

落实省会引领战略企业调研行

把算力“炼”成生产力

本报全媒体记者 张武明 敖 敏

走进南昌市东湖区国资产业大厦，迈富时数字科技（江西）有限公司AI技术展示中心的大屏幕上，一组数据实时跳动：累计服务超21万家外贸企业；落地南昌不足两年时间年营收便突破15亿元，增长48.12%……

当AI从概念走向产业，谁能把算力变成企业看得见、用得上的生产力，谁就能抢占新赛道的“C位”。

连日来，记者深入迈富时开展蹲点调研，记录这家港股上市AI应用巨头如何在省会引领战略的沃土上扎根成长。

“全栈Token工厂”的创新密码

“Token是AI时代的‘原油’，需要炼化才能变成产品。”迈富时总经理刘金平的开场白直奔主题。

AI行业概念满天飞，迈富时选择了务实路径。“不拼跑分，拼落地；不卖算力，卖结果。”刘金平说，“全栈Token工厂”就是核心密码——通过算力层、模型层、平台层、场景层四层架构，把智算资源加工成企业可采购、可复用的业务结果。

企业展示中心内，嵌满证书的专利墙格外醒目。800余项AI及数智化领域软件著作权和专利，见证着创新厚度。刘金平介绍，迈富时的差异化路径清晰可辨，不绑定单一模型，多模型融合按需切换——简单任务走轻量模型，复杂推理调用大模型，垂直任务走自研营销大模型。

“AI这门生意，跑分不等于变现。”刘金平说得直白，“只有把算力变为可视化的结果与效益，才算真正进入AI应用的结果层。”

这种“结果导向”的理念，正在江西市场加速落地。跨境电商领域，专属AI工具快速解析海外市场机遇，精准研判贸易风险，搭配AIGC全域内容引擎自动完成多语种内

容适配与全球平台分发，大幅降低企业出海成本。针对“获客难”痛点，依托全球数据库实时捕捉营销线索，精准筛选高意向客户。

“很多企业知道AI重要，但不知道怎么用、用在哪、值不值。”刘金平说，“我们要做的，就是把算力从‘抽象的新型电力’变成‘具体的生产力’。”

从企业精进到生态构建

落地南昌后，迈富时迅速扮演起当地数字经济“链主”角色。

东湖区三个数字化转型营销中心已经投用，分别服务省内大客户、中小企业和院校。与江西师范大学、江西财经大学等20多所院校共建产学研合作体系，年培训超千人次。2025年江西跨境电商电子商务发展交流会上，迈富时与12所院校签署共建“一带一路”数字贸易产学研协同创新中心合作共建协议，构建起“智能营销+”跨学科数字贸易培养体系。

“数字经济的竞争归根结底是人才的竞争。”刘金平说，“只有把本地人才梯队建设好，企业才能在南昌扎根更深、走得更远。”

更重磅的布局正在推进。迈富时与中国电信南昌分公司联手打造AI智算中心和区域算力调度枢纽。今年5月，迈富时引入智算产业战略合作伙伴，所得款项净额约5亿港元全部投向智算基础设施建设。

“通用算力+国产自主算力+区域调度算力”——三条路径协同推进的立体化算力底座正在南昌加速成型。算力底座的夯实，为南昌“8810”行动计划重点产业腾飞插上了AI翅膀，电子信息、新能源、汽车及装备等优势产业正迎来AI赋能新机遇。

“南昌发展AI产业，实现换道超车的关键不是拼算

力规模，而是拼场景落地能力。”刘金平的判断非常坚定，“谁能把AI更快变成企业用得上的工具，谁就能跑出加速度。”

“双向奔赴”的南昌答卷

采访中，刘金平多次提到一个词——“确定性”。

“我们考察过多个城市，最终选择南昌，看重的正是营商环境的确定性。”这份确定性，来自南昌全面落实省会引领战略的决心，来自全国首批中小企业数字化转型试点城市的政策红利，更来自省市区三级国资联动的创新模式。

