



一条轨道,两头牵挂 开进田野的“地铁”

本报全媒体记者
陈 璋文/图
邮箱:65204228@qq.com
电话:0791-86847355

8月24日清晨,天空刚露鱼肚白,几只白鹭在荷塘里嬉戏。张云飞身穿防水服,提着塑料桶,穿梭在荷花之间,熟练地摘下一朵朵莲蓬。1小时后,他上岸回家,剥出鲜嫩的莲子装袋,驱车前往地铁大厦——几名地铁员工前一天在微信群里下了单,等着这份来自乡野的鲜甜。

“以前每天早晚摆两次摊,一次三四个小时,销量没个准。现在有了稳定销路,晚上再摆摊1小时就卖完了。”张云飞说。他是南昌市新建区石埠镇上莘村村民,种了16亩莲。

变化的背后,是南昌轨道交通集团的驻村帮扶。地铁“驻村”,手里攥着一把很多单位没有的“牌”:轨道交通产业上下游企业面向数万名员工、“小鲜鹭”志愿者平台覆盖全南昌、“书香地铁”文化品牌自带流量……近年来,该集团6支驻村工作队把这些独有资源逐一对接到田间地头,助力乡村振兴。



土货进城搭快车

张云飞的莲子订购群,是驻村第一书记刘凯胜建的。去年9月入驻后,刘凯胜走村入户,得知张云飞愁莲子销路,他就尝试每天拍照发朋友圈,在公司建立莲子订购群。员工们尝了觉得品质很好,便主动分享,订单越来越多。

“当天订,次日达,每天送十几二十斤,每斤20元。”张云飞打开手机向记者展示业务亮点——送货时顺手带几朵娇嫩的荷花,非常受欢迎。“莲子下市后,莲藕又将上市,业务不会断。”



孩子们在地铁4号线白马山站阳光书屋阅读。

如今,刘凯胜把村里的菜籽油、土鸡、土鸡蛋、西瓜等农产品全部收集上架,收益全部归农户。得益于南昌地铁“小鲜鹭”志愿者给城市一线工人送清凉的传统,刘凯胜将村里的西瓜推荐给公司,5000多斤一下子就卖完了,六七户瓜农足不出户就有1万多元收入。

南昌县黄马乡白城村是另一个受帮扶村。这个拥有2613亩耕地的村庄,是乡里的水稻重点产区。2023年4月起,在驻村工作队的牵线下,白城村大米开始进入南昌轨道交通集团的职工食堂。两年多来,经过工作队牵线,逐步延伸至南昌轨道交通上下游企业食堂,累计销售大米34万斤,销售额102万元,其中8%作为帮扶资金返还给村集体。

去年9月,栗东方来到白城村担任第一书记,在稳住前期客源的基础上,不断扩大地铁上下游企业的食堂采购。今年6月,他又想出新点子——把大米装进透明瓶子做成展示样品,摆进运营场段的自动售货机。“员工扫码就能下单,品牌知名度一下子上来了。”

爱心进站办实事

在上莘村,文化帮扶和便民服务也带着浓浓的“地铁味”。

4月20日,刘凯胜邀请石埠镇中心小学的学生走进地铁4号线白马山站阳光书屋,开展“地铁共成长·红色阅读”活动。工作人员讲述南昌红色历史,带孩子们玩“情报破译”游戏,齐声诵读《可爱的中国》。最后,每人还领到一个“名著小书包”,里面装着12部经典名著。

“南昌地铁有许多维修工种,我们就充分利用这些资源,在春节前夕组织志愿者进村设立便民服务点,免费维修电风扇、电饭煲等小家电数十件,让原本老旧的物件‘重获新生’。”刘凯胜说。

白城村人口多,脱贫户也不少。为了让村民有实实在在的获得感,栗东方和两名队员每天都要去村民家里了解情况。

“村民第一件反映强烈的事就是公厕问题。”栗东方走访发现,村里10座公厕建成时间早,设施老化、无法冲水,天一热异味扑鼻。为此,他向集团申请3.5万元专项资金,对10座公厕全面改造——加

装水桶、修缮墙体、整治周边环境,让公厕重新得到利用。同年下半年,持续高温导致1120亩农田龟裂。栗东方又向集团申请资金打5口深水井,解了6个村小组的灌溉燃眉之急。

脱贫户毛国泉后院的水井便是其中之一。去年夏天,栗东方请人在这里打了一口深井,并用电动设备替代传统按压,生产生活两不误。“来来来,洗把脸,感受一下栗书记帮我打的井,这水特别清凉。”毛国泉按一下开关,井水便从水龙头中喷涌而出。

