

示范田，何以走向大田？

——江西省水稻产业技术体系综合示范点建设见闻

本报全媒体记者 李耀文

江西是全国粮食主产区。为保障粮食安全这一“国之大者”，今年省委一号文件提出，加力落实国家新一轮千亿斤粮食产能提升要求，推进良田良种良机良法“四良”融合促大面积单产提升行动，2026年布局打造“吨粮片”和“高产片”1200个以上。

如何把示范田里跑出来的高产，推广到广阔大田？9月初，正值双季晚稻孕穗分化至抽穗期关键时期，记者跟随水稻产业技术体系专家，来到吉水县盘谷镇的综合示范点。

一来田间，江西农业大学农学院副院长、省水稻产业技术体系耕作与栽培岗位专家曾研华，便察看晚稻长势及病虫害发生情况，并向示范点种植大户李亚明介绍科学水肥调控、病虫害绿色防控、寒露风灾害防范、田间抗倒伏管理等关键技术措施。

“今年早稻收获前，虽然遭遇了连续多雨天气，但我们的早稻湿谷亩均产量1200斤至1300斤，折合干谷1000斤，比周边大户高出100多斤。”见到曾研华到来，

李亚明笑着说，“前段时间台风多，我正好有病虫害防治的问题要请教，专家来得太及时了。”

盘谷镇地处吉泰盆地，是江西传统双季稻主产区，但该地区部分稻田存在土壤酸化、地力偏弱等问题，是研究我省丘陵地带酸性土壤双季稻高产的代表性地区。因此，省水稻产业技术体系将吉水县盘谷镇双季稻综合示范点作为全省重点打造的示范平台。

“我是学农的大学生，还做过农资批发商，这一千亩地是我们镇里最好的高标准农田，流转价格近700元一亩，如果这样的条件我还是做不好，以后都不好意思说是种粮大户了。”虽然盘谷镇被选为全省示范点，又有专家指导，但是农学出身的李亚明依然有些担忧。比如，“四良融合”技术方案过于复杂，落地成本将大幅增加；新品种大面积适应性不佳，可能出现减产等情况。

令曾研华和李亚明没想到的是，种植示范田碰到的第一个难题，居然是如何插

秧才最合理。

严发贵是李亚明的合作伙伴，也是一名有着几十年种地经验的农户，他认为专家提倡的加密机插技术，因密度高，水稻分蘖不多，容易造成水稻倒伏。但省水稻产业技术体系专家却强调：“水稻是群体作物，产量看整块田的有效穗，不能只盯着单株秧苗长得壮不壮。”

道理讲再多，不如田里见分晓。

经过协商，这1103亩示范田被分成两块：700多亩打造省级水稻产业体系示范片；另外300多亩保留当地传统耕作方式，作为对照田。

7月，早稻收获测产显示：示范片加密机插区域不仅没有倒伏，产量反而提升近10%。实打实的数据，扭转了严发贵根深蒂固的想法，“要不找专家问问”成了他的新口头禅，李亚明也计划3年内把种植规模扩张到5000亩。

但要示范走向大田种植，并不是简单地复制。

“有技术和多产粮、产好粮，不完全对

等。需要做到因地制宜，还需强化技术的转化落地，并加强田间管理。”李亚明说，自己特别聘请了当地退休农技人员戴金龙，负责把专家的技术方案落地，解决技术转化实操难题，市县两级也专门配备了农技推广人员给予重点关注。

为了让示范效应进一步扩大，吉水县农业农村部门还把该示范点的生产数据、配套技术等做成二维码，张贴在稻田旁，方便周边大户扫码共享。

对于这一做法，戴金龙竖起了大拇指：“我做了30多年的基层农技员，深知好技术要被大家接受，不能仅仅依靠一位专家或者一块高产田，而是要通过大户带动散户，让示范田成为最好的现场课堂。”

“今年的目标主攻增产，明年则主攻提质，第三年主攻增效。”曾研华告诉记者，按照目前晚稻长势来看，今年主攻增产的目标基本可以实现，下一步要做的工作，是加快土壤改良以及绿色综合种养 的推进，实现综合生产能力和质量效益的双提升，切实让农民做到丰产又丰收。