南昌市产投集团联合江西省金融控股集团、东湖区政府共同助力迈富时港股上市，成为全省首个三级合作参与境外上市基石投资的成功案例。东湖区仅用10个工作日就完成CDI备案，保姆式服务让企业真切感受到南昌速度与温度。

“最大的变化是从管理思维到服务思维的转变。”刘金平感受深切，各级联动开展专项调研服务，以“一对一”帮扶精准破解企业发展中遇到的难题。东湖区打造“万事东风便”营商服务品牌，常态化开展“千企万户大走访”，确保企业反映的事项件件有回音、事事有着落。

站在“十五五”新起点，迈富时定下未来五年发展目标——本地算力服务规模突破50亿元，打造10个以上“AI+产业”示范标杆，助力千家企业智能化转型与数字化出海。华中区域总部将立足三大定位——华中市场的桥头堡、产教融合的试验田、数实融合的示范区，以更加务实主动的姿态融入南昌发展大局。

“企业与城市是双向奔赴的关系。南昌给了我们最好的土壤，我们也要回馈最好的果实。”这是迈富时的态度。

党旗在基层一线高高飘扬

周子为：

把暖心服务送进千家万户

本报全媒体记者 周 晔

清晨6时，九江街头的行人还寥寥无几，“红色蒲公英”驿站的灯光已然亮起，一个身影在驿站内开始忙碌。他叫周子为，九江市家庭服务业行业协会党支部书记、会长，江西悦家智能服务管理有限公司总经理。在7月1日召开的全省“两优一先”表彰大会上，他捧回了“全省优秀共产党员”的荣誉证书。

旁人眼里的协会会长、公司老总，他觉得自己始终是离不开一线的“家政跑腿人”。

时光倒回到十余年前，创业初期的周子为守着一间小门店，活杂人少。别人接单图省事，他却惯于“多管闲事”：客户随口提一嘴家中老人吃饭难，他悄悄记在小本子上；保洁阿姨叹口气说下岗没出路，他当场答应免费教技术。身边人笑他太实诚，他只咧嘴一笑：“做服务的人，心里得始终装着群众。”这句话，后来成了他一直以来的坚守。

从单店摸索到“浔家嫂”“柴桑家政人”等劳务品牌落地，从零散接单到“招聘—培训—就业”一

体化闭环成形，周子为在最琐碎的家政现场，打造“红色蒲公英”党建品牌，定标准、搞培训、开驿站，240个社区服务网点如毛细血管般“长”进街巷，把养老照护、母婴护理、适老化改造这些小事，一件件送到居民家门口。十余年里，公益培训开了上千场，累计培训1.3万人次，帮助近万名下岗职工、农村妇女、富余劳动力端稳了饭碗，服务家庭超10万户。

担任九江市政协委员后，周子为往社区食堂跑得更勤，成本、补贴、运营难点一条条摸透，撰写“关于打造可持续发展社区食堂”的提案；看见外卖骑手、家政员保障薄弱，他又埋头调研，呼吁为新就业形态补上工伤保险的底。

接过表彰证书那天，台下掌声震动，周子为心里惦记的却是第二天要去盯哪个社区的进度。“荣誉是加出来的责任，不是贴出来的招牌。”他话语朴实眼神坚定，“以后还得接着干，把暖心服务送到千家万户去。”

侯 俊：

戎装换工装 初心铸匠心

本报全媒体记者 周 晔

7月14日凌晨2时，南昌地铁隧道深处，光束刺破黑暗。在距离轨面4米处，全省优秀共产党员、南昌轨道交通集团接触网班组长侯俊正攀在梯车上，手持仪器校准接触导线。光影交错间，他将误差锁定在正负4毫米以内，为即将开启的早高峰保驾护航。

从边疆军营到城市地底，侯俊的战场变了，但冲锋的姿态从未改变。2004年，19岁的他远赴新疆服役，在风沙中淬火成钢；2014年，他转业投身南昌地铁建设，把军人的严谨刻进了每一颗螺栓、每一寸线缆。作为地铁供电的“生命线”，接触网检修容不得半点马虎。每逢深夜“天窗期”，侯俊便带领班组化身“地铁蜘蛛侠”，一周巡检超15公里，数万颗螺栓逐一过手，常常忙至凌晨三四时。