镜头里面传乡音

上莘村和白城村,是6个帮扶村的缩影。去年9月以来,南昌轨道交通集团6支驻村工作队围绕组织建设、产业发展、民生改善、乡村治理扎实推进帮扶——南昌县罗舍村落地248千瓦光伏电站及帮扶厂房,每年为村集体带来近20万元收入,累计创收160万元;新建区郭溪村撬动100.2万元专项资金建成2.5千米农田排水渠……

在帮扶的道路上,一些驻村干部积极创新,将不少新事物带到了村里。打开抖音账号“白城村振兴小队”,这里70余条短视频总播放量已经突破100万次。

“为记录村庄变化和传播白城文化,我们专门注册了抖音号,每天想主题,自编自导自演。”栗东方笑着说,如今去乡里办事,很多人一眼就认出了他们。还有不少外地的村民留言,感谢驻村工作队让大家看到家乡的变化。

“各驻村工作队健全‘常态化排查+动态监测’防返贫机制,对脱贫户、监测户、特困及低收入家庭实现全覆盖。”南昌轨道交通集团党群工作部副部长周伟凤说,集团每年还会举办许多公益活动,各个帮扶村都会邀请村民参加,“有的孩子化身地铁站小志愿者,在成长的道路上增添了难忘的回忆。”

南昌市东湖区创新“三微”就业服务模式—— 家门口解锁增收新方式

本报全媒体记者 侯艺松



当前,随着就业形态愈发多元,传统“大水漫灌”式的就业服务,早已跟不上群众个性化、差异化的求职增收需求。为破解基层就业痛点,去年以来,南昌市东湖区推出微培训、微招聘、微车间“三微”就业服务模式,让粗放式、广覆盖服务转向精细化、精准化对接,补齐了传统就业服务的短板,筑牢群众就近就业、居家增收的幸福底色。

“不用脱产学习,在家门口就能上课,零基础也能上手接单。”7月30日,东湖区就业之家的培训教室内,一场手工艺品制作课准时开课。

“传统职业培训周期长,而微培训主打按需开课、短小实用,无需长期脱产,零门槛面向居民开放。”东湖区就业之家工作人员张旭介绍,培训课程兼顾实用性与新潮性,既有养老护理、家政服务 etc 刚需通用技能,也贴合灵活就业市场需求,开设手工编织、家居收纳、创意插花等特色课程。学员短期参训即可掌握技能,结业后直接接单。

微培训每月常态化开展两场,今年已

累计开课17场,培训居民400余人。辖区居民江燕就是受益者。今年3月,她参加了手工串珠和工艺摆件制作微培训,短短几天就熟练掌握加工技艺。如今,她利用照顾家庭的碎片时间承接手工订单,月收入稳定。

灵活的授课时间、亲民的参与门槛,让许多受家庭牵绊、无法外出务工的居民,重拾学技能的机会,成为群众就近增收的暖心支点。

8月21日下午,东湖区滕王阁街道射步亭社区的微招聘现场,5家企业入驻设岗,精准适配周边居民求职需求,吸引了不少居民前来咨询。

现场流程简洁高效,企业代表面对面解答求职疑问。“我看到社区群的通知,专门过来帮我弟弟看看有没有合适的工作,这种家门口的招聘会太方便了!”居民付梦云一边记录岗位信息,一边感叹。

招聘会同步设置政策咨询专区,针对居民关心的创业扶持、灵活就业社保补贴

等热点问题,工作人员逐一细致解答、精准指导。现场登记求职意向的居民,均可享受专属岗位推送和后续跟踪服务。

“8月14日我在微招聘会上登记了求职意向,没想到5天就收到了3个高度对口的岗位推荐!”求职者史先生为社区精准就业服务频频点赞。

张旭介绍,为补齐传统招聘会规模大、场次少的短板,东湖区常态化进社区举办“小而精、专而优”的微招聘会,打造“线下社区专场+线上直播带岗+网格精准推送”的立体化求职体系。今年以来,全区已开展社区微招聘17场、直播带岗23场,推送岗位1724个,服务求职群众上千人次。