9月19日，金溪县华侨管理区周庄茶场，秋茶叠翠，茶香清芬。茶农们正忙着用采茶机采收秋茶。

通讯员 邓兴东摄

机采秋茶

随来随做 当日结算

——新建区“零工共享工场”打通灵活就业“最后一公里”

余孔辉 本报全媒体记者 徐立鸣

“你看，笔先放进去，再把小挂件塞进去，对，就是这样。”9月11日上午，南昌市新建区“5+2就业之家”“零工共享工场”里，几十名工人围坐在长桌前，手中活计不停歇，欢笑声不断，指尖翻飞间，圆珠笔、珠串、手机链等小商品逐一完成包装。

“这里做事不需要打卡，工资计件算，做一天得一天，时间很自由。”41岁的宝妈程锦一边熟练打理手工活，一边笑着说。作为两个孩子的母亲，她因需要照料家庭，无法外出全职务工，一直没有稳定增收渠道，而家门口的“零工共享工场”解决了她的就业难题。“既能照顾小孩，又能挣份收入，心里很踏实。”

像程锦这样的宝妈、大龄闲散劳动力在“零工共享工场”里占了大多数。针对这类人群增收渠道窄、务工不灵活等痛点，新建区依托“1+18+N”基层就业服务网络，立足“5+2就业之家”基层服务阵地，打造家门口的“零工共享工场”，搭建起低门槛、弹性化、便民式的就近就业服务平台。这里推行“有空就做、随时务工”的灵活模式，精准适配群众的碎片化时间，让大家轻松兼顾家庭照料与务工增收。

“在这里做工每天能赚五六十元钱，长期稳定做下来，每个月能增收1500多元。”52岁的李平英已经在“零工共享工场”做了两个多月，她说，“这里活儿不断，计

件算钱，多劳多得。能够利用空闲时间贴补家用，我特别满意。”

此外，零基础的务工人员，还能享受免费一对一实操教学，手把手教会手艺，快速上手干活。“零工共享工场”实行计件结算、多劳多得，干多少算多少，薪资公开透明。目前，“零工共享工场”高峰期有50余人同时作业，平时有30人左右稳定务工，实现了就业服务“零距离”。

“零工共享工场”的活儿从哪来？“货源主要由新建区就业之家对接本市小微企业和手工外发厂商，筛选可靠订单后统一派发到‘零工共享工场’。”新建区就业创业服务中心副主任廖月亮介绍，就业之家和

许多信誉好、结款快的企业建立长期合作，确保工友们“有活干、钱能结”。

近年来，新建区依托全域覆盖的基层就业服务阵地，精准对接各类灵活就业人员需求，就业服务触角不断延伸，截至8月底，新建区“5+2就业之家”累计开展各类技能培训80余场，帮助零工就业2.5万余人次，切实拓宽了群众就近就业、灵活增收的渠道，以精细化的基层就业服务筑牢民生保障底线。“我们将持续优化‘零工共享工场’运营模式，丰富更多适配性强的手工岗位，做优做实就近灵活就业服务，让这成为更多群众稳稳增收的‘幸福后盾’。”廖月亮表示。

12363投诉热线实现“一键转接”

我省支付服务纠纷一次性化解率提升至96.5%

本报讯（全媒体记者舒海军）9月21日，记者从人民银行江西省分行获悉，为切实回应群众金融诉求，让群众诉求办理更快捷、更高效，我省全面推行12363投诉热线“一键转接”便民服务模式，实现全省相关支付机构全覆盖接入。数据显示，自今年4月该模式落地以来，全省支付服务投诉量同比下降62.88%，支付服务纠纷一次性化解率提升至96.5%。

一直以来，我省坚持以群众需求为导向，聚焦群众在支付服务中的急难愁盼问题，持续精简诉求办理环节，畅通维权渠道、提升问题处置效率，在不增加经营主体负担的前提下，通过服务模式优化升级，构建更高效、更贴心的民生金融诉求处置体系，全力保障群众合法权益权益。

依托全新的“一键转接”服务模式，群众拨打投诉热线后，诉求可快速直达对应责任机构，避免多层中转流程，大幅压缩问题处置时长。简单诉求快速响应、即时办结，复杂问题全程跟进、限时解决，实现绝大多数支付服务纠纷就近化解、前端化解。