“党员不仅是身份，更是攻坚克难的先锋旗。”2020年，侯俊牵头成立供电检修工匠工作室，将其打造成省级劳模创新阵地。2021年，面对冻雨极端天气，他带领党员突击队鏖战6小时，以人工破冰方式力保线路畅通。事后，他针对暴露出的技术短

板，改造刮冰工具、研发覆冰监测装置。近年来，侯俊带领攻关小组完成31项技术革新，斩获11项国家专利。特别是2025年实施的“4+1”大循环生产组织优化项目，大幅降低作业频次，年节约成本555万元，10余项技改累计创造经济效益超400万元。

一花独放不是春。侯俊深知，守护城市动脉需要更多精兵强将。他搭建实训练兵线，推行“党员导师带徒”机制，开设专项技能轮训。在他的传帮带下，工作室已培育出高级工18名、中级工52名，多名青年党员在省市技能大赛中摘金夺银。2022年，侯俊带领团队啃下南昌地铁首次正线接触网换线的“硬骨头”，留存下宝贵的实操范本。

如今，侯俊依然保持着每晚进隧道的习惯。“地铁连着千家万户，守护好供电线路，就是践行党员为民服务的初心。”他擦拭着额头的汗珠，朴实的话语在空旷的隧道里格外响亮。这名老兵日复一日的坚守，诠释了何为党员本色——在平凡中追求极致，在实干中书写担当，最终汇聚成属于这个时代的荣光。

菜花迎来盛花期，金色花海与徽派古村、青山云雾相映成趣，油菜花季接待游客超500万人次。

婺源县还充分开发北线、西线资源：月亮湾旅游公园引入餐饮、鸟咖、月亮秋千等多元业态；争取省级旅游发展基金50万元，改造提升旅游厕所、停车场等配套设施；同步推进全域旅游集散服务中心和智慧旅游大数据中心建设，夯实服务支撑。

黄路生：

良种报国 强农兴农

本报全媒体记者 李 芳

一面党旗映初心，全国优秀共产党员黄路生三十余载扎根红色故土，坚守育种报国一线，以党员使命扛起种源安全重任，用自主创新守护亿万普通百姓一日三餐“肉盘子”。他身兼中国科学院院士、发展中国家科学院院士、俄罗斯科学院外籍院士，国家动物种业攻关总师，猪遗传改良与种质创新全国重点实验室主任，是华系种猪的奠基者与创始人。

种源安全是国之大者。猪肉占据中国百姓肉食消费的60%，我国以有限水土资源供给全球半数生猪产能，生猪产业事关百姓饭碗与粮食安全。过去，高端种源、育种芯片双双依赖进口，不仅每年产生巨额专利成本，核心基因数据外流更暗藏国家安全风险。他取得新中国第一个苏联及英国、德国攻读博士、博士后及访问学者，前后历时8年多。他深知种业事关百姓三餐，不能受制于人。上世纪90年代，他取得新中国第一个苏联及俄罗斯生物学正博士学位后，放弃当时德国提供的优厚条件，应邀回到基础薄弱的母校江西农业大学工作，尽管生活条件艰苦，但他立下的自主育种的奋斗目标始终不变。

种业攻关道阻且长，猪基因组包含27亿个碱基对，精准筛选优良基因堪比大海捞针。30年来，黄路生以攻坚克难的韧劲，带领团队风餐露宿，建成全球规模最大猪种质质资源库，他依托在剑桥大学、哥廷根大学深造时积累的学术功底，独立设计并创制了全球唯一一家猪嵌合家系，产出多篇在Nature、Science等国际顶刊发表的研究长文，在生猪遗传基础研究领域实现全球领跑。他牵头组建跨全国28家单位的产学研创新联合体，打通从理论研究、技术创新到优秀品种培育、超大面积推广的全链条创新路径。

