普惠产品，解决小微企业“小额、高频”的融资痛点。持续推行“五不”政策承诺——不抽贷、不断贷、不压贷、不提高贷款条件和利率、不要求企业提供转贷资金，对暂时困难外贸企业实行“一企一策”精准支持，以稳定金融供给护航赣企稳健出海。

资金提效 优化全球结算服务

搭建全球账户可视化体系。该分行依托工行“工银全球付”线上专属服务通道，实现企业全球资金实时收付、多币种集中管控、汇率风险管理、全球资金可视可控等核心功能，同步推动我省民企贸易外汇收支便利化政策落地，助力民企总部精准掌握境外资金状况。

创新跨境支付与资金管理。依托工银集团服务全球69个国家和地区、12个国家人民币清算行、7×24小时全球人民币清算优势，该分行为民企提供跨时区、跨币种、跨语言高效结算服务，2026年上半年累计办理跨境结算超140亿美元，覆盖服务涉外企业近1500家。加速推动“工银全球池”资金管理体系落地江西，实现境内池、跨境池、境外池三池融合，助力民企搭建起全球资金统一归集、灵活调度的一体化财管平台。

扩大本币跨境结算。紧抓人民币国际化提速机遇，着力扩大本币跨境结算与直兑交易在双边经贸投资中的使用占比。2026年上半年，该分行累计办理跨境人民币结算量225亿元。依托“工银跨境e发薪”等产品，支持人民币、外币批量发薪，为民企外派员工提供一站式薪酬服务，全方位覆盖企业跨境经营全场景需求。

融通护航 筑牢“走出去”安全防线

强化汇率风险对冲服务。针对汇率波动风险，该

分行向出海民企推出覆盖40余种币种结售汇、92种货币外汇买卖、利率衍生品、商品套保等全品类风险对冲工具服务。上半年外汇衍生品签约额22.56亿美元，套保率超40%，该指标预计继续保持省内国有大行首位，为赣企跨境经营筑牢汇率波动“防火墙”。

健全跨境合规管理。该分行将境外合规、外汇管理、反洗钱、反制裁要求嵌入全流程服务。通过合规培训、政策宣讲等方式，提升民企境外合规经营意识。依托“春煦行动2026”跨境人民币全面金融解决方案，为企业提供“一点接入、全球响应、全程服务”一站式支持，帮助企业规避跨境经营中的合规风险。

构建国别风险预警机制。该分行建立民企“走出去”重点国家风险评级、动态监测机制；联动专业机构，为出海民企提供政治风险、外汇管制风险等专项保障支持，全方位降低赣企海外布局的不确定性。

完善生态 助力全球经营拓展

提供专业顾问服务。该分行为民企提供东道国营商环境、政策法规、外汇税务、项目可行性分析等一站式咨询服务。依托工银集团全球网络，联动境外分支机构，为赣企出海提供全链条支撑。

搭建跨境撮合生态。积极对接进博会、链博会、中欧企业家大会等高端平台，开展民企跨境供需对接、项目推介等活动。整合券商、律所、会计师事务所、信保、评级等机构资源，打造“金融+非金融”深度融合的一站式“走出去”服务生态圈。

完善跨境保险与保障服务。依托工银安盛，为民企外派员工提供境外意外伤害险、境外医疗险等全场景保障方案，实现海外工作场景保障无死角，全方位为赣企外派人员的出行与工作安全保驾护航。

从赣鄱大地出发，向全球市场远航。工行江西省分行将继续以使命为帆，以服务为桨，全程陪伴江西民营企业闯世界、拓版图，在服务江西高水平对外开放的新征程中交出更亮眼的答卷。

（文由工行江西省分行提供）

党建领航 信保护航

——中国出口信用保险公司江西分公司助力民企出海发展纪实

稳外贸、防风险、促出海。作为政策性出口信用保险机构，中国出口信用保险公司江西分公司（以下简称中国信保江西分公司）坚持党建引领，立足江西对外经贸发展实际，有效发挥政策性职能作用。“十四五”时期，累计承保企业1.06万家（次），其中民企占比超九成；累计为出口企业提供保险保障2820亿元，年均增速超同期外贸增速6个百分点；累计服务小微企业0.9万家（次），支持小微企业出口720亿元；承保全省共建“一带一路”项目270亿元，较“十三五”增长84%；累计带动融资超200亿元，企业平均融资利率下降约1.5个百分点；累计赔款超27亿元，为企业挽回损失超21亿元。