服务机制的革新，也带动全省支付服务行业实现提质升级。从以往被动处理投诉问题，转变为主动倾听民意、优化服务、排查风险、补齐短板。各支付机构聚焦群众集中关切，针对性优化服务流程、完善服务规范、堵塞服务漏洞，从源头减少支付服务问题发生。

当前，随着各支付机构服务流程持续优化，全省支付服务市场更加规范有序，金融便民服务体系持续完善，群众在支付领域的获得感和满意度稳步提升，普惠金融、民生金融服务水平持续向好。

江西首票保税物流中心(B型)“一票多车”业务落地鹰潭

本报鹰潭讯（全媒体记者胡齐）9月16日，一批货重40余吨、价值近410万元的再生铜原料从宁波舟山港大榭港区入境，以“一票多车”模式顺利申报并进入鹰潭保税物流中心(B型)。此次业务的顺利落地，标志着江西首票境外货物以“一票多车”模式进入保税物流中心(B型)的业务在鹰潭正式启用。

据了解，海关总署近期印发《关于在保税物流中心(B型)推广实施综合保税区相关改革措施的通知》，将原适用于综合保税区的部分保税物流政策扩展至保税物流中心(B型)。“一票多车”模式是鹰潭海关在鹰潭保税物流中心(B型)推广实施的首项综合保税区改革举措。新模式支持企业将同一票货物通过多车辆分批次、分时段运输进出保税物流中心，车辆可循环复用、随到随走，无需一次性集齐全部运输车辆。新模式的落地实施，可以大幅提升保税物流通关效率与运输灵活性，有效压缩企业物流成本、提升供应链周转效率。

“以前一票进口铜原料往往需要十余辆集装箱货车运输，企业必须等待所有车辆同时到齐才能完成整票申报和验放，车辆排队等候时间长、调度压力大的问题长期存在。”鹰潭保税物流中心(B型)运营企业关务负责人郑春芳介绍，“‘一票多车’模式启用后，车辆可随到随走、循环使用，无需一次性集齐所有运输车辆，不仅能缓解调度压力，运输成本也将显著下降。”

23家赣企将亮相第五届全球数字贸易博览会

本报讯（全媒体记者邵平）作为国内唯一以数字贸易为主题的国家级国际性专业型展会，第五届全球数字贸易博览会将于9月23日至27日在浙江杭州举行。江西将搭建“数贸赣鄱 智通全球”主题展馆，精选23家赣企集中亮相。

江西展馆将分智能制造、数字文娱、数字服务、数字健康、数字匠造五大板块，系统展现江西数字产业差异化特色与跨界融合发展成果。智能制造板块集中展示智能装备研发、先进制造数字化转型的前沿成效。数字文娱板块带来多款新潮数字产品与AI创作平台，展现江西数字内容创新活力。数字服务板块亮相全国首个城市级一站式AI服务平台“数字赣州超级AI Agent”。数字健康板块集中展示辅助诊断大模型、脑机接口、健康消费品，展现江西智慧医疗产业发展新势能。在数字匠造板块，中鼎金属国家级非遗贵溪篆刻雕刻等将通过数字化管控、现代化文创设计全新呈现，演绎传统文化与数字经济融合发展的创新尝试。

江西将以本次展会为契机，开展系列招商推介、经贸洽谈与项目对接活动，持续深化数字领域跨区域交流合作，助推全省数字经济高质量发展。

聆听老兵故事 增强国防意识

9月17日，正值全民国防教育宣传月之际，宜春市袁州区寨下镇联合镇武装部、寨下中学开展“铭记‘九一八’历史 筑牢新时代国防”主题宣讲活动，邀请袁州区老兵宣讲团走进校园，为师生带来一堂鲜活的爱国主义教育课，引导青少年铭记历史、尊崇英雄，增强国防意识。

冯辉明、邹平生、黎竹芳、陈文昌四位老兵受邀出席此次宣讲，他们当中有一等功臣、通信战士、立功前辈与负伤老班长，全体师生起立向英雄致以崇高敬意。袁州区老兵宣讲是当地新时代文明实践特色宣讲品牌，长期深耕青少年红色教育，赓续红色血脉。