暖心的就业服务,也藏在社区的微车间里。8月21日下午,东湖区就业之家微车间内暖意融融,七八名妇女围坐一起,熟练制作装饰花束,指尖流转间,一件件精致成品陆续完成。

这里没有硬性考勤约束,也没有固定产量任务,多做多得、现做现结的灵活模

式,收获了居民的好评,55岁的辖区居民黄美华就是微车间的常客。“退休后在家很清闲,每天送完孙女上学我就来这里做工,既能打发时间,又能补贴家用。”黄美华笑着说,“我们这个年纪不好找全职工作,这份灵活的工作特别贴合我们的需求。”

微车间重点面向居家妇女、待业人员、轻度残疾人等群体,引入手工串珠、花艺组装、编织加工等简单易学、低门槛的务工项目。居民可到车间集中做工,也可申领订单居家加工,充分利用碎片化时间增收,薪资按件核算、即时兑付,切实解决了特殊群体不便外出、难以务工增收的难题。

小微服务撬动大民生,细做举措温暖千万家。如今,东湖区“三微”就业服务模式持续深耕落地,助力上千名辖区群众在家门口实现就业增收。下一步,该区将持续夯实基层就业阵地,丰富培训品类、拓宽岗位渠道、优化车间项目,把更精准、更贴心的就业服务送到群众身边,持续擦亮就近增收的民生底色。



第 941 期



欢迎关注《党报帮你办》抖音号和视频号。你有投诉困难,我们帮办帮问。

力量沉下去 服务送上门

赣州市赣县区推行“城管进社区”赋能基层治理

本报全媒体记者 付强文图

“以前打12345反映问题,常常要等两三天,现在社区微信群里说一声,上午提诉求,下午就能解决。”8月25日,说起身边实实在在的变化,赣州市赣县区城南社区井前家园居民钟国林感触很深。

前段时间,每到夜晚,过往车辆碾过小区雨水井盖发出“咚咚”的响声,扰得居民难以安睡。钟国林将情况反馈到社区城管工作站,工作人员给井盖加装橡胶垫,紧固螺栓,噪声扰民问题与安全隐患一并消除。

为破解基层治理堵点,近年来,赣县区城市管理局大力推行“城管进社区”工作模式,把服务阵地搬到群众家门口。全区落实“一社区一工作站,2名以上队员常驻”标准,城管队员每周不少于半天在社区值守,履行宣传、协调、防违、便民4项职责,将城管服务深度嵌入社区治理网格。

井前家园的住户曾经饱受凸窗防盗网的困扰。连片外探的防盗网既破坏小区外立面,又挤占消防通道。城管队员联动社区、物业逐户上门,宣讲城市管理条例,解读老旧小区改造规划,同时耐心倾听群众诉求顾虑,对接住建部门确定整治方案。180名城管工作人员连续数月攻坚,逐栋推进拆违、拆除违规防盗网,打通21条断头路;拆违腾出的空间,改建成4处高标准游乐场所,老旧小区面貌焕然一新。

燕南小区是一个无物业老旧小区,楼间距狭窄,汛期枯枝坠落暗藏安全隐患。过去居民求助处处碰壁:物业没有专项经费,城管又因属地界定问题难以介入。因小区大树出现倒伏险情,城管工作站进驻后,把该片区纳入常态化巡查网格。很快,园林工作人员携带高空锯、升降车错峰进场作业,修剪后的树木锯口涂上愈合剂,枯枝残枝随剪随清运,当天恢复小区通行。

小区内部难题高效化解,街面治理同样提档升级。贡江北社区探索“网格吹哨、空地联动”模式,网格员通过“赣县e格通”上报流动摊贩占道问题,无人机升空开展高空喊话,地面驻点城管同步到场,柔性开展劝导,协助搬运货品,引导摊贩前往规范点位经营。以往需要2小时处置的占道乱象,如今20分钟就能处置到位。

城管力量沉到一线,把服务送到群众身边。该区城管局长赖小龙介绍,目前,全区18个社区已实现城管服务全覆盖,搭建起“街巷有人管、网格有人抓、问题有人办”的基层末梢管控格局。去年,这套“城管进社区”治理模式在全国城建系统“强转树”现场会上获得肯定,多省市相关人员前来考察取经。



社区城管工作站执法人员在排除危房险情。

“群众议事”办妥民生实事

本报瑞昌讯(全媒体记者曹章保 通讯员安星明)8月26日,瑞昌市武蛟乡干部对在群众议事中所反映的问题落实情况回访,发现群众反映的路灯不亮等民生问题已悉数解决。今年以来,该乡统筹商会捐赠、乡村自筹及上级项目等渠道资金近60万元,依托群众议事机制,推动办结民生实事40余件。