站在新起点，中国信保江西分公司以全链条风险保障，护航江西民营外贸企业深耕国际市场，服务全省高水平对外开放。

党建引领把牢方向

民营企业是外贸发展的主力军，是江西企业“走出去”、深耕全球市场的重要力量。

中国信保江西分公司始终坚守政策性金融初心使命，聚焦民营企业出海痛点难点，将党建成效转化为服务民营经济、推动转型发展的具体行动。组建“普惠金融承保服务突击队”，成立小微企业服务团队，全方位、多层次、精准化提供风险保障与金融赋能，从海外布局、外贸拓市、融资赋能、理赔兜底全链条各环节入手保驾护航，助力江西民营企业敢出海、稳出海、强出海，提升国际竞争能力。2026年上半年，已为全省外贸出口及融入共建“一带一路”投放信保保障380亿元，同比增长20%。

助推开拓国际市场

针对民营企业“想接单不敢接、想拓市不敢闯”困境，中国信保江西分公司持续扩大出口信用保险覆盖面，支持企业用好信保识别风险、开拓市场等功能，积极争取海

外订单。

提供“信步天下”App、全球查等资信快查服务，数据库覆盖全球200多个国家和地区6亿多家企业及所有银行，为企业提供海外企业经营信息、进出口信息、财务信息等在线查询服务，实时掌握海外买方资信。

加强对东南亚、拉美、非洲等新兴市场的研究分析，支持企业开拓新国别市场，助力摆脱传统市场依赖，提振企业接单信心，扩大出口规模。2026年上半年，为企业海外买家批复限额数量、投放信用额度均增长50%以上，支持企业稳健经营海外市场。

针对民营中小微企业推出普惠化、轻量化、高保障投保方案，简化投保流程、降低投保门槛，依托国际贸易“单一窗口”实现便捷投保、智能出单，大幅降低企业风控成本。每年组织小微企业服务节活动，联合商务系统开展覆盖11个设区市的政策宣讲，推动政策惠及更多民营企业。2026年上半年，支持小微企业出口超77亿元，同比增长12%。

护航深耕海外布局

针对民营企业全球化布局中面临的多重跨境风险，中国信保江西分公司全面覆盖海外投资、工程承包、跨境产能合作等各类出海场景，助力企业规避海外战乱、政策变动、项目违约等各类风险。

为企业提供海外市场调研、国别风险预警、产业政策等增值服务，助力民营企业科学研判海外市场环境、精准规避投资风险，支持全球化经营布局。

精准对接民营企业海外布局需求，根据不同项目国

别政策、产业政策、融资需求各异，不断创新产品和方案设计，为企业提供量身定制的风险保障方案。近年来中国信保江西分公司承保支持的江西“走出去”项目先后被列入第三届“一带一路”国际合作高峰论坛务实合作项目清单、入选亚洲金融合作协会《“一带一路”金融合作实践案例集》。

建立支持民营企业“抱团走出去”工作机制，与政府部门发起“矿业全产业链走出去”联盟，促进20余家矿业企业探索上下游联动布局、产业链协同出海。发起“新能源产业走进新兴市场”工作机制，针对非洲、拉美地区光伏储能项目，促成国有工程公司和民营新能源设备制造商与项目投资商的常态化沟通合作，实现多国别项目联合开发。2026年上半年，为企业“走出去”项目提供风险保障19亿元。

增信破解融资难题

为解决中小微企业融资难、融资贵痛点，中国信保江西分公司充分发挥融资增信作用，以出口信用保险保单为增信载体，助力民营企业获取无抵押融资，大幅降低融资门槛和综合融资成本。

针对民企境外项目，全流程提供项目融资方案设计服务，推动银行等金融机构成立信保项目险合作专班，推出专项融资赋能政策，为企业海外项目注入金融活水，畅通跨境资金链条。

搭建“信保+银行”融资合作体系，重点针对民营中小微企业，帮助企业盘活海外应收账款，利用外管局区块链平台等各方大数据预整合，打通业务流程，实现高个性化、高便捷性的保单融资服务。2026年上半年，保单融资进一步扩面提质，带动融资金额同比增长26%。