团队自主研发全国产化“中芯一号”育种芯片，大幅降低检测成本，12项核心专利无偿向国内企业开放，每年为行业节省数十亿元开支，彻底扭转国外芯片垄断局面。依托这套自主技术，我国生猪高端种源进口依赖度从80%降至5%，培育多、快、好、省系列华系优质种猪，培育山下长黑等本土特色黑猪品种，满足猪肉大众化供给与高端消费需求。相关成果获2025年度全国农业领域唯一国家科学技术进步奖一等奖。近三年，华系种猪覆盖全国超半数商品猪，通过节粮增产、带动农户增收，为乡村振兴注入种业新动能。同时还保护了国家生猪种业技术安全、种质安全与核心数据安全。

身为高校党员教师，黄路生打造“金扁担”党建育人品牌，把立德树、强农兴农融为一体。他甘为人梯，悉心培育大批青年育种人才，搭建国际化科研梯队，持续为我国种业输送骨干力量。

初心如磐，育种为家。黄路生始终以一名优秀共产党员的标准严格要求自己，心怀“良种报国、强农兴农”的初心使命，扎根红土地潜心攻关，以科学家担当筑牢国家种源安全防线，让鲜红党旗在种业振兴、百姓安康一线高高飘扬。

“一处美”变“全域美”

（上接第1版）

聚焦全域旅游发展不均衡等问题，婺源县深入实施“微改造、精提升”，为各景区制定差异化方案。江湾景区围绕“烟火江湾”主题推进“有宴、有戏、有礼、有宿、有趣”五大工程；李坑景区创新打造观光小火车，丰富文昌阁、古

戏台等打卡点NPC（由真人扮演的非玩家角色）互动体验；汪口景区完成古码头修复，码头市集已招募运营方。

“小火车一开通就成了网红项目，高峰期一天的营业额就有2万多元。”李坑景区负责人潘旺法指着穿梭于花海与古街间的观光小火车说。今年春天，婺源13万亩油

传承红色基因 推动苏区振兴

“以前井里水少时，要跑到山沟里挑水。现在打开水龙头，甘甜的山泉水就来了。”近日，在宜春市袁州区飞剑潭乡柘源村，村民张剑锋拧开家中的水龙头，看着清澈的自来水哗哗流出，脸上露出了笑容。

在土地革命战争时期，飞剑潭乡是红军游击队的重要活动地。过去，柘源村部分村民一到枯水期就为用水发愁。为破解群众用水难题，当地干部顶着烈日走村入户，查看水源点、询问用水情况，倾听群众诉求。“哪家缺水、哪里供水不稳，都要摸清楚。”走访中，干部把群众反映的问题一一记在民情日记本上，带回去研究解决办法。一滴水，连接千万家。袁州区把排查摸底作为解决老区群众饮水安全问题的第一步，派出4个专项复核组，深入基层核查供水设施运行情况，全面掌握季节性缺水、水质不稳定等问题。

找准问题，才能精准施策。针对集镇区域供水能力不足的问题，袁州区新建竹亭镇、金瑞镇自来水厂，扩容改造南庙、寨下等10个集镇水厂，并改造部分水厂作为备用水源，针对偏远村组供水保障薄弱问题，通过改造提升飞剑潭、楠木等80处小型集中供水工程、分散联户供水工程，织密农村供水保障网，有效解决了局部水源不足、供水不稳的问题。

农村饮水安全事关民生福祉。近年来，宜春市聚焦农村饮水安全薄弱环节，推进农村饮水安全薄弱环节三年整治提升行动，精准摸排农村饮水安全问题，下大力气完善设施，补齐短板。广大党员干部发扬苏区干部好作风，深入基层、深入群众，问需于民、问计于民，推动一项项惠民举措落地，让干净水、放心水流进千家万户。

在樟树市，今年排查发现的316个农村饮水问题均已完成整改。该市计划投入2150余万元用于农村饮水安全整治提升，三年内改造农村饮水安全薄弱工程323处，其中2026年整治257处。目前，樟树市市级民生实事“城乡居民舒心饮水工程”涉及的10处工程均已完成。