宣讲现场，老兵结合参战经历追忆烽火岁月。一等功臣冯辉明讲述战场上攻坚克难的战斗经历，诠释生死与共的战友情。邹平生回忆战场上抢修通信线路的危急时刻，讲述战友舍身掩护的感人故事，血火淬炼的家国担当直击在场师生心灵。

学生代表表示，将以英雄为榜样，把爱国情怀转化为行动自觉。学校负责人勉励学子居安思危，励志勤学。全体师生高举右拳庄严宣誓，“勿忘国耻、警钟长鸣”“请党放心、强国有我”的铿锵誓言响彻校园。

今年是中國工農紅軍長征勝利90周年，此次活動將“九一八”歷史記憶與國防教育融入校園課堂，以老兵故事作為鮮活教材。活動結束後，大家紛紛表示，將傳承革命前輩的愛國精神，苦練本領，爭做担当民族復興大任的時代新人。

（歐陽夢穎）

千年匠心续新篇 金融赋能焕异彩

稳定发货70万单、最高峰达120万单，包裹发往全国各地。与此同时，大量订单带来了设备运维、人工薪酬、包装耗材等流动资金压力，仓储分拣扩容一度受限。

农行进贤县支行主动对接，依托企业经营流水和平台订单数据精准授信，为企业发放贷款500万元，支持企业增配人员、采购物料、升级设备，打通文港文创产品从车间到消费者手中的“最后一公里”。“农行贷款审批高效，及时补足流动资金，保障了园区整体发货能力。”南昌博道供应链管理有限公司负责人魏标表示。

文港文笔数智产业园是文港镇为打破传统产业分散经营、模式老旧发展瓶颈，推动笔产业从传统手工制作向“数字化、智能化、电商化”全面转型而全力打造的。园区打破传统线下批发模式，发展直播电商、平台带货、线上零售等新业态，推动传统笔类、文创文具、化妆刷等产品“线上出圈”，形成“产、供、销、运”一体化发展格局，在短短一年时间里，园区实现产值15亿元。

随着入园企业电商订单攀升，企业原材料采购、生产线扩容、运营推广、仓储备

货等资金需求同步激增。针对电商企业“轻资产、快周转、高迭代”特点，农行进贤县支行减少对传统抵押物的依赖，依托企业线上流水、平台订单、纳税信息等数据授信，创新推出专属“惠农e贷·专业大户贷（文港笔业）”产品，缓解企业“融资难、融资慢、担保弱”难题。

“电商竞争节奏快，旺季备货、直播推广都需要现金流支撑。农行纯信用贷款审批快，利率优，让我们有底气接大单、拓渠道、扩规模。”园区电商企业负责人表示。

产业园内，江西昂奈雅实业有限公司生产线高效运转，美甲笔、化妆刷经组装质检后发往各大电商平台。昂奈雅深耕美甲笔行业20多年，依托文港制笔底蕴，借力电商平台开拓线上市场，产品畅销国内。随着海外市场布局提速，企业扩大产能、储备原料的资金需求凸显。“我们正积极拓展海外市场，资金需求量不断攀升。”江西昂奈雅实业有限公司董事长段永平介绍道。

农行进贤县支行主动上门，开辟小微企业服务绿色通道，结合线上经营数据授信，精准发放“普惠宝”贷款600万

元，助力企业扩大生产规模、升级设备工艺。同时，协助企业对接园区智慧仓储，降低物流成本，实现“金融+供应链”双重赋能。

从单点授信到生态赋能，农行进贤县支行持续聚焦文港特色产业集群数字化发展需求，构建“信贷精准化、服务多元化、产品立体化”的普惠金融服务体系，以全周期金融供给助力产业升级、富民兴村，为县域经济高质量发展注入持久金融动能。截至8月末，该支行累计为园区15家企业提供信贷支持超4000万元，带动当地七八百人就业，以普惠金融助力文港笔产业借势电商、提质扩容。

一笔千年韵，金融启新程。文港笔产业既是承载千年文脉的特色文化产业，也是带动群众就业、助力县域经济发展的富民兴县产业。农行进贤县支行持续深耕文港特色笔尖经济，聚焦园区数智转型、细分赛道出海，产业链提质升级，以更精准、更高效、更普惠的金融活水，助力“华夏笔都”在电商赛道上跑出发展加速度。

（蔡立力）