5月18日,武蛟乡、村干部与村民围坐一堂,开展群众议事活动,现场倾听诉求。大桥村村民胡某提出“路灯不亮”,议事会当场将该问题列入清单。议事会一结束,乡里就组织相关人员现场踏勘,很快完成了路灯修复。8月26日,工作人员回访时,胡某高兴地说:“现在晚上散步再也不担心磕着碰着了,感谢乡里把我们的事放在心上。”

从路灯修复到道路硬化,从环境整治到护栏安装,今年以来,武蛟乡、村干部常态化下沉村组,面对面听民声、实打实解民忧,让一件件民生诉求在群众议事中落地有声。

商会助力学子逐梦起航

本报靖安讯(全媒体记者蔡耀辉)8月26日,靖安县官庄镇举行2026年度优秀学子表彰颁奖仪式,为全镇28名优秀学子颁发奖学金。

此次表彰活动中,官庄镇积极引导统战力量深度参与社会公益事业,由官庄商会出资设立奖助学金,成为当地奖教奖学的重要支撑。考入湖南大学的谢子瑜作为学子代表发言,他表示将珍惜求学时光,将来学有所成反哺家乡。官庄商会会长邹人贵寄语获奖学子永葆进取之心,并表示将不遗余力推进奖教奖助学金,赋能官庄教育发展。



刘巧 本报全媒体记者 洪怀峰

8月24日,天刚蒙蒙亮,铜鼓县带溪乡西村村的大山深处,鸡鸣声便唤醒了沉睡的山林。36岁的刘位国熟练地抛撒谷种,看着羽毛鲜亮、蜂拥争食的鸡群,脸上满是欣慰。谁能想到,眼前这个养鸡的土专家,曾是个连鸡都养不活的“门外汉”。

今年36岁的刘位国,初中毕业后去广东务工。“虽然攒了点钱,但是父母年纪越来越大,挣钱与顾家难以兼顾。”2015年,刘位国揣着4万多元积蓄,返回家乡,闯进大山里养鸡创业。

然而,现实给了他当头一棒,第一年养的500只鸡病死一大半。“那时候真想过放弃,是父母的支持让我咬牙坚持下来。”刘位国回忆道。

不服输的他翻书、上网、请教老农,硬生生把自己逼成了养鸡技术能手。他摸索出中

草药防疫、微量元素补充等门道,还建起稻田供粮、菜叶喂鸡、鸡粪肥田的生态养殖模式。

可是,深山养鸡暗藏凶险,老鹰频繁偷袭小鸡,让他防不胜防。他发现鹅的警觉性极高,便灵机一动,养了十余只鹅当“山林哨兵”。每当老鹰盘旋,鹅便高声鸣叫预警,鸡闻声就会迅速躲入棚舍,这群“活体报警器”巧妙化解了天敌威胁。

养鸡刚有起色,喜欢“折腾”的刘位国又瞄上了养猪。2021年6月,他投入近10万元,在山上建围栏和购进30多头猪仔,却遭遇猪瘟,全军覆没。

“看着猪一头头死去,我心疼得整夜睡不着。”这次惨痛失败让他彻底清醒:不熟悉的领域不能硬闯,唯有深耕擅长的养鸡业才是正道。

不再盲目扩张的刘位国,开始琢磨什么鸡受市场欢迎。于是,他每次卖完鸡都做客户调研。

“客户说这个品种肉柴,我就换;说那个品种长得太慢,我也换,前前后后,我换了10多个品种,最终锁定了皖南黄鸡。”刘位国说,皖南黄鸡肉质细腻,长速适中,符



刘位国成为养鸡技术能手。

本报全媒体记者 洪怀峰摄

合市场需求。

深耕养鸡行业的同时,刘位国主动求学精进。2017年,他加入当地的家庭农场联合会,外出观摩学习种养技术;2020年,他赴南昌学习专业养殖知识,系统掌握品牌打造、网络营销、客户运营技巧,尤其是依托当地政府部门推出的乡村创业帮扶政策,他获批的10万元贴息贷款为产业发展注入活力。

如今,刘位国的养鸡场已走向正轨,他主攻线上销售,建立微信专属客户群和抖音短视频引流,冷链发货销往全国,还注册了“致富新风”商标。

“我的养殖场面现在有40余亩,收入一点点涨起来了。以前的年净利润只有2万元至3万元,2021年以后,一年能挣到12万多元。”刘位国说,万事开头难,只要脚踏实地去奋斗,不怕失败,路就会越走越宽。