为让老区群众喝上干净水、放心水，宜春市坚持建管并重，持续提升农村供水管理服务水平，让老百姓不仅“有水喝”，更能“喝好水”。其中樟树市深化农村供水县域统管，实行统一监测、统一运维、统一服务，将小散供水工程纳入专业化管护范围，保障群众用水无忧。如今，一泓清水正流入农村群众的家中，也流进老百姓的心田。



7月29日，宜春市袁州区产业园宜春市天联科技有限公司生产车间内，工人正在生产线上测试高清摄像头等安防产品。通讯员 彭 健摄

（上接第1版）落户龙南后，企业用两年多的时间集中推进各项体系认证，持续配合客户打样、测试。

“认证不是一次检验，而是长达两三年的品质、产能和响应速度的综合考验。”林镜波说。正是凭借这份厚积薄发，祥益鼎盛最终进入三星电子全球直供体系。去年底，三星电子海外的生产基地开始批量导入产自龙南的背光板，企业出口业务由此迈上新台阶——刚落户时月产量约20万平方米，预计今年底可达100万平方米，年产值也有望从去年7亿余元增至约10亿元。

产能与实力的双重跃升，让祥益鼎盛有了开拓新版图的底气。在巩固电视背光板优势的同时，企业将目光投向汽车显示领域，培育新的增长点。近年来，新能源汽车智能化程度不断提升，车内显示屏数量增加，带动背光板需求增长。目前，企业产品已通过产业链配套企业进入部分国际汽车品牌供应体系。

为进一步增强供应链稳定性，祥益鼎盛还向产业链上游延伸，投资建设铝基板材料项目。“既要把现有市场做深，也要为未来留出空间。”林镜波说。

一家企业的成长，也离不开产业集群的托举。近年来，龙南承接粤港澳大湾区产业转移，陆续集聚一批覆铜板、印制电路板及配套企业，上下游协作不断增强。

位于当地的江西联茂电子科技有限公司，主要生产覆铜板等电子基础材料。受人工智能服务器、5G通信、高性能计算等需求带动，企业高阶产品线保持高负荷运转。今年上半年，联茂电子进口额超7亿元，为生产备足铜箔、树脂、玻璃纤维布等原材料。

覆铜板是印制电路板的重要基础材料。上游企业扩大生产，为祥益鼎盛等下游企业提供了更稳定的产业配套。南昌海关所属龙南海关综合业务科副科长刘扬介绍，今年上半年，当地印刷电路产品出口增长超100%，产业集聚效应正加快转化为外贸增长动能。

企业加速出海，也得益于服务保障的有效跟进。针对电子企业原料进口量大、通关时效要求高的特点，龙南海关落实海关总署对口支援政策，推行预约查验、无纸化退税和加工贸易便利化措施。过去办理进口退税需提交数十张纸质材料，耗时一周以上；如今通过国际贸易“单一窗口”在线办理，时限压缩至两三天。去年11月以来，龙南海关已为联茂电子办理无纸化退税22票，退税金额49万元。

将目光投向全省，这样的增长势头并非个例。我省持续通过展会、供采对接、金融服务等方式帮助民营企业拓市场、稳订单。今年上半年，省商务部门组织1000余家次企业参加广交会、华交会等境内外展会，举办“赣贸优品 惠通全球”贸易供采对接活动，推动企业巩固传统市场、开拓新兴市场。今年上半年，全省对共建“一带一路”国家进出口同比增长17.8%，对拉美、非洲进出口同比分别增长52.9%、46.1%。

采访结束时，车间内依旧繁忙。一批新产品正在等待检验，满载货物的车辆陆续驶出厂区，经过大湾区港口，奔向更广阔的国际市场。“越是面对激烈竞争，越要把品质做好、把产能做强。”林镜波说，企业将继续深耕高端背光板 and 新能源汽车市场，让更多“江西造”走向世界。